Учреждение образования

«Брестский государственный университет имени А.С. Пушкина»

Кафедра туризма и страноведения

**ЭКОНОМИКА РАЗВИТИЯ**

Учебно-методический комплекс

для слушателей специальности переподготовки

1-26 01 72 Государственное и местное управление

Брест

БрГУ имени А. С. Пушкина

2021

*Составитель:*

Т.С. Силюк,

канд. экон. наук, доцент

*Рецензенты:*

***кафедра экономической теории и логистики***

Брестского государственного технического университета

***М.В. Варакулина***, кандидат экономических наук, доцент,

доцент кафедры философии и экономики

Учреждения образования «Брестский государственный университет имени А.С. Пушкина»

Экономика развития: учебно-методический комплекс / сост. Т. С. Силюк. – Брест : Изд-во БрГУ, 2021. – 64 с.

В УМК изложены сущность и основные концепции дисциплины «Экономика развития». Представлены экономические процессы на микро- и макроуровнях в развитых и развивающихся странах. Проведен сравнительный анализ способов и методов экономического регулирования в различных экономических системах. Даны методические рекомендации по подготовке к практическим занятиям, выполнению тестов и заданий для закрепления теоретических знаний, контроля и самоконтроля знаний, формирования учебных компетенций.

УМК предназначен для слушателей специальности переподготовки 1-26 01 72 Государственное и местное управление.

© УО «Брестский государственный университет

имени А.С. Пушкина», 2021

**СОДЕРЖАНИЕ**

ПРЕДИСЛОВИЕ

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

КУРС ЛЕКЦИЙ

Лекция 1. Основы функционирования экономических систем

Лекция 2. Макроэкономическая динамика и экономический рост

Лекция 3. Рынок труда и политика распределения доходов

Лекция 4. Государство в экономическом развитии

Лекция 5. Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик

ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике

Тема 2. Рынок труда и политика распределения доходов

Тема 3. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли

Тема 4. Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик

ТЕСТЫ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Тест 1 к теме **«**Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике»

Тест 2 к теме «Рынок труда и политика распределения доходов»

Тест 3 к теме «Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли»

Тест 4 к теме «Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик»

ТЕМЫ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Тема 1. Основы функционирования экономических систем

Тема 2. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике

Тема 3. Рынок труда и политика распределения доходов

Тема 4. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли

Тема 5. Государство в экономическом развитии

Тема 6. Макроэкономическая политика в открытой экономике

УПРАЖНЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Тема 1. Основы функционирования экономических систем

Тема 2. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике

Тема 3. Рынок труда и политика распределения доходов

Тема 4. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли

Тема 5. Государство в экономическом развитии

Тема 6. Макроэкономическая политика в открытой экономике

ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ

ЛИТЕРАТУРА

**ПРЕДИСЛОВИЕ**

Изменение условий социально-экономического развития стран мира в целом, связанные с формированием рыночных отношений, многообразием форм собственности, развитием предпринимательства, ориентацией на международные стандарты производства, обусловливают актуальность и необходимость изучения такой учебной дисциплины как «Экономика развития». Возрастающая роль развивающихся стран на мировой арене, изучение особенностей путей преодоления экономической отсталости позволяют определить пути развития для категории т.н. «переходных стран», к которым относится и Республика Беларусь.

Целью дисциплины «Экономика развития» является приобретение слушателями теоретических знаний о системе национальной экономики, ее организационных и методологических основах, закономерностях и механизмах развития, практических навыков по анализу экономический процессов и явлений и формированию механизма государственного регулирования, а также умений предвидеть и выявлять негативные тенденции в развитии национальной экономики, принимать адекватные сложившимся условиям решения.

Задачидисциплины:

– освоение слушателями знаний о реальных социально-экономических процессах, экономических структурах и институтах;

– овладение слушателями умениями теоретически осмыслить процессы становления и развития целостной системы экономики;

– приобретение будущими специалистами умений в установлении основных инструментов формирования перспективной модели национальной экономики;

– развитие способностей в применении теоретического инструментария к анализу отдельных направлений макроэкономической политики, вариантов и сценариев перспективного развития национальной экономики;

– усвоение знаний о формах и методах государственного регулирования экономики и приобретение будущими специалистами навыков их использования в условиях белорусской модели социально-экономического развития.

УМК «Экономика развития» состоит из тематического плана, содержания учебного материала, курса лекций, планов практических занятий и тестов к ним, тем и упражнений для самостоятельной работы, вопросов к зачету, списка рекомендуемых к изучению источников.

УМК предполагает первоначальное изучение теоретического лекционного курса, который предусматривает комплексное изложение категорий и законов дисциплины. Вопросы практическим занятиям помогут слушателям систематизировать изученный теоретический материал. Тесты могут быть использованы при проведении практических занятий для закрепления и контроля знаний, а также для самоконтроля. Темы и упражнения для самостоятельной работы позволят расширить и систематизировать новые знания. Вопросы к зачету будут способствовать рационализации времени и повысят эффективность подготовки к итоговому контролю знаний. Использование в процессе изучения дисциплины «Экономика развития» дополнительной литературы позволит слушателям расширить и углубить полученные знания при подготовке к практическим занятиям и зачету.

УМК «Экономика развития» разработан в соответствии с требованиями образовательного стандарта ОСРБ 1-26 01 72-2017, утвержденного Министерством образования Республики Беларусь от 28.03.2017 с изменениями от 23.02.2018, типового учебного плана переподготовки, утвержденным 28.02.2018 г., per. № 25-13/17, учебной программы по дисциплине «Экономика развития» № 1083-2020 от 08.10.2020.

Т.С. Силюк

**ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Тема** | **ЛК** | **ПЗ** | **СР** |
| 1 | Основы функционирования экономических систем | 2 | – | 2 |
| 2 | Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике | – | 2 | 2 |
| 3 | Макроэкономическая динамика и экономический рост | 2 | – | – |
| 4 | Рынок труда и политика распределения доходов | 2 | 2 | 2 |
| 5 | Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли | – | 2 | 2 |
| 6 | Государство в экономическом развитии | 2 | – | 2 |
| 7 | Макроэкономическая политика в открытой экономике | – | – | 2 |
| 8 | Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик | 2 | 2 | – |
|  | **Итого** | **10** | **8** | **12** |

**СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА**

**Тема 1. Основы функционирования экономических систем**

«Экономика развития» как отрасль экономического знания.

Основные понятия и структурные составляющие национальной хозяйственной системы страны. Уровни формирования и функционирования национальной экономики: межгосударственный, общенациональный, региональный, микроуровень; их содержание и особенности.

Характерные черты и условия функционирования национальной экономики: суверенитет нации и государства, территориальная целостность; единство экономического и правового пространства; общность характера хозяйственных институтов; наличие единого платежного средства и целостной финансовой системы; развитость внутреннего рынка и стабильность внешнеэкономических и геополитических отношений; приумножение национального богатства в интересах обеспечения устойчивого развития.

**Тема 2. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике**

Предприятие (фирма) в современной рыночной экономике. Цели фирмы.

Производство и продукт. Закон убывающей отдачи факторов производства. Основы технологического развития фирмы в современных условиях. Эффекты от масштаба производства.

Стратегии максимизации прибыли в условиях совершенной и несовершенной конкуренции.

Организация как сеть контрактов. Типы организационных структур. Корпорация. Новые формы организационно-технологического взаимодействия субъектов хозяйствования.

**Тема 3. Макроэкономическая динамика и экономический рост**

Сущность экономического развития. Неравномерность экономического развития стран мира.

Понятие экономического роста. Внешние и внутренние факторы экономического роста. Моделирование экономического роста. Факторные модели экономического роста, их сущность и сфера применения.

Показатели уровня экономического развития:общий объем реального ВВП; ВВП на душу населения; отраслевая структура экономики; производство основных видов продукции на душу населения; уровень и качество жизни населения; показатели экономической эффективности. Показатели уровня и качества жизни. Индекс человеческого развития.

Проблемы оценки макроэкономических показателей в стоимостном выражении по паритету покупательной способности. Оценка эффективности функционирования национальной экономики.

Понятие «устойчивое развитие». Теоретические основы устойчивого развития. Индикаторы и динамика устойчивого развития. Общесистемные и специфические индикаторы устойчивого развития социальной, экономической и экологической сфер. Стратегии экономического развития стран.

**Тема 4. Рынок труда и политика распределения доходов**

Предложение труда и факторы его определяющие. Условия эффективности заработной платы. Спрос на труд в условиях совершенной конкуренции, монополии на рынке товара, труда. Рынок труда.

Понятие о занятости и безработице. Типы безработицы. Уровни занятости и безработицы. Человеческий капитал.

Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

**Тема 5. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли**

Понятие капитала. Сущность рынка капитала. Классификация рынков капитала в системе финансовых рынков. Экономическое содержание капитала. Движение реального капитала по фазам рыночного кругооборота.

Сущность и виды ценных бумаг. Рынок ссудного капитала. Рынок ценных бумаг. Биржевой рынок Инфраструктура рынка капитала. Роль государства в инвестиционном процессе. Сущность и факторы инвестиций. Прямые и портфельные инвестиции.

Рынок земли. Специфика рентных отношений на рынке, цена земли и различия в ренте. Частная и государственная собственность на землю. Социально-экономические аспекты проблемы управления земельно-ресурсным потенциалом.

**Тема 6. Государство в экономическом развитии**

Государственное регулирование экономики: необходимость, суть, цели и объекты. Основные функции ГРЭ. Способы, методы и инструменты государственного регулирования экономики.

Теории макроэкономического регулирования. Меркантилизм. Физиократы. Классическая теория. Марксизм. Кейнсианская концепция. Монетаризм. Теория экономики предложения. Теория рациональных ожиданий. Неокейнсианство. Неоклассический синтез. Социально-институциональное направление.

Сущность и принципы макроэкономического прогнозирования. Основные виды прогнозов, этапы их разработки.

**Тема 7. Макроэкономическая политика в открытой экономике**

Открытая экономика и ее основные взаимосвязи. Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия. Применение модели «совокупные доходы–совокупные расходы» для анализа открытой экономики: мультипликатор малой открытой экономики. Модель Манделла-Флеминга.

Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при фиксированном и плавающем валютном курсе в условиях различной мобильности капитала. Автоматические стабилизаторы.

**Тема 8. Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик**

Понятие и основы классификации хозяйственных систем. Характеристика традиционной, капиталистической, командно-административной и смешанной экономик. Структура собственности в различных типах хозяйственных систем.

Характерные черты переходной экономики и особенности переходного процесса. Функции государства при переходе к рыночной экономике. Концепция перехода к рыночной экономике («шоковая терапия», градуализм).

Особенности формирования и функционирования современных национальных хозяйственных систем: европейские модели (Германия, Швейцария, Нидерланды, Швеция, Беларусь), американская (англо-американская) модель, японская экономическая модель. Основные черты социально-ориентированной экономической системы.

**КУРС ЛЕКЦИЙ**

**Лекция 1. ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ**

**ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ**

1. «Экономика развития» как отрасль экономического знания.

2. Основные понятия и структурные составляющие национальной хозяйственной системы страны.

3. Характерные черты и условия функционирования национальной экономики.

**1. «Экономика развития» как отрасль экономического знания.**

***Экономика развития*** – отрасль экономического знания о проблемах развития и экономиках тех стран, которые принято называть развивающимися, или странами третьего мира. С крушением социалистической системы оказалось, что многие из проблем переходных экономик сходны с проблемами развивающегося мира. А переходные экономики относятся к развивающимся.

Подобное деление оправданно в силу сходного уровня развития, измеряемого традиционными способами – ВВП на душу населения. Экономика как наука исходит из того, что коль люди в массе своей рациональны, они принципиально одинаково реагируют на одинаковые стимулы, – а значит, и проблемы развития следует анализировать сходными методами, вне зависимости от того, в какой стране мира они наблюдаются. Такие темы, как технологическая отсталость и структурные диспропорции экономик развивающихся стран, низкий уровень развития человеческого капитала, неравенство и бедность, неэффективность государственных институтов, коррупция, международные финансовые кризисы оказываются ***сквозными для многих стран***, и могут исследоваться в рамках единого подхода.

**Основные проблемы экономики развития** вытекают из межстрановых сопоставлений. К примеру, убежденность западных экспертов в том, что у России имеются хорошие перспективы роста, обосновывается высоким уровнем развития человеческого капитала. С другой стороны, многие экономисты из развивающихся стран подчеркивают те особенности своих экономик, которые не отражаются в межстрановых сопоставлениях в силу их незначительности в мировом масштабе. ***Соотношение общего и особенного в развитии конкретных экономик*** оказывается не только одной из фундаментальных проблем теории, но и проблемой мировой экономической политики, проводимой международными финансовыми организациями (МВФ). Так, из классических моделей роста следует, что при условии поддержания равновесного уровня инвестиций экономика развивающихся стран должна устойчиво расти, а разрыв между ними и развитыми странами со временем должен сокращаться. На практике, те бедные страны, в которых МВФ стремился поддерживать теоретически оптимальный уровень инвестиций, оставались бедными в долгосрочной перспективе, и разрыв между «третьим» и «первым» миром за последние 40 лет только увеличивался. Примером неудачного универсального рецепта для переходных экономик могут служить принципы вашингтонского консенсуса, или утверждение о том, что макроэкономическая стабилизация, либерализация цен и массовая приватизация необходимы и достаточны для успешного перехода от плановой экономики к рыночной. Многие страны, построившие свою стратегию перехода в соответствии с этой доктриной (Россия), столкнулись с глубоким экономическим спадом, тогда как страны, избравшие иной путь (Китай, Беларусь, Узбекистан), оказались в числе лидеров.

Проблема развития состоит в достижении ***сбалансированности отраслевой структуры экономики***. Из теорий международной торговли следует, что каждой стране выгодно специализироваться в той отрасли, где у нее имеется сравнительное преимущество. Поскольку для большинства развивающихся стран характерна аграрно-сырьевая специализация, следование этой теоретической рекомендации вступает в противоречие с интересами развития более технологичных и наукоемких отраслей главных двигателей прогресса и гарантов устойчивого роста.

Еще одна тема экономики развития*–* ***проблемы неравенства, бедности, и человеческого развития.*** Помимо гуманитарных аспектов, с ними связано немало экономических задач: какова роль человеческого капитала в преодолении проблем бедности и обеспечении устойчивого роста? Как взаимодействуют традиционный (натуральный) и капиталистический (рыночный) сектор в экономиках развивающихся стран? От каких экономических и социальных институтов зависит уровень неравенства, и как оно влияет на экономический рост?

***Классификация стран:***

***а) по уровню экономического развития:***

– *развитые страны (экономически развитые, страны первого мира, индустриальные страны)* ***–*** государства, которые имеют современную инфраструктуру и экономические системы, основанные на постоянном, самоподдерживающемся экономическом росте (США, Япония, ФРГ, Швеция, Франция). Это такая страна, которая дает возможность всем своим жителям наслаждаться свободной и здоровой жизнью в безопасной окружающей среде;

– *развивающиеся страны*– государства, которые имеют низкие стандарты демократических ценностей, свободной рыночной экономики, индустриализации, социальных программ и гарантий прав человека для граждан.

Нет единственного общепринятого определения термина «развивающаяся страна», и уровень развития развивающихся стран широко варьируется. Стандарты жизни в них не одинаковы. Некоторые развивающиеся страны имеют средние стандарты уровня жизни. Страны с более развитой экономикой, но которые еще не продемонстрировали признаки развитой страны, объединяются термином *«новая индустриальная страна»* (Бразилия, Индия). Страны, которые пережили длительные периоды экономического спада классифицируются как *наименее развитые страны или несостоявшиеся государства* (государства Тропической Африки). *Экономически слаборазвитые страны* – подмножество менее развитых стран. Все страны Восточной и Центральной Европы, страны бывшего Советского Союза и Монголия рассматривают как ***«переходные страны***»; сегодня их в относят к развивающимся странам. Подсистема развивающихся и переходных стран включает 4/5 стран мира. В них проживает более 80% населения Земли;

***б) по уровню дохода****:*

– с низким уровнем доходов (ВНД на душу населения 1–975 дол. США);

– с уровнем доходов ниже среднего (ВНД на душу населения 976–3 855 дол. США);

– с уровнем доходов выше среднего (ВНД на душу населения 3 856–11 905 долларов США;

– с высоким уровнем доходов (ВНД на душу населения свыше 11 906 долл. США);

***в) по географическому положению:***

– «Север» – индустриальные страны;

– «Юг» – отставшие страны (близкий к нему – «Запад–Восток»).

Для обозначения этих двух групп стран применяется термин «Центр–Периферия», предполагающий, что импульсы развития в мировом хозяйстве исходят от Центра и от него передаются Периферии;

***г) по состоянию платежного баланса***:

– страны с активным платежным балансом (экспортеры);

– страны с пассивным платежным балансом (импортеры);

***д) по уровню задолженности:***

– с высоким уровне задолженности;

– страны со средним уровнем задолженности;

– страны без задолженности (нефтедобывающие).

**2. Основные понятия и структурные составляющие национальной хозяйственной системы страны.**

Термин ***«национальная экономика»*** вошел в научный оборот, управленческую, хозяйственную практику как синоним понятия «***экономика суверенной страны***» наряду с термином «народное хозяйство». Слово «национальный» акцентирует внимание на том, что экономика рассматривается в своей целостности, в масштабе нации, государства, а не в этническом аспекте.

Различают национальную экономику***как науку*** (научное направление и учебную дисциплину) и ***как область хозяйственной практики.***

***Н****ациональная экономика* ***–*** хозяйственная система страны, отвечающая принципам суверенности, целостности, социальности, национальной ориентации.

***Уровни формирования и функционирования национальной экономики:*** межгосударственный, национальный, региональный, микроэкономический.

***Структура национальной экономики*** – относительно устойчивые количественные соотношения между различными ее составными частями.

Национальная экономика состоит из следующих ***крупных сфер:***

– материальное производство;

– нематериальное производство;

– непроизводственная сфера.

Важнейшей составной частью национальной экономики является *материальное производство*, в котором создаются необходимые для жизни и развития общества средства и предметы потребления (сферы – промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, торговля, связь). Материальная сфера имеет два подразделения: производство средств производстваи производство предметов потребления. *Нематериальное производство* отличается своим продуктом, имеющим нематериальную форму: научные знания, информация; произведения искусства (сферы – наука и научное обслуживание, искусство, культура). *Непроизводственная сфера* производством благ не занимается, но она необходима обществу (оборона страны, судебные и юридические органы, религнозные учреждения). Все названные сферы связаны и зависимы друг от друга, образуют единое целое – национальную экономику.

***Виды структур национальной экономики:***

*– воспроизводственная структура* – деление национальной экономики на наиболее массовые виды экономических субьектов, которые воспроизводят определенные группы товаров. Выделяют 3 группы экономических субъектов: домашние хозяйства, предприятия (фирмы), государство;

*– социальная структура* – деление на такие совокупности социально-экономических единиц, которые обьединены определенными социально-экономическими отношениями (по группам населения, видам труда, получаемым доходам). Например, по формам собственности можно выделить государственный, муниципальный, частный, коллективный, смешанный секторы экономики;

*– отраслевая структура* – деление национальной экономики на отрасли – качественно однородные группы хозяйственных единиц, выполняющие одинаковые по социально-экономическому содержанию функции;

*– территориальная (региональная) структура* – размещение производительных сил на территории страны и деление национальной экономики на экономические районы;

*– технологическая структура* *–* соотношение способов производства, технологических укладов и поколений техники в структуре продукции общественного производства.

Важнейшей характеристикой национальной экономики являются сложившиеся в ней макроэкономические пропорции. ***Макроэкономические пропорции*** – количественные соотношения между различными сферами и подразделениями обшественного производства, отраслями, территориально-производственными частями национальной экономики.

Макроэкономические пропорции образуют систему, в которой можно выделить их сдедующие виды:

– *общеэкономические* – между наиболее крупными сферами национальной экономики (производством и потреблением, потреблением и накоплением, материальным и нематериальным производством);

– *межотраслевые* – между отраслями промышленности, сельского хозяйства;

– *внутриотраслевые* – между взаимосвязанными производствами внутри одной отрасли (выпуском чугуна и стали в металлургии);

– *территориальные* – общеэкономические, меж- и внутриотраслевые, рассматриваемые в границах определенной территории;

– *межгосударственные* – между отдельными государствами на основе международного разделения труда.

Пропорции можно классифицировать по форме их выражения: *натурально-вещественные пропорции* характеризуют соотношения между производством и потреблением отдельных видов продукции, *стоимостные пропорции* показывают соотношения между отдельными элементами стоимости национального продукта.

Пропорции меняются под влиянием ряда факторов: НТП, избранного типа экономического роста (экстенсивного или интенсивного); изменений потребностей народного хозяйства и др.

В современной науке и практике широко используется понятие ***«хозяйственная (экономическая) система» –*** система производственно-экономических отношений, определяющая порядок взаимодействия хозяйствующих субъектов в рамках определенных правил и условий, оговоренных или установленных законодательством данного государства.

***Классификация экономических систем:***

– *по степени вовлечения в МРТ:* открытая и закрытая;

– *по формам собственности на средства производства*: первобытнообщинная; рабовладельческая; феодальная; капиталистическая; коммунистическая;

– *по уровню развития техники и технологии:* доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное общества;

– *по способам регулирования хозяйственной жизни*: традиционная, капиталистическая (чистый рынок), командно-административная и смешанная (рыночная) экономики.

**3. Характерные черты и условия функционирования национальной экономики.**

***Основными чертами и условиями национальной экономики являются:***

***–*** суверенитет нации и государства;

***–*** территориальная целостность;

***–*** единство экономического пространства и юридической среды;

***–*** общность характера хозяйственных институтов (собственности);

***–*** наличие единого платежного средства (национальной денежной единицы) и целостной финансовой системы;

***–***развитость внутреннего рынка и стабильность внешнеэкономических и геополитических отношений;

***–***эффективные гарантии независимого распоряжения и приумножения национального богатства в интересах повышения благосостояния нации.

**Лекция 2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИНАМИКА И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ**

1. Сущность и стратегии экономического развития. Индикаторы и динамика устойчивого развития.

2. Понятие и факторы экономического роста.

3. Показатели уровня экономического развития.

**1. Сущность и стратегии экономического развития. Индикаторы и динамика устойчивого развития.**

***Экономическое развитие*** – 1) структурная перестройка экономики в соответствии с потребностями технологического и социального прогресса;

2)абсолютное и относительное изменение макроэкономических показателей, характеризующих состояние экономики страны во времени в течение продолжительного периода (от года и больше).

Экономическое развитие общества представляет собой многоплановый процесс, охватывающий экономический рост, структурные сдвиги в экономике, совершенствование условий и качества жизни населения.В целом экономическое развитие общества – противоречивый и трудноизмеряемый процесс, который не может происходить прямолинейно, по восходящей линии.

Само экономическое развитие характеризуется *неравномерностью*, включая периоды роста и спада, количественные и качественные изменения в экономике, положительные и отрицательные тенденции. Неравномерность экономического развития развитых и развивающихся стран резко проявилась во ІІ половине XX в., когда наиболее динамично развивающимся регионом стала Азия. Больших успехов в экономическом развитии достигли Япония, Китай, НИС Юго-Восточной Азии. Темпы роста ВВП в развивающихся странах с 1950 г. и по настоящее время почти вдвое превзошли ВВП развитых стран, в результате чего доля последних в мировой экономике сократилась с 63% до 52,7%, а доля развивающихся стран выросла с 21,7% до 31,4%. Большие изменения произошли в экономическом развитии стран с переходной экономикой. Самая тяжелая экономическая ситуация сложилась в государствах Тропической Африки. Здесь темпы роста ВВП были самыми низкими, их удельный вес в мировой экономике к концу XX в. снизился с 2,3 до 1,8%.

Неравномерность экономического развития характеризуется его цикличностью.

***Цикличность***– повторяющиеся подъемы и спады деловой активности в стране, движение от одного состояния макроэкономического равновесия к другому с наличием долговременной тенденции к экономическому росту. Поэтому в длительный период времени динамика экономики будет отображаться волнообразной линией с возрастающим трендом, где каждая волна соответствует полному циклу развития. ***Экономическим циклом***называется промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями экономики. Фазы экономического цикла изображены на рис. 2.1.

**Время**

**Депрессия –**

**низшая точка цикла**

**Пик**

**Подъем**

**Спад**

Рисунок 2.1 – Фазы экономического цикла

Выделяют четыре фазы экономического цикла:

– *пик цикла (экономический бум) –* фазу характеризует высокая занятость, полная загрузка производственных мощностей, наивысший уровень деловой активности, уровень цен, ставка зарплаты и процентные ставки очень высокие;

– *спад (кризис) –* фазу характеризует избыточный капитал, который не находит применения в новых инвестициях, что ведет к падению нормы ссудного процента. Производство и занятость сокращаются, предложение превышает спрос, возникают инфляция и другие негативные явления в экономике;

– *спад (депрессия) –* в данной фазе объем производства и занятость самые минимальные. Предприятия стараются выйти из застоя, приспособиться к низким ценам путем снижения издержек производства. Идет обновление основного капитала, растет спрос на него, что является стимулом для развития отраслей, выпускающих средства производства,а затем и для оживления всей экономики;

– *подъем –* в этой фазеповышается инвестиционная активность, заключаются новые контракты, растет спрос на ссудный капитал, повышается уровень ссудного процента, производства и занятости, растут цены, сокращается безработица вплоть до полной занятости и полной загрузки мощностей.

Особенности современного экономического цикла:

– благодаря регулирующей деятельности государства экономические циклы стали менее глубокими и менее продолжительными. Продолжительность цикла сократилась с 10–12 лет в конце XIX в. до 5–7 лет;

– раньше фазы цикла в разных странах наступали в разное время. Сейчас цикл синхронизировался, и его фазы наступают в большинстве стран относительно одновременно;

– границы между отдельными фазами цикла стали более размытыми, и фазы цикла плавно переходят одна в другую;

– с начала 1970-х гг. экономическому циклу присуща стагфляция – одновременный рост инфляции и безработицы.

В настоящее время понятие экономического роста сменяется понятием ***устойчивого развития,*** под которым понимается сбалансированное и гармоничное развитие триады: «человек–общество–природа». Устойчивость предполагает непрерывно поддерживаемое развитие социальной, экономической и экологической сфер в их рациональном взаимодействии, которое способно обеспечить потребности настоящих и не ставит под угрозу возможности будущих поколений удовлетворять свои потребности.

***Индикаторы устойчивого экономического развития:***

– индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП);

– производство валового внутреннего продукта на душу населения;

– уровень антропогенной нагрузки на окружающую среду (объем выбросов вредных веществ в расчете на единицу ВВП).

***Основные стратегии «экономики развития»:***

– ***неолиберальная парадигма*** – модель, пропагандирующая важность свободного рынка и минимальную роль государства. Вначале казалось, что она является единственно возможной. Однако кризисы в Аргентине, Юго-Восточной Азии, Мексике, странах Африки дискредитировали идею. При этом демократическая или авторитарная формы правления не была определяющим фактором для обеспечения эффективности экономической политики;

– ***стратегия «экономики развития» или «национального развития»*** появилась после отказа от идеи неолиберализма. Она предусматривает проведение реформ для устранения препятствий в развитии производительных сил; усиления использования природных ресурсов в интересах национального развития, равномерного распределения доходов, предотвращения концентрации экономической власти в руках узкого слоя людей. Вырабатывалось законодательство, регламентирующее деятельность иностранного капитала и подчиняющее его интересам национального развития. Такая модель демонстрирует более высокие показатели экономического роста;

– ***стратегия промышленной политики*** – предполагает действия правительства, нацеленные на конкретные сектора экономики. Но в развивающихся странах промышленная политика имеет свою специфику. Предприниматели не имеют опыта, у них нет доступа к технологиям и финансам. Успех промышленной политики будет достигнут при действиях предпринимателей в интересах экономики в целом. Потому правительство должно принимать на себя обязательства субсидировать промышленность и контролировать эти субсидии;

– ***стратегия поддержки и развития экспорта*** – предприниматель, получая государственные субсидии, обязан инвестировать эти средства в экспортно-ориентированные отрасли, где он сталкивался с сильной конкуренцией. Например, корейские автомобилестроители получали государственную поддержку в зависимости от способности продавать автомобили на американском и европейском рынках. Это привело к тому, что сегодня они конкурируют с «General Motors» и «Ford».

**2. Понятие и факторы экономического роста.**

***Экономический рост*** – долговременное увеличение реального объема валового внутреннего продукта в абсолютных значениях и в расчете на каждого жителя страны. Этот процесс характеризуется увеличением массы разнообразных создаваемых потребительских стоимостей (благ) в экономике в связи с ростом потребностей общества. В качестве конечной цели экономического роста провозглашается благосостояние населения. С таких позиций *экономический рост* – такое развитие национальной экономики, при котором темпы роста реального национального дохода превышают темпы роста населения.

***Типы экономического роста:***

– *экстенсивный рост* – обеспечиваетсяза счет вовлечения в производство дополнительных ресурсов на прежней технической основе;

– *интенсивный рост* – достигается за счет повышения качества факторов производства без дополнительного увеличения их количества, т.е. за счет роста их производительности.

***Источники экономического роста:*** труд, земля, капитал, НТП.

***Факторы экономического роста:***

***1) внутренние факторы*** (человеческий капитал, природные ресурсы, производственный, инновационный и инвестиционный потенциалы, емкость внутреннего и внешнего рынков, совокупный спрос, институциональная среда);

***2) внешние факторы*** (международное разделение труда и глобализация, специализация и кооперация национальной экономики; членство страны в экономических и военно-политических союзах; предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле и инвестициях; введение эмбарго на поставки продукции; объявление торговой войны).

Для моделирования экономического роста применяются факторные модели, в которых выпуск продукции (ВВП) или другие показатели экономического роста ставятся в зависимость от одного или от нескольких видов экономических ресурсов – факторов производства.

В большинстве моделей состояние экономики в определенный момент времени t задается следующими параметрами: Y (t) – валовой внутренний продукт или национальный доход; C (t) – потребление домашними хозяйствами; I (t) – инвестиции (накопление); L (t) – объем трудовых ресурсов; K (t) – капитал (основные фонды); G (t) – государственные расходы; X (t) – чистый экспорт. В основе модели лежит уравнение Дж. М. Кейнса: Y=C+G+I+Xn

Неоклассический подход к моделированию экономического роста (модель Р. Солоу) основывается на введении в качестве дополнительного фактора производства достижений *научно-технического прогресса.* Модель Дж. Мида включает такие факторы, как *рост населения, накопление капитала и технический прогресс.* В новых моделях производственная функция содержит такую переменную, как *человеческий капитал,*характеризующий объем научных знаний и практического опыта. При этом темп экономического роста находится в прямой зависимости от величины человеческого капитала.

**3. Показатели уровня экономического развития.**

Для оценки уровня экономического развития используют ***систему показателей****:* общий объем реального ВВП и ВНП; ВВП/ВНП на душу населения; отраслевая структура экономики; производство основных видов продукции на душу населения; уровень и качество жизни населения; показатели экономической эффективности; индекс человеческого развития.

***ВВП*** – совокупная рыночная стоимость конечной продукции, произведенной всеми производителями без учета национальной принадлежности капитала в территориальных рамках национальной экономики. При подсчете ВВП из него исключаются все промежуточные товары, используемые для производства конечных товаров. Если поступить иначе, то стоимость промежуточных товаров будет учитываться дважды, т.е. будет иметь место *повторный счет*.

***ВВП*** – совокупная рыночная стоимость конечной продукции, произведенной национальными производителями без учета географической принадлежности капитала рамках мировой экономики.

***ВВП (ВНП) на душу населения*** свидетельствует о росте эффективности использования производственных ресурсов страны и росте среднего благосостояния ее граждан. Если объем реального ВВП характеризует экономический потенциал страны, то производство ВВП (ВНП) на душу населения является ведущим показателем уровня экономического развития. Например, ВВП на душу населения, если его считать по паритету покупательной способности, в Люксембурге составляет около 38 тыс. долл., что в 84 раза превосходит ВВП на душу населения в самой бедной стране – Эфиопии и даже выше, чем в США, хотя экономические потенциалы США и Люксембурга несравнимы. В России ВВП на душу составлял 6,7 тыс. долл. Это уровень скорее развивающейся страны верхнего эшелона (Бразилии, Мексики, Аргентины), чем развитой. В некоторых развивающихся странах (в Саудовской Аравии) показатель ВВП на душу населения достаточно высокий, однако он не соответствует современной отраслевой структуре экономики с развитым промышленным сектором.

***Показатели производства основных видов продукции***: производство электроэнергии, выплавка стали, производство проката, металлорежущих станков, автомобилей, минеральных удобрений, химических волокон и др.

***Производство на душу населения*** ***основных продуктов питания*** – зерна, молока, мяса, сахара, картофеля. Сопоставление фактического производства продовольствия с рациональными нормами их потребления позволяют судить о качестве пищевого рациона населения страны. Близкими являются ***показатели наличия или производства в стране на 1 тыс. человек населения или на одну семью*** таких товаров, как холодильники, стиральные машины, телевизоры, автомобили, компьютеры, мобильные телефоны и др.

***Показатели экономической эффективности*** характеризуют уровень экономического роста и развития, т.к. показывают качество, состояние и уровень использования основного и оборотного капитала страны и ее трудовых ресурсов. К ним относятся производительность труда в целом по стране, в промышленности и сельском хозяйстве, по отдельным отраслям и видам производств; капиталоемкость единицы ВВП или конкретного вида продукции; фондоотдача единицы основных фондов; материалоемкость единицы ВВП или конкретных видов продукции, производительностью труда, рентабельностью производства, фондоотдачей, капиталоемкостью и материалоемкостью единицы ВВП.

***Показатели сравнительной конкурентоспособности*** применяются для соизмерения цен и издержек в обрабатывающей промышленности страны и по отношению к средневзвешенным соответствующим показателям развитых индустриальных стран. Таких показателей пять:

– удельные затраты на зарплату (в расчете на 1 единицу продукции);

– удельные затраты на рабочую силу, т.е. выпуск продукции на отработанный человеко-час;

– показатели удельных расходов всех первичных факторов производства, т.е. удельные издержки по элементам добавленной стоимости;

– сравнительный уровень оптовых цен промышленности;

– сравнительный уровень экспортных цен промтоваров.

Важными являются показатели уровня и качества жизни.

***Уровень жизни населения*** – степень удовлетворения материальных, духовных и социальных потребностей людей (количество автомобилей, квадратных метров жилья, торговых площадей, телефонов, компьютеров).

***Качество жизни*** – интегрированный показатель, обобщающий основные качественные характеристики жизни населения (состояние дел с личной безопасностью, состоянием природной среды, качеством жилья).

Большое значение имеют ***показатели покупательной способности населения, условий труда, занятости и безработицы.***

Для определения уровня жизни в разных странах используют ***индекс развития*** ***человеческого*** ***потенциала*** (ИРЧП) (предложен ООН в 1990 г.).

При расчет ИРЧП во внимание принимаются:

– продолжительность жизни людей (граничные значения 25–85 лет);

– уровень образования (0–100 % – количество лет, в течение которых человек обучался после 15 лет);

– объем ВВП на душу населения.

Низким считается индекс меньше 0,5, высоким – 0,9–1. По мере продвижения прогресса в современном обществе главным богатством выступает человеческий потенциал. В развитых странах он приближается к 1, в наименее развитых – к 0,2. В Республике Беларусь ИРЧП равен 0,732 (высокий).

**Лекция 3. РЫНОК ТРУДА И ПОЛИТИКА**

**РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ**

1. Рынок труда. Условия эффективности заработной платы.

2. Понятие, причины и типы безработицы. Человеческий капитал.

3. Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

**1. Рынок труда. Условия эффективности заработной платы.**

***Рынок труда*** – система экономических отношений между работодателем и рабочим на контрактно-договорной основе, в результате которых формируется цена рабочей силы в виде заработной платы.

Элементами рынка труда являются:

– спрос на рабочую силу, который формируют работодатели;

– предложение рабочей силы, которую формируют безработные и работающие, желающие сменить место работы;

– товар на рынке труда – рабочая сила;

– конкуренция между работодателями при дефиците рабочей силы на рынке труда или безработными при дефиците вакансий;

– цена рабочей силы – заработная плата как стоимость единицы труда.

Объектом рынка труда выступает ***рабочая сила,*** как способность человека выполнять какой-либо вид деятельности. Рабочая сила обладает рядом черт:

– человек не является продуктом договора, элементом рыночной сделки; только его труд в определенной сфере деятельности – предмет купли-продажи;

– рабочая сила неотделима от собственника и способна приносить своему владельцу доход в виде заработной платы;

– если рабочая сила длительное время не используется, то теряет свое качество.

***Субъектами рынка труда*** выступают работодатели в лице государства, фирмы и домашние хозяйства. Они формируют величину спроса в соответствии с потребностями в рабочей силе. Индивиды и домашние хозяйства, желая найти работу, тем самым регулируют величину предложения. Таким образом, спрос и предложение на рынке труда ведут себя своеобразно. Между количеством востребованных работников и заработной платой существует обратная зависимость: по мере роста оплаты труда предприниматель сокращает штат служащих, и, наоборот, при увеличении числа рабочих заработная плата на единицу труда снижается.

Несколько иначе ведет себя предложение на рынке труда. Сначала действует эффект замещения: при повышении реальной заработной платы количество желающих устроиться на работу возрастает. Но при достижении определенного уровня дохода увеличение труда перестает быть приоритетным и замещается досугом, следовательно, возникает эффект дохода. Предложение на рынке труда находится под воздействием нескольких факторов: общая численность населения, проживающего на данной территории, частично отражает уровень занятости и безработицы; доля трудоспособного населения определяет общий объем трудовых ресурсов; продолжительность рабочего дня и условий труда играют большую роль при поиске работы; существует мобильность трудовых ресурсов, т.е. их перемещение в пределах рынка труда.

***Заработная плата*** – 1) цена труда, изменяющаяся под воздействием рыночных факторов; 2) денежное выражение стоимости товара «рабочая сила», величина которого определяется условиями производства и рыночными факторами (спросом и предложением); 3) вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества и условий выполняемой работы, выплаты компенсационного и стимулирующего характера.

***Функции*** ***заработной платы:***

– *воспроизводственная функция* – определяет уровень оплаты труда, необходимый для удовлетворения основных жизненных потребностей работника и его семьи. В ней реализуется закон возвышения потребностей;

– *стимулирующая (мотивационная) функция* – установление количественной зависимости между размерами оплаты и количеством, качеством и результатом труда работников;

– *учетная функция* – характеризует меру участия живого труда в процессе образования цены товара, его долю в совокупных издержках, связанных с реализацией товаров и услуг;

– *регулирующая функция* – воздействует на объем, структуру и динамику производства и инвестиционную политику; выступает как составная часть издержек работодателя на рабочую силу, заработная плата влияет на спрос и предложение рабочей силы на рынке труда;

– *социальная функция*– заработная плата обеспечивает минимально достаточные условия и уровень жизни работников и их семей.

***2 системы оплаты труда:***

– *повременная* – означает плату прямо пропорционально количеству отработанных единиц времени (часов, дней, смен);

– *сдельная* – означает плату за объем выполненной работы в установленную единицу времени (единиц продукции за час, за смену).

***В сдельной системе выделяют такие*** ***формы оплаты:***

– *прямая* – все учетные единицы проделанной работы равны по стоимости. Расчет зарплаты производится умножением количества таких единиц на их цену;

– *сдельно-премиальная* – за каждую единицу сверх плана выплачивается дополнительная премия;

– *сдельно-прогрессивная* – имеет тенденцию роста индивидуальных расценок по мере роста производительности труда конкретного работника;

– *косвенно-сдельная* – за основу расчета платы берется количество труда других работников. Так начисляют заработок вспомогательных рабочих в зависимости от результатов работников основных специальностей;

– *аккордная* – расчет производится исходя из общего объема работы, в нем не выделяются отдельно оплачиваемые части.

***В повременной оплате выделяют формы:***

– *тарифная* – дифференциация зарплаты производится пропорционально тарифной ставке, определяемой в соответствии с уровнем квалификации, сложностью исполняемой работы и другими условиями;

– *бестарифная* – предполагает определение для каждого члена коллектива коэффициента трудового участия (КТУ), что приводит к дифференцированной оплате одинакового количества труда для сотрудников с разным КТУ.

***Концепция эффективной заработной платы*** базируется на модели рынка труда, согласно которой уровень жизни рабочих непосредственно определяется количеством и качеством выполняемой ими работы. Наниматель, выплачивая эффективную заработную плату, покупает единицы эффективности труда самым дешевым образом; нанимать работников, согласных на меньший размер оплаты, не имеет смысла, так как за эту заработную плату они будут производить меньшую товарную стоимость. Если речь идет о производительности труда, концепция эффективной зарплаты применима только в условиях долговременной занятости, так как производительность временных работников определяется скорее их прошлым, нежели будущим потреблением. Однако заработная плата влияет как на заинтересованность работников, так и на их производительность, поэтому работодатели приходят к выводу, что выплата рабочим справедливого, по их понятиям, заработка, в действительности более эффективна с точки зрения издержек, нежели выплата более низкой, которую рабочие воспринимают как эксплуататорскую. Кроме того, более высокая заработная плата позволяет снизить число увольнений по собственному желанию и сократить расходы на наем и обучение новой рабочей силы, а также уменьшить число уклонений от работы и прогулов. Нередко сохранение неизменных ставок заработной платы, несмотря на высокий уровень безработицы, можно объяснить уверенностью работодателей в том, что ее уровень в действительности является эффективным.

**2. Понятие, причины и типы безработицы. Человеческий капитал.**

***Занятость*** – деятельность граждан, которая не противоречит законам страны, направлена на удовлетворение потребностей и, как правило, приносит доход. К занятому населению относятся работники по найму; лица, самостоятельно обеспечивающие себя работой (предприниматели, фермеры, члены кооперативов); обучающиеся на дневном отделении; служащие в армии.

***Виды занятости:***

***а) по экономическому эффекту для национальной экономики:***

– *полная занятость* – высокая занятость трудоспособного населения при минимальном уровне безработицы;

– *рациональная занятость –* достижение такой ее количественной и качественной структуры, которая способствует наиболее полному использованию трудовых ресурсов;

– *эффективная занятость* – занятость, которая обеспечивает наивысшую эффективность производства;

***б) по степени вовлеченности субъектов:***

– *полная занятость –* работа в условиях полного рабочего дня, полной рабочей недели, полной штатной ставки

– *неполная занятость –* работа в условиях сокращенного рабочего дня, неполной рабочей недели, неполной штатной ставки;

– *вторичная занятость –* дополнительная работа по совместительству людей, имеющих основную работу;

– *сезонная занятость* – на основе сезонного контракта;

– *периодическая занятость* – чередующаяся занятость и незанятость населения независимо от сроков того и другого в течение года.

***Безработица***– временная объективная незанятость экономически активного населения.

***Причины безработицы:***

– экономические кризисы, во время которых происходит массовое сокращение рабочих мест из-за банкротств предприятий;

– внедрение достижений НТП, приводящих к ликвидации «устаревших» профессий;

– демографические «взрывы», приводящие к значительному росту количества трудоспособного населения при неразвитости экономики;

– желание найти лучшую работу (с возможностью карьерного роста, большей зарплатой, гибким графиком работы и пр.);

– изменение структуры экономики и ее несоответствие сложившейся структуре рабочей силы.

***Безработными*** считаются граждане в трудоспособном возрасте, не имеющие работы, не занимающиеся предпринимательской деятельностью, не обучающиеся в дневных учебных заведениях либо не проходящие военной службы и зарегистрированные в государственной службе занятости. Безработным считается человек, который хочет и может работать, но не имеет рабочего места, и готов приступить к работе.

***Виды безработицы***:

*– фрикционная –* связанная с временными перерывами в работе из-за поисков новой работы, смены места жительства, учебы или повышения квалификации с отрывом от производства;

– *технологическая –* возникающая в связи с внедрением достижений научно-технического прогресса в производство;

*– структурная* *–* когда новой отраслевой структуре не соответствует сложившаяся профессионально-квалификационная структура рабочей силы;

*– циклическая –* связанная с экономическим кризисом и депрессией;

*– сезонная,* обусловленная изменением спроса на рабочую силу в отдельных отраслях в разное время (в сельском хозяйстве, строительстве);

*– институциональная –* вызванная правовыми или другими институциональными нормами;

*– региональная –* характерная для отдельного региона;

*– добровольная –* когда люди не хотят работать из-за низкой заработной платы, удаленности места работы от места жительства и по другим причинам, несмотря на наличие свободных рабочих мест;

*– вынужденная –* возникающая при избыточном предложении труда, когда невозможно получить работу даже с низкой зарплатой;

*– скрытая –* когда число работников в производстве превышает объективно необходимое количество.

Фрикционная и структурная безработица имеют место в любой экономике и существуют постоянно. Поэтому занятость считается полной, когда уровень безработицы равен сумме фрикционной и структурной безработицы. Такой уровень называется *естественным уровнем безработицы.* Он имеет тенденцию к росту. Если в 1960-х гг. естественная безработица составляла 4% совокупной рабочей силы, то в 1980-х гг. – 7%.

*Уровень безработицы* при полной занятости определяется отношением количества полностью безработных, зарегистрированных официальными службами занятости, к общему количеству занятых (в процентах).

***Последствия безработицы.*** Безработица ведет к значительным экономическим потерям в товарах и услугах, не производящихся из-за простоя оборудования. В результате не создается определенная часть ВВП. Взаимосвязь между потерями ВВП и безработицей определяется *законом Оукена (по имени исследователя Артура Оукена):* каждый 1% прироста безработицы сверх естественного уровня приводит к отставанию объема ВВП на 2,5%. Кроме того, рост безработицы приводит к сокращению источников для инвестирования, сокращению сбережений, сокращению доходов семей и уровня их потребления, ухудшению структуры потребления.

К социальным последствиям безработицы относится снижение жизненного уровня безработного и его семьи. Ухудшается психологическое состояние безработного, увеличивается количество конфликтов в семьях, отмечается рост пьянства, разводов, суицидов, преступности и социальной напряженности.

***Человеческий капитал (в широком смысле)*** – интенсивный производительный [фактор развития экономики](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B0%D0%BA%D1%82%D0%BE%D1%80%D1%8B_%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B3%D0%BE_%D1%80%D0%B0%D0%B7%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%B8%D1%8F), общества и семьи, включающий образованную часть трудовых ресурсов, знания, инструментарий интеллектуального и управленческого труда, среду обитания и трудовой деятельности.

***Человеческий капитал (в узком смысле)*** – интеллект, здоровье, знания, качественный и производительный труд и качество жизни.

Человеческий капитал (далее – ЧК) формируется за счет инвестиций в повышение уровня и качества жизни населения, интеллектуальную деятельность. В том числе – в воспитание, образование, здоровье, знания (науку), предпринимательскую способность, климат, информационное обеспечение труда, формирование эффективной элиты, безопасность граждан и бизнеса, экономическую свободу, культуру, искусство и др. Формируется ЧК и за счет притока из других стран, или убывает за счет его оттока.

***Факторы развития ЧК:***

***1)*** [***конкуренция***](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%86%D0%B8%D1%8F_(%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D0%BA%D0%B0)) ***–*** и[нновации](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%98%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8) в экономике есть следствие свободной конкуренции на рынках. При отсутствии конкуренции как источника генерации инноваций, отсутствуют и сами инновации или носят случайный характер. Желание получить большую прибыль подталкивают частного собственника сделать что-то особенное, полезное, чего нет у конкурентов, чтобы его товар был привлекательнее и лучше продавался. Экономическая свобода, конкурентные рынки, торжество закона и частная собственность – те факторы, что автоматически генерируют инновации, спрос на них, инвестиции в инновационный продукт;

***2) инновации –*** инновационный сектор экономики, креативная часть общества являются источниками накопления высококачественного ЧК, который и определяет направление и темпы развития страны, региона, организаций. Накопленный качественный ЧК лежит в основе инновационной системы и экономики;

***3) инвестиции***:

– в формирование эффективной элиты, которая определяет вектор направления его развития: вперед, вбок или назад.

– в предпринимательский ресурс – в части повышения его конструктивности, креативности и инновационности;

– в институциональное обслуживание для создания комфортных условий обслуживания государственными институтами граждан, что способствует повышению качества их жизни и труда;

– в развитие гражданского общества и экономическую свободу, которые способствуют повышению креативности и законопослушности граждан, формированию оптимистической и конструктивной и рациональной идеологии. Эти инвестиции формируют коллективный гражданский разум, коллективный интеллект, направленный на созидание;

– инвестиции в создание среды, обеспечивающей его эффективное функционирование. Поэтому создаются технополисы и технопарки, где реализуется особый режим проживания, повышенная безопасность, улучшенная инфраструктура, повышенное качество жизни. Создаются комфортные условия для общения ученых и инженеров с целью реализации синергетических эффектов усиления творческой мощи научных и инновационных коллективов;

– инвестиции в инструментарий, методики, источники информации для специалистов. Программист без мощного компьютера, базы данных, источников информации, исходных программ не способен реализовать свои возможности, опыт и знания;

– инвестиции в информационные технологии, поскольку информационные потоки пронизывают все сферы жизни и играют возрастающую роль в условиях глобализации мирового сообщества. Сама по себе накопленная информация мертва без систем ее доставки, управления и обработки.

**3. Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.**

Уровень благосостояния людей характеризует получаемые ими доходы.

***Доход*** – сумма денежных средств и натуральных выплат, получаемых экономическим субъектом за определенный промежуток времени. Понятие «дохода» шире понятия «заработной платы», поскольку доход может содержать и другие денежные и натуральные поступления.

***Совокупный доход*** включает в себя все виды доходов: заработную плату, трансферты, прибыль, гонорар, ренту, дивиденды, выигрыши, подарки, переводы. В состав совокупного дохода включаются социальные льготы, которые получают семьи через субсидии на жилье, посещение детьми дошкольных учреждений, льготное питание школьников, льготные лекарства, доходы с личного подсобного хозяйства. Главными статьями доходов большинства населения являются заработная плата и трансферты (социальные платежи). Соотношение между ними влияет на экономическое поведение людей. Если в доходах преобладает *заработная плата,* то это стимулирует трудовую активность людей, инициативу, предприимчивость. Если повышается роль *трансфертов,* то люди становятся пассивнее к труду, заражаются иждивенчеством. Поэтому размеры государственной помощи должны быть взвешенными.

***Виды доходов:***

– ***номинальный доход*** – общее количество денег, которое*начислено и/или получено* отдельными лицами за определенный период. Основные элементы этого дохода: факторные доходы; трансфертные платежи; проценты по вкладам, дивиденды, страховые суммы, лотерейные выигрыши;

– ***располагаемый доход*** – доход, который *может быть* *использован* на личное потребление и сбережения после выплаты налогов и другие обязательных сборов и платежей;

– ***реальный доход*** отражает покупательную способность номинального дохода и показывает количество товаров и услуг, которое *можно купить* на располагаемый доход.

Цель государственного распределения и перераспределения рыночных доходов – уменьшение резкой дифференциации населения по уровню доходов и капиталу. Для этого используется механизм перераспределения доходов.

***Элементы механизма распределения и перераспределения доходов:***

– предоставление общественных благ;

– налогообложение;

– трансферты.

***Принципы распределения доходов в обществе:***

– ***уравнительное (эгалитарное) распределение*** – когда все члены общества (его определенной части) получают равные доходы или блага;

– ***рыночное распределение*** – владелец фактора производства получает доход в соответствии с хозяйственной продуктивностью своего фактора;

– ***распределение по накопленному имуществу*** – получение дополнительных доходов теми, кто накапливает и передает по наследству собственность (землю, имущество, ценные бумаги);

– ***привилегированное*** ***распределение*** – характерно для недемократических обществ, в которых люди, находящиеся у власти, перераспределяют общественные блага в свою пользу (в виде повышенных окладов и пенсий, улучшенных условий жизни, труда и отдыха, специального обслуживания).

В жизни все эти принципы обычно сочетаются. Сложность проблемы распределения и перераспределения доходов обусловлена отсутствием ответа на вопрос: «какое распределение доходов считать правильным?»

Расходы физических лиц осуществляются по трем направлениям:

– оплату налоговых платежей и взносов;

– расходы на текущее потребление;

– личные сбережения.

Расходы на потребление отражают уровень жизни в данной стране.Чем меньше расходов идет на питание в общих доходах семьи, тем выше уровень жизни населения. Динамика и структура расходов семьи – барометр экономической ситуации. Во время экономического роста покупаются товары длительного пользования, услуги отдыха, образования. Во время кризиса – товары первой необходимости, услуги транспорта, медикаменты.

Для определения неравенства в распределении доходов используются ***кривая Лоренца*** *и* ***коэффициент Джинни*** (рис. 3.1).

**Население, %**

**Доход, %**

**Кривая Лоренца**

**Прямая абсолютного равенства**

**100**

**100**

Рисунок 3.1 – Кривая Лоренца

Кривая Лоренца отражает степень неравенства в распределении доходов в виде отклонения фактического распределения доходов от абсолютного равенства. Коэффициент Джинни характеризует дифференциацию денежных доходов населения: их разбежку между наиболее богатыми 10% населения и наиболее бедными 10% населения.

**Лекция 4. ГОСУДАРСТВО В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ**

1. Государственное регулирование экономики: необходимость, сущность, цели.

2. Способы, методы и инструменты государственного регулирования экономики.

3. Теории макроэкономического регулирования.

4. Сущность и принципы макроэкономического прогнозирования. Основные виды прогнозов, этапы их разработки.

**1. Государственное регулирование экономики: необходимость, сущность, цели.**

***Государственное регулирование*** (далее – ГРЭ) – система мероприятий по воздействию государства на деятельность хозяйствующих субъектов и рыночную конъюнктуру с целью обеспечения условий для эффективного функционирования рыночного механизма, решения социально-экономических проблем развития национальной экономики и всего общества.

Необходимость вмешательства государства в экономику обусловлена:

– созданием условий для эффективного функционирования рыночного механизма;

– ликвидацией негативных последствий рыночных процессов;

– защитой национальных интересов на мировом рынке;

– решением проблем, которые рыночный механизм решить не в состоянии или решает их неэффективно.

***Объекты ГРЭ*** – сферы, отрасли, регионы, явления, ситуации и условия социально-экономической жизни, в которых возникают или могут возникать проблемы и которые не могут решиться произвольно или решаются неэффективно. Это – экономические циклы; структура экономики, условия накопления; НТП; инновационные процессы; денежное обращение и инфляция; цены; платежный баланс; блок социальных проблем (занятость, доходы населения, социальная защита, подготовка и переподготовка кадров); условия конкуренции, окружающая среда; регионы.

***Функции ГРЭ:***

– ***целеполагающая функция*** – определение целей, приоритетов и основных направлений развития национальной экономики;

– ***стимулирующая функция*** – формирование регуляторов, способных эффективно влиять на деятельность и интересы хозяйствующих субъектов и стимулировать экономические процессы в нужном для общества направлении;

– ***регламентирующая (нормативная) функция*** – государство с помощью законов, законодательных актов и нормативов устанавливает определенные правила деятельности для субъектов экономики, определяет правовое поле;

– ***корректирующая*** ***функция*** – распределение ресурсов в экономике с целью развития прогрессивных процессов, минимизации и ликвидации негативных внешних эффектов и обеспечения нормальных социально-экономических условий жизни общества;

– ***социальная функция*** – регулирование государством социально-экономических отношений между наемными работниками и работодателями, перераспределение доходов, обеспечение социальной защиты и социальных гарантий, охраны окружающей природной среды и производства общественных товаров и услуг;

– ***контролирующая*** ***функция*** – контроль за выполнением законов и нормативных актов, экологических и социальных стандартов.

***Цели ГРЭ:***

– экономическое развитие;

– полная занятость;

– стабильный уровень цен;

– экономическая свобода;

– справедливое распределение доходов;

– сбалансированность торгового баланса;

– экономическая эффективность.

***Экономическая политика*** – целенаправленное влияние государственных органов на социально-экономические процессы на макро- и микроуровне, создание и совершенствование условий экономического развития, соответствующих определенному общественному строю.

***Виды экономической политики:***

*–* ***антициклическая политика*** – поддерживает определенные темпы экономического роста (регулирование макроэкономической конъюнктуры);

*–* ***структурная политика*** – формирует эффективную структуру национальной экономики;

*–* ***амортизационная политика*** – стимулирует накопление капитала, которое в будущем станет основой расширения и обновления производства;

*–* ***инвестиционная политика*** – регулирует капиталовложения с целью структурной перестройки производства, технического и технологического обновления и модернизации;

*–* ***научно-техническая и инновационная политика*** – определяет развитие науки и техники, стратегические научные и технологические приоритеты, внедрение результатов НТП;

*–* ***фискальная (бюджетно-налоговая) политика*** – определяет источники финансирования государственного бюджета, формирования налоговой системы;

*–* ***кредитно-денежная (монетарная) политика*** – обеспечивает экономику необходимым количеством денег и регулирует денежный и кредитный рынки;

*–* ***ценовая политика*** – занимается ценообразованием с целью влияния на инфляцию, усиление конкурентоспособности отечественных товаров на мировом рынке, смягчение социальной напряженности в обществе;

*–* ***внешнеэкономическая политика*** – регулирует различные аспекты внешней торговли, миграции капиталов и рабочей силы, осуществляет поддержку отечественного предпринимательства за рубежом;

*–* ***социальная политика*** – регулирует отношения между социальными группами, обеспечивает эффективную занятость населения, создает социальные гарантии и условия для повышения благосостояния членов общества;

*–* ***конкурентная политика*** – разрабатывает методы для создания конкурентной среды, поддержки и защиты добросовестной конкуренции, борьбы с монополизмом;

*–* ***региональная политика*** – обеспечивает сбалансированное и комплексное развитие отдельных территорий страны путем использования абсолютных и относительных преимуществ регионов;

*–* ***экологическая политика*** – обеспечивает экологическое равновесие, охрану окружающей среды, создание безопасных условий жизни.

**2. Способы, методы и инструменты ГРЭ.**

***ГРЭ*** реализуется посредством различных ***видов регулирования:***

***1) правовое регулирование*** – установление законодательных норм и правил для производителей и потребителей, которые определяют формы и права собственности, условия заключения контрактов, обязательства в области трудовых отношений;

***2) административное регулирование*** – установление мер по регулированию, лицензированию, квотированию, с помощью которых осуществляется контроль над ценами, доходами, учетной ставкой, валютным курсом;

***3) экономическое регулирование*** – воздействие на характер рыночных связей через влияние на совокупный спрос, совокупное предложение, степень концентрации капитала, структуру экономики и социальных условий.

***Методы ГРЭ*** – влияние государства на предпринимательство, инфраструктуру рынка, некоммерческий сектор экономики с целью создания условий их эффективного функционирования в соответствии с направлениями государственной экономической политики.

***Классификация методов ГРЭ:***

***1) по формам влияния***:

– *методы прямого влияния* **–** непосредственно действуют на функционирование субъектов рынка. К ним относятся определение стратегических целей развития экономики и их отображение в планах и целевых программах; госзаказы и контракты на поставки определенных видов продукции, выполнения работ и услуг; господдержка программ, заказов и контрактов; нормативы к качеству и сертификации продукции; правовые и административные ограничения и запрещение производства определенных видов продукции; лицензирование операций экспорта и импорта.

*Инструменты прямого ГРЭ*: нормативно-правовые акты, макроэкономические планы, целевые программы, государственные заказы, централизованно установленные цены, нормативы, лицензии, квоты, бюджетные затраты, лимиты;

*– непрямого (косвенного) влияния –* предполагают воздействие государства на экономические интересы товаропроизводителей, создание таких рамок их деятельности, в которых она может быть выгодной или невыгодной, т.е. косвенное регулирование – это влияние на экономические интересы. К ним относятся налогообложение; регулирование цен, процентные ставки по кредиту; таможенное регулирование экспорта и импорта, валютные курсы и условия обмена валют.

*Инструменты* *косвенного регулирования:* инструментыфискальной, бюджетной, денежно-кредитной, инвестиционной, амортизационной, инновационной политик, методы морального убеждения.

Из сути этих методов видно, что прямые методы ограничивают свободу экономического выбора, а порой ее исключают. Косвенные методы оставляют полную свободу выбора для хозяйствующих субъектов, ничем ее не ограничивая.

***2) по способам влияния:***

*– правовые методы* – установление обязательных для выполнения юридических норм и правил поведения субъектов экономики;

*– административные методы* – прямое влияние государства на деятельность субъектов рынка. Это способы запрещения, разрешения и принуждения. Существуют такие сферы деятельности, где административные методы достаточно эффективны, а их применение необходимо. Это контроль над монополистическими рынками; обеспечение экологической безопасности общества и сохранения невоспроизводимых природных ресурсов; определение и поддержание минимально необходимых параметров жизни людей (минимум заработной платы, социальные пособия). Административные методы плохи не сами по себе, а тогда, когда они экономически не обоснованы;

*– экономические методы* – регулирование, осуществляемое инструментами фискальной, бюджетной, денежно-кредитной, амортизационной политиками;

*– пропагандистские (нравственно-этические) методы* – обращение государства к достоинству, чести и совести человека (предпринимателя, наемного работника, государственного служащего). Они включают мероприятия воспитания, разъяснения целей и содержания регулирования, способы морального поощрения. Суть этих методов состоит в том, чтобы формировать и поддерживать у людей определенные убеждения, духовные ценности, моральные позиции и установки относительно деятельности государства.

**3. Теории макроэкономического регулирования.** В истории развития мировой цивилизации существовали разные подходы к оценке роли государства в экономике.

***Меркантилизм*** (кон. XVII–XVIII вв.). Суть меркантилизма состояла в том, что государство должно играть активную роль в экономической жизни страны в целях содействия богатству страны и короля. Сторонники меркантилизма (Т. Мэн, А. де Монкретьен) провозглашали необходимость активного вмешательства государства в экономику в целях пополнения государственной казны, призывали поощрять экспорт и сдерживать импорт.

***Физиократы*** (XVIII в.) считали, что источник богатства – труд в сельском хозяйстве, поэтому рекомендовали правительствам своих стран поддерживать и развивать именно эту отрасль, как источник национального богатства.

***Классическая политическая экономия*** развивала теорию невмешательства государства в экономику. Адам Смит в труде «Исследование о природе и причинах богатства народов» утверждал, что «свободная игра рыночных сил (принцип «невидимой руки») создает гармоничное устройство». Государство должно обеспечивать безопасность жизни человека, его собственности, разрешать споры, т.е. делать то, что индивидуум либо не в состоянии выполнить самостоятельно, либо делает это неэффективно. А. Смит доказывал, что стремление предпринимателя к достижению своих частных интересов является главной движущей силой экономического развития, увеличивая в конечном итоге благосостояние как его самого, так и общества в целом. Для всех субъектов хозяйственной деятельности должны быть гарантированы основные экономические свободы: свобода выбора сферы деятельности, свобода конкуренции и торговли. Основным регулятором экономических процессов выступает рыночный механизм, который эффективно регулирует распределение ресурсов, автоматически устанавливает рыночное равновесие (между спросом и предложением), поэтому вмешательство государства в экономику должно быть минимально (законы, налоги, армия).

***Марксизм*** обосновывает необходимость уничтожения частной собственности и конкуренции, смены стихийного развития целенаправленным влиянием государства на социально-экономические процессы при помощи плана на основе общественной собственности.

***Кейнсианская концепция*** получила распространение в 1930-е гг. Дж.М. Кейнс опроверг взгляды классиков на роль государства. По его теории, государство должно активно вмешиваться в экономику по причине отсутствия у свободного рынка механизмов, которые по-настоящему обеспечивали бы выход экономики из кризиса. Дж. М. Кейнс доказал необходимость государственного регулирования рыночной экономики, обосновал основные способы и инструменты государственного влияния: стимулирование совокупного спроса путем стимулирования инвестиционной деятельности и уменьшения цены кредита (уровня учетной ставки); расширения государственных закупок; повышения уровня занятости как фактора увеличения доходов населения; проведения рациональной фискальной политики, организации государственного планирования, расширения государственных социальных программ.

Модель государственного регулирования Дж.М. Кейнса позволила ослабить циклические колебания в течение более чем двух послевоенных десятилетий после Второй Мировой войны. Однако она могла быть устойчивой только в условиях высоких темпов роста, которые создавали возможность перераспределения без ущерба накоплению капитала. Однако в 1970-е гг. условия воспроизводства резко ухудшились. Кейнсианские пути выхода из кризиса только раскручивали инфляционную спираль.

***Монетаризм*** пропагандировал отказ от широкого вмешательства государства в экономику, отдавал предпочтение непрямым методам, государству отводилось место главного регулятора денежного обращения.

***Теория экономики предложения*** считает необходимым воссоздать классический механизм накопления и возродить свободу частного предпринимательства. Экономический рост рассматривается как функция от накопления капитала, которая осуществляется из двух источников: за счет собственных средств, т.е. капитализации части прибыли, и за счет заемных средств (кредитов). Государство должно обеспечить условия для процесса накопления капитала и повышения производительности производства. Данная теория пропагандирует стимулирование предложения, рост эффективности производства на основе снижения затрат производства, уменьшения налогов, стимулирования инвестиционного предпринимательства, уменьшения социальных выплат.

***Неокейнсианство*** утверждает, что циклические колебания и инфляция вызываются изменениями в совокупных расходах и предложении денег. Неокейнсианцы выступают за активную государственную стабилизационную политику с предпочтительным использованием инструментов бюджетно-налогового регулирования.

***Неоклассический синтез*** объединил достоинства неокейнсианства и неолиберализма, стал теоретической основой смешанной системы регулирования экономики – рынка и государства.

***Социально-институциональное направление*** предполагает, что экономические отношения в обществе формируются не только под действием экономических, но и социально-психологических, политических и других факторов (институтов) – профсоюзов, корпораций, норм поведения, традиций, религии, менталитета.

Таким образом, взгляды о роли государства в экономике различны, ни один них не дал единого рецепта действия. В настоящее время в мировой практике сложились *три подхода к вопросу о роли государства* в руководстве экономикой:

1) концепция невмешательства государства в экономические процессы, основанная на теории классиков политической экономии;

2) «ограниченная интервенция государства в экономику», предполагает проведение макроэкономической политики на основе монетаристских принципов;

3) активная роль государства в проведении экономической политики различными средствами, начиная от управления ограниченными производственными ресурсами, проведения структурно-отраслевой и структурно-территориальной политики различными методами (на основе идей К. Маркса, Дж. М. Кейнса).

На протяжении последних 100 лет роль государства в экономике неуклонно возрастает. Об этом свидетельствует роль государственного сектора в экономике большинства стран мира. Необходимость реализации государственного регулирования экономики заключается в нарастании проблем, с которыми и призвано справиться государственное регулирование экономики.

**4. Сущность и принципы макроэкономического прогнозирования. Основные виды прогнозов, этапы их разработки.** Прогнозы социально-экономического развития Республики Беларусь на долгосрочную, среднесрочную и краткосрочную перспективы разрабатываются Министерством экономики Республики Беларусь совместно с заинтересованными министерствами, облисполкомами и Минским горисполкомом, базируются на информации, представляемой Министерством статистики и анализа Республики Беларусь, Министерством финансов Республики Беларусь и другими органами государственного управления, Национальным банком Республики Беларусь, облисполкомами и Минским горисполкомом, местными исполнительными и распорядительными органами, которые несут ответственность за достоверность информации, ее качественную разработку и своевременность представления по сферам их ведения.

Государственное прогнозирование социально-экономического развития Республики Беларусь на *долгосрочную перспективу*определяет социально-экономическую и научно-техническую политику государства на перспективу и включает разработку *Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития страны и Основных направлений социально-экономического развития страны.*

**Основные документы в сфере планирования и прогнозирования:**

***1) Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь* *до 2030 г. (НСУР-2030)*** разрабатывается 1 раз в 5 лет на 15-летний периодза два с половиной года до начала прогнозируемого периода;

***2) Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 10-летний период*** разрабатываются на основе НСУР 1 раз в 5 лет за два годадо начала прогнозируемого периода (с погодовой разбивкой первой половины периода).Проект основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь представляется Министерством экономики в Совет Министров Республики Беларусь. После утверждения Правительством Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь подлежат опубликованию.

Корректировка долгосрочных прогнозов осуществляется 1 раз в 5 лет за один год до начала прогнозируемого периода;

***3) Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на среднесрочную перспективу*** разрабатывается на 5 лет за год до начала прогнозируемого периода. Правительство одобряет программу социально-экономического развития Республики Беларусь на среднесрочную перспективу и направляет ее Президенту Республики Беларусь для утверждения. После утверждения Президентом программа социально-экономического развития на среднесрочную перспективу используется при разработке прогнозов социально-экономического развития Беларуси на краткосрочную перспективу;

***4) Прогноз социально-экономического развития Республики Беларусь на краткосрочную перспективу*** разрабатывается ежегодно. Проект постановления готовит Министерство экономики Республики Беларусь совместно с заинтересованными и вносится в Совет Министров Республики Беларусь ежегодно до 1 мая года, предшествующего прогнозируемому.

Важнейшие параметры годового прогноза социально-экономического развития страны утверждаются Президентом Республики Беларусь. Основные целевые показатели прогноза социально-экономического развития Беларуси на очередной год, утвержденные постановлением Совета Министров Республики Беларусь, в двухнедельный срокдоводятся Министерством экономики Республики Беларусь до заинтересованных.

Также система планирования и прогнозирования экономики Республики Беларусь включает следующие *комплексные документы:* Государственная программа импортозамещения; Государственная комплексная программа развития регионов, малых и средних городских поселений; Национальная программа международного технического сотрудничества; Комплексная программа развития сферы услуг; Государственная программа возрождения и развития села; Программа устойчивого развития лесного хозяйства; Государственная программа развития охотничьего хозяйства; Программа развития промышленного комплекса и др.

**Лекция 5. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И РАЗВИТИЕ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ. МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИК**

1. Понятие и основы классификации хозяйственных систем.

2. Характеристика традиционной, капиталистической, командно-административной и смешанной экономик.

3. Сущность переходной экономики и особенности переходного процесса. Концепция перехода к рыночной экономике.

4. Особенности формирования и функционирования современных национальных хозяйственных систем.

**1.** **Понятие и основы классификации хозяйственных систем.**

***Экономическая система*** – сложная, упорядоченная, исторически сложившаяся на данной территории совокупность всех видов хозяйственной деятельности общества и набор институциональных структур и координационных механизмов, посредством которых управляется экономическая деятельность с целью максимального удовлетворения потребностей общества в условиях ограниченных ресурсов.

***Факторы, влияющие на экономическую систему:*** внешняя среда (заграница, степень открытости, участие в международном разделении труда); природная среда (природно-климатические условия, наличие полезных ископаемых); социальная среда (общественное устройство, политическая власть, законодательство).

***Главная цель экономической системы*** – удовлетворение потребностей общества.

***Основные вопросы экономической системы:*** что? как? для кого производить?

***Элементы экономических систем:***

*1) субъектный подход* выделяет 3 группы экономических субъектов: фирмы (предприятия); домашние хозяйства; государство;

*2) системный подход* разделяет экономическую систему на цех, предприятие, отрасль, национальная экономика, мировая экономика;

*3) марксистский подход* выделяет в экономической системе производительные силы и производственные отношения.

***Классификация экономических систем:***

1) по степени вовлечения в МРТ: открытая и закрытая;

2) по формам собственности на средства производства (формационный подход): первобытнообщинная; рабовладельческая; феодальная; капиталистическая; коммунистическая;

3) по меновым отношениям: натуральное хозяйство; денежное хозяйство; кредитное хозяйство;

4) по уровню развития техники и технологии технологи: доиндустриальное общество; индустриальное общество; постиндустриальное общество;

5) по способам регулирования хозяйственной жизни: традиционная; капиталистическая (чистый рынок); командно-административная и смешанная (рыночная) экономики.

**2. Характеристика традиционной, капиталистической, командно-административной и смешанной экономик.**

В ***традиционной экономике*** экономические отношения базируются на обычаях, традициях, культовых обрядах; наследственность и касты диктуют экономические роли индивидов; религиозные и культурные ценности первичны по сравнению с экономической действительностью; социально-экономический застой четко выражен; преобладают ручные способы труда и низкие темпы производства; технический прогресс резко ограничен, ибо несет угрозу устоям данного общества; в стране огромный внешний долг. Отмечается высокая роль государства и силовых структур в экономике и политике страны. Существует устойчивое превышение темпов роста населения над темпами роста промышленного производства. Цель данной системы – удовлетворение потребностей на уровне поддержания жизни.

***Капиталистическая экономика (чистый рынок)*** характеризуется частной собственностью на ресурсы производства. Координация системы осуществляется посредством рынков и цен. Преимущественным является принцип свободы предпринимательства и потребительского выбора. Мотивация поведения участников определяется личными, эгоистическими интересами (прибыль, максимизация полезности). Производителей и покупателей много и их экономическая власть рассеяна, поэтому ценообразование происходит на основе взаимодействия спроса и предложения. Данной системе присущи развитая конкуренция и рыночная мотивация из-за чего достигается максимальная эффективность использования ресурсов. Недостатками системы являются наличие значительного числа безработных и отсутствие социальной защиты, что ведет к росту преступности, социальной дифференциации. Государство обеспечивает законодательство и защиту частной собственности.

***Командно-административная экономика*** базируется на государственной собственности на ресурсы и средства производства и централизации планирования экономической деятельности. Предприятия являются государственной собственностью и работают на основе государственных директив. Осуществляется централизованное фондирование предприятий ресурсами и централизованное ценообразование. Рабочие согласно плану закреплены за профессиями и по географическим районам. Отсутствует конкуренция, а монополизм государственных производителей абсолютный. Существует «уравниловка» в оплате труда, отсутствует рыночная система стимулирования и мотивации труда. Осуществляется централизованное распределение товаров среди населения. Существует 100%-ная занятость, т.е. отсутствие безработицы, «официально» отсутствует инфляция, поэтому отмечается стабильность цен и зарплат. Очень сильная социальная политика (бесплатные медицина, образование, жилье и пр.).

Для ***смешанной (рыночной) экономики*** характерны наличие всех форм и типов собственности и равенство их перед законом; экономическая свобода предпринимателей и потребителей; экономическое самоопределение личности; рыночное ценообразование; открытость экономики; конкуренция; всеобщность рынка; экономическая ответственность; установление договорных отношений; самофинансирование и хозрасчет; правовая защита частной собственности. Госрегулирование рыночных отношений осуществляется косвенно посредством государственных программ, налогообложением, денежно-кредитной и банковской политикой. Государством обеспечивается социальная политика и производство общественных благ.

**3. Сущность переходной экономики и особенности переходного процесса. Концепция перехода к рыночной экономике.**

***Переходная экономика*** – особое состояние экономической системы, ее функционирование в период перехода общества от одной экономической системы к другой.

***Переходный период*** – время, в течение которого общество осуществляет коренные экономические, политические и социальные преобразования, а экономика страны переходит в новое, качественно иное состояние.

В соответствии с классификацией ООН к странам с переходной экономикой относят все бывшие социалистические страны. Для постсоциалистических стран переходная экономика представляет собой переходный этап от централизованно регулируемой экономической системы к рыночной экономике.

***Черты переходной экономики:***

– сочетание командно-административной и современной рыночной экономики (с одной стороны, функционирует частный сектор экономики; с другой стороны, есть жесткое регулирование цен со стороны государства);

– неустойчивое состояние, обусловленное трансформационными процессами в другую экономическую систему;

– изменение структуры экономической системы, появление и функционирование наряду с государственными предприятиями предпринимательских структур различных форм собственности;

– качественное изменение системных связей и отношений, то есть переход от планово-директивных связей к рыночным отношениям.

***Задачи переходной экономики:***

– преодоление кризисных явлений в экономике: стабилизация и рост национального объема производства, снижение уровня инфляции и укрепление курса национальной валюты, повышение инвестиционной активности;

– формирование рыночных отношений собственности как основы экономической системы;

– создание условий экономической свободы для всех субъектов хозяйствования;

– формирование развитой системы социальной защиты.

***Направления деятельности в переходный период:***

– либерализация экономики, связанная с введением свободы торговли, ценообразования; расширение доступа в страну зарубежных инвестиций, устранение централизации внешнеэкономических связей, отмена лицензий и льгот для экспорта, обеспечение конвертируемости национальной валюты;

– реформирование отношений собственности путем разгосударствления и приватизации;

– стабилизация экономики, связанная с устранением резких колебаний цен и формированием устойчивых финансовых отношений;

– структурная перестройка экономики и отдельных предприятий, включающая их санацию, приведение структуры экономики в соответствие с потребностями (со спросом), перестройку технической базы предприятий;

– становление рыночной инфраструктуры, то есть создание системы экономических и правовых учреждений (институтов), обеспечивающих свободное движение товарных и денежных потоков.

***Пути трансформации в рыночную экономику***:

***– градуализм*** – концепция, которая предполагает осуществление государством последовательных, замедленных эволюционных реформ по преобразованию плановой централизованной экономики страны в рыночную экономику после проверки эффективности этих реформ на региональном уровне с последующим распространением на всю территорию страны;

***– «шоковая терапия»*** – концепция, в соответствии с которой государство осуществляет одномоментно комплекс радикальных реформ посредством либерализации цен, резкого сокращения государственных расходов, разгосударствления и приватизации, непопулярных социальных реформ.

Переход от командно-административной экономики к рыночной может происходить мирным путем (Болгария, Польша, Чехословакия, Беларусь) или вооруженным (Румыния).

**4. Особенности формирования и функционирования современных национальных хозяйственных систем.**

Сегодня нет универсальной модели рыночной экономики. Это объясняется уровнем и структурой экономики, территориальным размещением страны, особенностями исторического развития, традициями и менталитетом народа.

Отличия моделей рыночных экономик базируются на двух составляющих: 1) структура собственности; 2) масштабы государственного вмешательства в экономику.

Сегодня выделяют несколько ***типичных моделей рыночной экономики.***

***Американская модель*** характеризуется небольшой (27–30%) долей государственной собственности и использованием преимущественно рыночных механизмов саморегуляции экономики. Достоинства модели: большая гибкость экономического механизма, высокая степень предпринимательской активности и ориентация на нововведения.

***Европейская модель*** характеризуется активным воздействием государства на функционирование национального рыночного хозяйства, значительным удельным весом государственной собственности, сильной системой социального обеспечения.

***Японская модель*** – четкое и эффективное взаимодействие труда, капитала и государства (профсоюзов, промышленников, правительства) в интересах достижения национальных целей; дух коллективизма и патернализма; упор на человеческий фактор.

***Латиноамериканская модель***– сильное и не всегда эффективное прямое государственное вмешательство в экономику, коррупция, криминализация общества и хозяйственных связей; ориентация производства на спрос развитых стран.

***Африканская модель*** характеризуется малограмотностью населения, беспомощностью в регулировании и управлении хозяйственными процессами; эксплуатацией неквалифицированного труда; крайне низкой эффективностью производства; широким применением силовых методов прямого государственного вмешательства в производство; неразвитостью демократии.

***Белорусская экономическая модель*** – социально ориентированная модель рыночной экономики. Ее концептуальными основами выступают плюрализм форм собственности; значительная степень участия государства в обеспечении эффективности функционирования экономики; регулирование доходов населения и занятости; формирование условий, обеспечивающих удовлетворение социально значимых потребностей всего населения. Характерные черты белорусской экономической модели: сильная и эффективная государственная власть; равноправное функционирование частного и государственного секторов экономики; приватизация как средство найти эффективного собственника; развитие интеграционных процессов со странами СНГ; сильная социальная политика. Формирование белорусской модели требует учета особенностей состояния и тенденций развития нашей национальной экономики, учета ее ресурсного потенциала, влияния внутренних и внешних факторов.

**ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ**

**Тема 1. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике**

1. Предприятие (фирма) в современной рыночной экономике. Цели фирмы.

2. Производство и продукт. Закон убывающей отдачи факторов производства. Эффекты от масштаба производства.

3. Стратегии максимизации прибыли в условиях совершенной и несовершенной конкуренции.

4. Типы организационных структур.

5. Новые формы организационно-технологического взаимодействия субъектов хозяйствования.

**Тема 2. Рынок труда и политика распределения доходов**

1. Характеристика рынка труда (предложение труда, спрос на труд, цена труда, рабочая сила как товар).

2. Сущность и виды заработной платы. Условия эффективности заработной платы.

3. Понятие о занятости и безработице. Типы безработицы.

4. Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

**Тема 3. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли**

1. Экономическое содержание капитала. Классификация рынков капитала в системе финансовых рынков.

2. Сущность и виды ценных бумаг.

3. Сущность и факторы инвестиций. Прямые и портфельные инвестиции. Роль государства в инвестиционном процессе.

4. Рынок земли. Специфика рентных отношений на рынке земли, цена земли.

5. Частная и государственная собственность на землю. Социально-экономические аспекты проблемы управления земельно-ресурсным потенциалом.

**Тема 4. Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик**

1. Понятие и основы классификации хозяйственных систем.

2. Характеристика традиционной, капиталистической, командно-административной и смешанной экономик.

3. Характерные черты переходной экономики и особенности переходного процесса. Концепции перехода к рыночной экономике («шоковая терапия», градуализм).

4. Особенности формирования и функционирования современных моделей национальных хозяйственных систем.

**ТЕСТЫ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ**

**Тест 1 к теме**

**«Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике»**

**1. Фирма в экономике – это**

*производственная единица, являющаяся собственностью предпринимателя, преобразующая факторы производства, в целях извлечения прибыли*

организация, имеющая единую цель, для достижения которой использует соответствующие структуры, умения, навыки и знания

все организации, имеющие в названии слово «фирма»

**2. Переменные издержки фирмы – это**

затраты на приобретение такого фактора производства, как капитал в форме зданий, сооружений и оборудования в краткосрочном периоде

минимальные издержки производства любого объема продукции при наиболее благоприятных условиях производства

издержки, которые несет фирма даже при прекращении выпуска продукции;

*издержки, величина которых изменяются в зависимости от изменения объемов выпуска продукции*

**3. Постоянными издержками производства для фирмы являются следующие**

не влияющие на спрос данного товара

*фиксированные при различном объеме выпуска продукции*

с постоянной ценой закупки

определяемые размерами фирмы

4. Основные производственные фонды – это

сырьё, материалы, рабочая сила

созданная на производстве готовая продукция

материальные средства, участвующие только в одном производственном цикле

*многократно используемые в производственных циклах материальные средства, которые переносят свою стоимость на создаваемую продукцию по частям*

5. Оборотные производственные фонды – это

материальные средства, переносящие свою стоимость в течение цикла производства по частям

готовая продукция, предназначенная к отгрузке

здания, оборудование

*материальные средства, полностью используемые в течение одного производственного цикла и включаемые в стоимость готовой продукции*

6. Что можно отнести к оборотному капиталу: 1) здания; 2) сырьё; 3) оборудование; 4) машины; 5) полуфабрикаты; 6) топливо; 7) инженерные коммуникации; 8) вода

*2, 5, 6, 8*

1, 3, 4, 7

3, 4, 6, 8

2, 4, 6, 7

**7. Из перечисленных затрат на производство к переменным издержкам можно отнести: 1) искусственный мех; 2) фурнитура; 3) зарплата рабочих; 4) зарплата администрации; 5) амортизация оборудования; 6) страховка; 7) налоги на прибыль; 8) налоги на имущество**

3, 4, 5 ,8

*1, 2, 3, 7*

1, 5, 8, 6

2, 4, 5, 7

8. Себестоимость – это

*часть стоимости товара, включающая в денежной форме затраты овеществленного и части живого труда на производство товара*

вся стоимость произведённой на предприятии продукции

вырученная стоимость использованного сырья

рыночная цена

**9. Амортизационные отчисления – это**

временно используемые средства производства

физический процесс изнашивания и устаревания основных средств

*денежные суммы для аккумуляции затрат на замену старых основных средств новыми*

степень конкурентоспособности старых основных средств, находящихся в эксплуатации.

10. Если фирма увеличивает затраты на ресурсы на 10%, а объем производства возрастает при этом на 8%, то в этом случае

наблюдается положительный эффект масштаба производства

*наблюдается отрицательный эффект масштаба производства*

фирма получает нормальную прибыль

фирма несет непредвиденные потери

11. Из перечисленных затрат что можно отнести к постоянным издержкам: 1) искусственный мех; 2) фурнитура; 3) зарплата рабочих; 4) зарплата администрации; 5) амортизация оборудования; 6) страховка; 7) налоги на прибыль; 8) налоги на имущество

2, 3, 6, 7

3, 5, 6, 7

1, 3, 4, 5

*4, 5, 6, 8*

12. Если фирма увеличивает затраты на ресурсы на 10%, а объем производства возрастает при этом на 15%, то в этом случае

наблюдается отрицательный эффект масштаба

*наблюдается положительный эффект масштаба*

действует закон убывающей производительности

фирма получает убытки

13. Положительный эффект от увеличения масштаба производства получается

при рациональном использовании оборудования

при сдаче излишних производственных площадей и оборудования в аренду

*при снижении средних затрат на единицу производства*

г) при диверсификации производства

**14. Если фирма увеличивает применяемый капитал со 100 до 150 единиц, а применяемый капитал с 500 до 750 единиц, то какой эффект масштаба имеет место**

*постоянный*

отрицательный

положительный

**15. Сумма постоянных и переменных издержек называется**

предельные издержки

средние издержки

*общие издержки*

явные издержки

**Тест 2 к теме**

**«Рынок труда и политика распределения доходов»**

1. Из перечисленных к рынкам факторов производства относятся: 1) рынок потребительских товаров и услуг; 2) рынок земли; 3) рынок компьютеров; 4) рынок сырьевых ресурсов; 5) рынок труда; 6) автомобильный рынок

1, 2, 3

1, 4, 5

*2, 4, 5*

2, 5, 6

2. Изменения в уровне реальной заработной платы можно определить, сопоставляя изменения в уровне номинальной зарплаты с изменениями в *уровне цен на товары и услуги*

норме прибыли

ставке налогообложения

продолжительности рабочего времени

**3. Минимальная заработная плата представляет собой**

ставку зарплаты, за которую готов работать неквалифицированный рабочий

*самую низкую заработную плату, которую предприниматели на законных основаниях выплачивают за единицу рабочего времени*

заработную плату, выплачиваемую обесценившимися деньгами

заработную плату, которая обеспечивает прожиточный минимум

4. Что из перечисленного ниже не оказывает влияния на спрос на труд

спрос на конечные продукты

технология производства

*изменения в номинальной заработной плате, вызванные инфляцией*

рост энергоемкости производства

**5. Когда правительство устанавливает на совершенно конкурентном рынке труда минимальную заработную плату ниже текущей равновесной, то**

предложение труда повыситься

спрос на труд упадет

начнется безработица

ничего не произойдет

*будет дефицит работников*

**6. Выберите, что относится к доходам семьи**

*заработная плата*

покупка автомобиля

*социальные выплаты*

*пенсия*

оплата ЖКХ

*пособие на ребенка до 3 лет*

*стипендия*

*гонорар*

**7. Доход, который получает акционер, называется**

акция

презент

*дивиденд*

бонус

процент

рента

**8. Выберите вариант дохода в натуральном виде**

полная зарплата за месяц

аванс на банковскую карту через неделю работы

*оплата за работу продуктами и товарами*

чистая зарплата минус выплаты налогов

**9. Как называется показатель, при котором уровень доходов ниже уровня бедности**

безработица

экономический кризис

дефицит зарплатных фондов

*черта бедности*

**10. Что такое поляризация доходов**

распределение доходов по потребностям

*разница в доходах богатых и бедных*

часть доходов, которая идет на оплату первичных потребностей

разница между тем, какой уровень доходов мы хотим, и какой получаем в результате

**11. Как называется минимальный набор товаров и услуг, необходимый для удовлетворения базовых потребностей человека**

прожиточный минимум

продуктовый минимум

*потребительская корзина*

минимальная корзина

**12. Выберите пример программы социальной помощи**

выплата аванса

выплата дивидендов по вкладам

получение дохода от продажи акций

*выплата стипендии*

**13. По своей экономической природе первичные доходы делятся**

на трудовые и нетрудовые

на легальные и теневые

*на доходы от экономической деятельности и доходы от собственности*

на денежные и натуральные доходы

**Тест 3 к теме**

**«Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли»**

**1. Земельная рента будет расти при прочих равных условиях, если**

*растет спрос на землю*

сокращается спрос на землю

предложение земли растет

снижается цена земли

**2. Арендная плата за землю складывается из следующих элементов**

возможности вырастить хороший урожай

*земельной ренты, процента на капитал, амортизации сооружений на участке*

наличия подъездных путей

хороших, добропорядочных соседей

**3. Фирма предполагает взять банковскую ссуду на строительство нового предприятия. Годовая ставка процента составляет 18%. Ожидаемая норма прибыли определена в 20%. При этих условиях фирма**

не может принять решение на основе имеющейся информации

не будет строить новое предприятие

несмотря на убыток, решит строить предприятие

*будет строить новое предприятие*

**4. Положительное решение о строительстве моста, который будет служить 200 лет и приносить ежегодно прибыль в размере 10%, будет принято при условии, что процентная ставка составляет**

*10% или более*

10% или менее

не более 20%

для принятия решения недостаточно информации

**5. В противоположность производственным зданиям, предложение земли**

*абсолютно неэластично*

абсолютно эластично

неэластично

эластично

**6. При принятии решения об инвестициях фирмы принимают во внимание**

номинальную процентную ставку

*реальную процентную ставку*

номинальную процентную ставку за вычетом реальной

реальную процентную ставку за вычетом номинальной

**5. Если в результате инвестирования 1000 долларов прибыль фирмы составила 75 долларов, то норма прибыли в данном случае равна**

7%

*7,5%*

10%

5%

**6. Если номинальная процентная ставка составляет 10%, а темп инфляции 4% в год, то реальная процентная ставка равна**

14%

*6%;*

2,5%

4%

**7. Номинальный курс акции – это цена**

*которая указана на акции*

по которой покупается и продается акция

разница между ценой указанной на акции и той, по которой она продается

установленная в данный момент на фондовом рынке

**8. Собственность – это**

отношение человека к вещи

сама вещь

*отношение людей друг к другу по поводу присвоения вещей*

**9. Какое понятие отражает возможность определения судьбы имущества**

владение

пользование

*распоряжение*

присвоение

**10. Если какое-либо имущество взять в аренду, то арендатор**

является потенциальным собственником

*распоряжается потребительной стоимостью имущества*

является полным собственником

распоряжается ценностью данного имущества (может продать или подарить)

является владельцем этого имущества

данное имущество является бесхозным

**11. Отметьте отрицательные проявления частной собственности**

*имущественная дифференциация собственников*

жесткая зависимость благосостояния собственника от результатов производственной деятельности

способствует развитию предприимчивости

усиливает конкурентную борьбу

**12. Существование государственной собственности обусловлено**

*наличием капиталоемких и нерентабельных отраслей (угольная промышленность, ж/д и автомобильные дороги)*

необходимостью решения общенациональных и социальных задач, поддержка уровня жизни населения

стремлением увеличить государственные доходы

**13. В систему отношений собственности входят**

*отношения присвоения и отчуждения имущества*

*отношения хозяйственного использования имущества*

*получение дохода от собственности*

экономические интересы и стимулы

**14. Частная собственность – форма юридического закрепления за гражданином прав**

владения и применения какого-либо имущества

пользования и распоряжения каким-либо имуществом

применения и распоряжения каким-либо имуществом

*владения, пользования и распоряжения каким-либо имуществом*

**15. В правомочия арендатора не входит**

владение арендованным имуществом

пользование арендованным имуществом

*отчуждение арендованного имущества*

**Тест 4 к теме**

**«Экономический рост и развитие в национальной экономике. Модели развития национальных экономик»**

**1. Экономический рост – это**

увеличение номинальных доходов населения

*увеличение реального объема национального производства за определенный период*

*увеличение реального объема производства на душу населения за определенный период*

увеличение трудовых ресурсов

2. Наиболее существенная причина экономического роста в развитых странах

рост квалификации рабочей силы

*технологические изменения в производстве*

увеличение объема применяемого капитала

3. Какой из показателей в наибольшей степени отражает динамику экономического роста

*изменение ВНП*

изменение национального дохода

рост экспорта

изменение инвестиций

4. Факторами экономического роста являются

*количество и качество природных ресурсов*

*количество и качество трудовых ресурсов*

*применяемые в производстве технологии*

5. К экстенсивным факторам экономического роста относят

увеличение производительности труда

улучшение организации производства

*увеличение численности занятых в производстве*

внедрение новых технологий

6. К интенсивным факторам экономического роста относят

*качественное совершенствование производственных мощностей, уменьшение времени на производство единицы продукции*

увеличение отработанного времени

увеличение земельных ресурсов

7. Экономический рост является интенсивным, если

в результате большего привлечения труда повышается объем национального дохода

увеличивается зарплата работников

*рост производительности труда опережает рост численности занятости*

увеличиваются размеры капиталовооруженности

**8. ВВП – это**

сумма всех конечных товаров и услуг, произведенных отечественными производителями

сумма всех реализованных товаров и услуг на территории страны

сумма всех произведенных товаров и услуг

сумма всех готовых товаров и услуг

*сумма всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны как своими, так и иностранными производителями*

**9. Что из перечисленного включается в состав ВНП**

услуги домашней хозяйки

покупка подержанного автомобиля

приобретение акций у брокера

*стоимость нового учебника в книжном магазине*

покупка облигаций у корпорации

**10. Если объем реального ВНП снизился на 6%, а численность населения в том же году сократилась на 3%, то**

*реальный ВНП на душу населения снизился*

реальный ВНП на душу населения увеличился

реальный ВНП увеличился, а номинальный снизился

номинальный ВНП не изменился

цены упали на 3%

11. Выберите классификацию экономических систем согласно технологическому подходу

*доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное общество*

первобытнообщинное, рабовладельческое, феодальное, капиталистическое и коммунистическое

традиционная экономика, рыночная, командно-административная и смешанная

12. Выберите классификацию экономических систем согласно институциональному подходу

доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное общество

первобытнообщинное, рабовладельческое, феодальное, капиталистическое и коммунистическое

*традиционная экономика, рыночная, командно-административная и смешанная*

13. Конечная цель функционирования любой экономической системы – это

удовлетворение потребностей индивидов

экономический рост

удовлетворение потребностей корпораций

*удовлетворение потребностей общества*

14. Когда рыночные проблемы решаются частично рынком, частично правительством, – это

командная экономика

рыночная экономика

традиционная экономика

*смешанная экономика*

15. Какая из характеристик не относится к рыночной экономике

конкуренция

*централизованное планирование*

частная собственность

экономическая свобода

16. Преимуществами командно-административной системы являются

*слабо выраженная социальная дискриминация*

ограничение частного предпринимательства

дефицит потребительских товаров и услуг

17. Что является наиболее важным для рыночной экономики

сильные профсоюзы

порядочность предпринимателей

мудрое государственное регулирование

*активная конкуренция на рынке*

**18. Исторический опыт, обычаи и религиозные установки являются определяющими при принятии экономических решений в**

командной экономике

смешанной экономике

*традиционной экономике*

рыночной экономике

**ТЕМЫ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ**

**Тема 1. Основы функционирования экономических систем**

1. «Экономика развития» как отрасль экономического знания.

2. Основные понятия и структурные составляющие национальной хозяйственной системы страны.

3. Уровни формирования и функционирования национальной экономики: межгосударственный, общенациональный, региональный, микроуровень; их содержание и особенности.

4. Характерные черты и условия функционирования национальной экономики.

Основная литература [2, 3, 4, 5].

Дополнительная литература [7, 8, 11].

**Тема 2. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике**

1. Производственная деятельность и стратегии поведения фирмы в современной рыночной экономике. Предприятие (фирма) в современной рыночной экономике.

2. Производство и продукт. Закон убывающей отдачи факторов производства. Эффекты от масштаба производства.

3. Стратегии максимизации прибыли в условиях совершенной и несовершенной конкуренции.

4. Новые формы организационно-технологического взаимодействия субъектов хозяйствования.

Основная литература [1, 4, 7].

Дополнительная литература [11, 14].

**Тема 3. Рынок труда и политика распределения доходов**

1. Предложение труда и факторы его определяющие. Спрос на труд в условиях совершенной конкуренции, монополии на рынке товара, труда.

2. Рынок труда.

3. Понятие о занятости и безработице. Типы безработицы. Уровни занятости и безработицы.

4. Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

Основная литература [1, 5, 6].

Дополнительная литература [10].

**Тема 4. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли**

1. Сущность и классификация рынков капитала Движение реального капитала по фазам рыночного кругооборота.

2. Сущность и виды ценных бумаг. Инфраструктура рынка капитала.

3. Роль государства в инвестиционном процессе. Иностранные инвестиции. Формы привлечения иностранных ресурсов.

4. Рынок земли. Социально-экономические аспекты проблемы управления земельно-ресурсным потенциалом.

Основная литература [1, 5, 6].

Дополнительная литература [10].

**Тема 5. Государство в экономическом развитии**

1. Государственное регулирование экономики: необходимость, суть, цели и объекты, функции, методы.

2. Теории макроэкономического регулирования.

3. Основные показатели государственного сектора.

4. Сущность, принципы и виды макроэкономического прогнозирования.

Основная литература [2, 3, 4].

Дополнительная литература [7,8, 12].

**Тема 6. Макроэкономическая политика в открытой экономике**

1. Открытая экономика и ее основные взаимосвязи. Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия.

2. Применение модели «совокупные доходы–совокупные расходы» для анализа открытой экономики: мультипликатор малой открытой экономики. Модель Манделла-Флеминга.

3. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике при фиксированном и плавающем валютном курсе в условиях различной мобильности капитала.

Основная литература [1, 5, 6].

Дополнительная литература [10].

**УПРАЖНЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ**

**Тема 1. Основы функционирования экономических систем**

1. Экономика развития – отрасль экономического знания о проблемах развития и экономиках тех стран, которые называют развивающимися.

*верно*

не верно

2. С крушением социалистической системы оказалось, что многие из проблем переходных экономик сходны с проблемами развивающегося мира.

*верно*

не верно

3. Переходные экономики не относятся к развивающимся странам.

верно

*не верно*

4. Классификация стран по уровню экономического развития предполагает деление стран на развитые, развивающиеся и переходные страны.

*не верно*

неверно

5. Существует единственное общепринятое определения термина «развивающиеся страны».

не верно

*неверно*

6. Для классификации стран мира применяется их разделение по принципу «Центр–Периферия», предполагающем, что импульсы развития в мировом хозяйстве исходят от Центра и от него передаются Периферии.

*верно*

не верно

7. Национальная экономика ***–*** хозяйственная система страны, отвечающая принципам суверенности, целостности, социальности, национальной ориентации.

*верно*

не верно

8. Уровни формирования и функционирования национальной экономики: межгосударственный, общенациональный, региональный, микроэкономический.

*верно*

не верно

9. Национальная экономика состоит из трехсфер: материальное производство; нематериальное производство; непроизводственная сфера.

*верно*

не верно

10. Нематериальное производство отличается продуктом, имеющим нематериальную форму: научные знания и информация; произведения искусства; услуги.

*верно*

не верно

11. Непроизводственная сфера занимается производством материальныых благ.

верно

*не верно*

12. Выделяют воспроизводственную, социальную, отраслевую и территориальную структуры национальной экономики.

*верно*

не верно

13. По уровню развития техники и технологии выделяют традиционную, командно-административную и рыночную экономики.

*не верно*

верно

14. По способам регулирования хозяйственной жизни выделяют доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное общества.

верно

*не верно*

15. Основными чертами и условиями национальной экономики являютсясуверенитет нации и государства;территориальная целостность;общность характера хозяйственных институтов;наличие единого платежного средства.

*верно*

не верно

**Тема 2. Производственная деятельность и стратегии поведения организации в современной рыночной экономике**

1. Фирма является самостоятельной экономической единицей, стремящейся к максимизации прибыли.

*верно*

не верно

2. Предприятие не является самостоятельным хозяйствующим субъектом с правами юридического лица.

верно

*не верно*

3. Предприятие – коллектив людей, связанных в определенном производственном процессе кооперацией труда и общими экономическими целями, и комплекс средств производства, обладающий технологическим единством и приспособленный для изготовления определенных товаров.

*верно*

не верно

4. Целью предприятия – выпуск товаров для удовлетворения потребностей общества.

верно

*не верно*

5. В зависимости от формы собственности предприятия делятся на промышленные, сельскохозяйственные, транспортные, торговые.

верно

*не верно*

6. По отраслевой принадлежности предприятия делятся на акционерные, арендные, совместные, кооперативные, коллективные.

верно

*не верно*

7. В процессе создания продуктов и услуг фирма соединяет факторы производства, и их взаимодействие описываетсяпроизводственной функцией.

*верно*

не верно

8. Смысл производственной функции в нахождении наиболее выгодной комбинации капитала и труда с целью роста объемов производства и определении пределов замещения ручного труда машинами для получения максимального дохода.

*верно*

не верно

9. Совокупный продукт– общее количество продукции, производимой при определенном количестве переменного фактора и при прочих неизменных факторах.

*верно*

не верно

10. Издержкифирмы – совокупность расходов, которые несет производитель при выпуске определенного объема продукции.

*верно*

не верно

11. Издержки, связанные с выпуском продукции, называют издержками обращения.

верно

*не верно*

12. Различают внешние (явные) и внутренние (неявные) издержки.

*верно*

не верно

13. Внешние издержки являются бухгалтерскими.

*верно*

не верно

14. Внутренние издержки – денежные выплаты, которые фирма осуществляет поставщикам факторов производства в том случае, если эти факторы ей не принадлежат.

*не верно*

верно

15. В краткосрочном периоде все факторы производства могут быть изменены.

верно

*не верно*

16. Издержки, которые не зависят от объема производимой продукции, называются переменными.

верно

*не верно*

17. Кпостоянным издержкам относятся расходы на амортизацию оборудования, выплаты по кредиту, арендные платежи.

не верно

*верно*

18. Переменные издержки включают расходы на заработную плату рабочих, сырье, топливо, транспортные услуги.

*верно*

не верно

19. Сумма денег, вырученная фирмой в результате реализации произведенной продукции называется прибыль.

верно

*не верно*

20. Прибыль – положительная разница между доходом и издержками.

*верно*

не верно

**Тема 3. Рынок труда и политика распределения доходов**

1. Рынок труда – система экономических отношений между работодателем и наемным работником на контрактно-договорной основе, в результате которой формируется цена рабочей силы в виде заработной платы.

*верно*

не верно

2. Элементами рынка труда являются биржа труда и заключаемые трудовые контракты.

верно

*не верно*

3. На рынке труда продают людей как носителей рабочей силы.

верно

*не верно*

4. Если рабочая сила длительное время не используется, то теряет свое качество.

*верно*

не верно

5. Заработная плата – вознаграждение за труд вне зависимости от квалификации работника, сложности и условий выполняемой работы.

верно

*не верно*

6. Существует 3 системы оплаты труда: повременная, сдельная, премиальная.

верно

*не верно*

7. В повременной оплате труда выделяют формы:тарифную и бестарифную.

*верно*

не верно

8. Занятость – деятельность граждан, которая не противоречит законам страны, направлена на удовлетворение потребностей и, как правило, приносит доход.

*верно*

не верно

9. Безработица– временная субъективная незанятость экономически активного населения.

верно

*не верно*

10. Причиной безработицы может быть «демографическая яма» в стране.

верно

*не верно*

11. Безработными считаются граждане, которые могут работать, ищут работу и готовы приступить к работе.

*верно*

не верно

12. Фрикционная безработица возникает в связи с внедрением достижений научно-технического прогресса в производство.

верно

*не верно*

13. Не бывает структурной безработицы.

верно

*не верно*

14. Циклическая безработицасвязана с экономическим кризисом и депрессией.

*верно*

не верно

15. Взаимосвязь между потерями ВВП и уровнем безработицы определяется законом А. М. Оукена.

*верно*

не верно

16. Доход – сумма денежных средств, получаемых экономическим субъектом за определенный промежуток времени.

верно

*не верно*

17. Номинальный доход – доход, который может быть использован на личное потребление и сбережения.

верно

*не верно*

18. Реальный доход – доход, начисленный и полученный человеком за определенный период.

верно

*не верно*

19. Элементы механизма распределения и перераспределения доходов: предоставление общественных благ; налогообложение; трансферты.

*верно*

не верно

20. Для определения неравенства в распределении доходов используются кривая Лоренца и коэффициент Джинни.

*верно*

не верно

**Тема 4. Капитал и финансовые рынки. Собственность и рынок земли**

1. К вещественным факторам производства относятся капитал и земля.

*верно*

не верно

2. Физическая форма земли и капитала представляет собой финансовое богатство или финансовые активы.

верно

*не верно*

3. Доход, получаемый от использования капитала называется рента.

верно

*не верно*

4. Владелец денежного капитала получает доход в виде процента.

*верно*

не верно

5. Ссудный процент является платой за использование землей.

верно

*не верно*

6. Спрос на земельный ресурс не определяется численностью населения и плодородием.

верно

*не верно*

7. Предложение на рынке земли эластично.

верно

*не верно*

8. Спрос на землю определен ее предельной доходностью, предложение земли связано с ограниченностью ее количества.

*верно*

не верно

9. Вещественный капитал представляет собой все наличные и безналичные формы денег.

верно

*не верно*

10. Инвестиции– капиталовложения, осуществляемые для увеличения накопленного капитала в будущем.

*верно*

не верно

11. Пофактору времени инвестиции бывают портфельные и прямые.

верно

*не верно*

12. По характеру использования инвестиции бывают краткосрочные и долгосрочные.

верно

*не верно*

13. Фактором инвестирования не являетсяожидаемая норма чистой прибыли проекта (рентабельность капиталовложений).

верно

*не верно*

14. Факторами инвестирования выступают величина ставки процента и темпы инфляции.

*верно*

не верно

15. Собственность выступает основой экономических и общественных отношений.

*верно*

не верно

16. Переход от командно-административной экономики к рыночной может быть осуществлен без перестройки отношений собственности.

верно

*не верно*

17. Разгосударствление не предполагает изменение роли и функций государства в экономике, переход от административных к экономическим методам регулирования.

верно

*не верно*

18. Приватизация – процесс смены собственника путем продажи или безвозмездной передачи объектов государственной собственности другим экономическим субъектам.

*верно*

не верно

19. Процесс передачи частной собственности в распоряжение отдельных лиц называется национализацией.

верно

*не верно*

20. Методы приватизации: бесплатная передача государственного имущества трудовым коллективам и населению; продажа на аукционе и по конкурсу.

*верно*

не верно

**Тема 5. Государство в экономическом развитии**

1. Контролирующая функция не является функцией государства.

верно

*не верно*

2. Основные цели ГРЭ: экономическое развитие; полная занятость; стабильный уровень цен; сбалансированность торгового баланса.

*верно*

не верно

3. Виды экономической политики: антициклическая, структурная, амортизационная.

*верно*

не верно

4. Научно-техническая и инновационная политика не являются частью экономической политики.

верно

*не верно*

5. Кредитно-денежная (монетарная) политика состоит во вмешательстве государства в ценообразование с целью влияния на инфляцию.

верно

*не верно*

6. Региональная политика не реализуется в Республик Беларусь.

верно

*не верно*

7. По способам государственное регулирование делится на правовое, административное, экономическое.

*верно*

не верно

8. Методы государственного регулирования экономики бывают прямые и косвенные.

*верно*

не верно

9. Прямые методы ГРЭ не ограничивают свободу экономического выбора.

верно

*не верно*

10. Косвенные методы оставляют свободу выбора для хозяйствующих субъектов.

*верно*

не верно

11. Сторонники меркантилизма провозглашали необходимость активного вмешательства государства в экономику в целях пополнения государственной казны, призывали поощрять экспорт и сдерживать импорт.

*верно*

не верно

12. Физиократы считали, что источник богатства – торговля, поэтому рекомендовали правительствам поддерживать и развивать именно эту отрасль, как источник национального богатства.

верно

*не верно*

13. Классическая политическая экономияразвивала теорию активного вмешательства государства в экономику.

верно

*не верно*

14. Классическая политическая экономия считала, чтодля всех субъектов хозяйственной деятельности должны быть гарантированы основные экономические свободы: свобода выбора сферы деятельности, свобода конкуренции и торговли.

*верно*

не верно

15. Марксизм обосновывает необходимость уничтожения частной собственности и конкуренции, смены стихийного развития целенаправленным влиянием государства на социально-экономические процессы.

*верно*

не верно

16. Кейнсианская концепция получила распространение в 1950-е гг.

верно

*не верно*

17. По теории Дж. М. Кейнса государство не должно вмешиваться в экономику по причине наличия в ней механизма свободного рынка, который обеспечивал бы выход экономики из кризиса.

верно

*не верно*

18. Монетаризм пропагандировал отказ от широкого вмешательства государства в экономику, государству отводилось место главного регулятора денежного обращения.

*верно*

не верно

19. Основным документом в сфере планирования и прогнозирования в Беларуси является Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь до 2030 г.

*верно*

не верно

20. Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 10-летний период разрабатываются на основе НСУР-2030 2 раза в 7 лет.

верно

*не верно*

**Тема 6. Макроэкономическая политика в открытой экономике**

1. Открытая экономика*–* экономика интегрированная в систему мировых глобальных хозяйственных связей, при которых любой хозяйственный субъект вправе осуществлять экспорт и импорт товаров и услуг, финансовые сделки на глобальном рынке.

*верно*

не верно

2. Степень открытости характеризуется такими показателями, как отношение экспорта и импорта к ВВП; движение капитала за границу и из-за границы; обратимость валюты; участие в международных экономических организациях.

*верно*

не верно

3. Характеристикой открытости экономики не является состояние платежного баланса.

верно

*не верно*

4. Платежный баланс– соотношение денежных поступлений, полученных страной из-за границы, и всех платежей, произведенных этой страной за границу за определенный период.

*верно*

не верно

5. Превышение поступлений над платежами составляет пассивное (отрицательное) сальдо платежного баланса.

верно

*не верно*

6. Счет текущих операций – раздел платежного баланса страны, в котором фиксируются экспорт и импорт товаров и услуг, чистый доход от инвестиций и чистый объем трансфертных платежей.

*верно*

не верно

7. Валютный курс – цена государственных облигаций, выраженная в денежной единице другой страны на определенную дату.

верно

*не верно*

8. Номинальный валютный (обменный) курс – относительная цена валют двух стран (цена одной валюты в единицах другой).

*верно*

не верно

9. Реальный валютный курс–относительный цена товаров, произведенных в двух странах:

*верно*

не верно

10. Макроэкономическая политика в открытой экономике – стабилизационная политика правительства, направленная на обеспечение двойного равновесия – внутреннего (обеспечение совокупного выпуска на уровне полной занятости ресурсов) и внешнего (обеспечение равновесия платежного баланса).

*верно*

не верно

11. Видами стабилизационной политики являются фискальная, монетарная, внешнеторговая и валютная.

*верно*

не верно

12. Дефицит платежного баланса порождает избыточный спрос на иностранную валюту.

*верно*

не верно

13. Чтобы не допустить обесценение внутренней валюты Центральный банк не осуществляет интервенцию, продавая иностранную валюту и тем сокращая золотовалютные резервы

верно

*не верно*

14. В краткосрочном периоде девальвация не способствует росту экономической активности.

верно

*не верно*

15. В рамках открытой экономики в распоряжении правительства имеются две группы инструментов экономической политики – инструменты регулирования спроса и инструменты регулирования предложения.

*верно*

не верно

16. Модель Свона является кейнсианской по сути, поскольку ее построение предполагает, что инструменты макроэкономической политики могут оказывать воздействие на реальные величины в краткосрочном периоде.

*верно*

не верно

17. Анализ экономической политики в открытой экономике проводится в рамках модели Манделла–Флеминга.

*верно*

не верно

**ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ**

1. «Экономика развития» как отрасль экономического знания, предмет, объект, методы.

2. Сущность национальной экономики. Основные структурные составляющие национальной хозяйственной системы страны.

3. Характерные черты и условия функционирования национальной экономики.

4. Предприятие (фирма) в современной рыночной экономике. Цели фирмы. Закон убывающей отдачи факторов производства. Эффекты масштаба.

5. Типы организационно-правовых структур. Новые формы организационно-технологического взаимодействия субъектов хозяйствования.

6. Понятие, показатели и факторы экономического роста. Проблемы оценки эффективности функционирования национальной экономики.

7. Понятие, теоретические основы и показатели устойчивого развития. Стратегии экономического развития стран.

8. Рынок труда и факторы его определяющие.

9. Сущность и виды заработной платы. Условия эффективности заработной платы.

10. Понятие о занятости и безработице. Причины, типы и последствия безработицы.

11. Распределение доходов. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

12. Понятие капитала. Сущность и классификация рынка капитала.

13. Рынок земли. Рента и цена земли.

14. Государственное регулирование экономики: необходимость, цели, функции, способы и методы.

15. Теории макроэкономического регулирования.

16. Открытая экономика и ее основные взаимосвязи. Макроэкономическая политика в малой открытой экономике.

17. Понятие и основы классификации хозяйственных систем.

18. Характеристика традиционной, капиталистической, командно-административной и смешанной экономик.

19. Характерные черты переходной экономики и особенности переходного процесса. Концепции перехода к рыночной экономике.

20. Особенности формирования и функционирования современных моделей национальных хозяйственных систем.

**ЛИТЕРАТУРА**

**Основная литература**:

1. Борисов Е.Ф., Петров А.А. Экономика. Учебник / Е.Ф. Борисов, А.А. Петров. – М. : Проспект, 2020. – 272 с.

2. Васильев, В.П., Холоденко, Ю.А. Экономика. Учебник и практикум / В.П. Васильев, Ю.А. Холоденко. – М. : Юрайт, 2020. – 298 с.

3. Гринберг Р.С., Рубинштейн А.Я., Нуреев Р.М. Экономика общественного сектора (новая теория). Учебник / Р.С. Гринберг, А.Я. Рубинштейн, Р.М. Нуреев. – М. : Инфра-М, РИОР, 2016. – 440 с.

4. Казначевская Г.Б. Основы экономической теории. Учебное пособие / Г.Б. Казначевская. – М. : Феникс, 2020. – 384 с.

5. Лобачева Е.Н. Основы экономической теории. Учебник для СПО / Е.Н. Лобачева. – М. : Юрайт, 2019. – 540 с.

6. Национальная экономика Беларуси : учебник для студентов учреждений высшего образования по экон. спец. / В.Н. Шимов [и др.] ; под ред. В.Н. Шимова. – 4-е изд., перераб. и доп. – Минск : БГЭУ, 2012. – 649.

7. Шимко П. Д. Экономика. Учебник и практикум / П.Д. Шимко. – М. : Юрайт, 2019. – 462 с.

8. Экономическая теория: учеб.-метод. комплекс для всех специальностей / Т.С. Силюк [и др.]; под общ. ред. Т.С. Силюк. – Брест: БрГУ, 2016. – 153 с.

**Дополнительная:**

9. Государственное регулирование переходной экономики / С.А. Пелих, В.Ф. Байнев, В.П. Орешин [и др.] ; под общ. ред. проф. С. А. Пелиха. – Минск : Право и экономика, 2015. – 484 с.

10. Диденко, Д. Интеллектуалоемкая экономика. Человеческий капитал в российском и мировом социально-экономическом развитии / Д. Диденко. – М. : Алетейя, 2015. – 408 с.

11. Микро- и макроэкономика: учеб.-метод. комплекс / Т.С. Силюк; под общ. ред. Т.С. Силюк. – Брест: БрГУ, 2016. – Свидетельство о регистрации № 11/2016. – Дата выдачи: 15.04.2016.

12. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа : http : // <http://shag.com.ua/nacionalenaya-strategiya-ustojchivogo-socialeno-ekonomicheskog.html>. – Дата доступа : 06.09.2020.

13. Фурасов, В.Д. Динамический анализ статистики социально-экономического развития: моногр. / В.Д. Фурасов. – М. : Спутник, 2016. – 870 c.

14. Юсупов, К.Н. Национальная экономика : учеб. пособ. для вузов / К.Н. Юсупов, А.В. Янгиров, А.Р. Таймасов ; под общ. ред. К.Н. Юсупова. – М. : Кнорус, 2018. – 285 с.