



УДК 339.5(470+571)

*Ю.А. Максимов*

## **ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОСОВРЕМЕНЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

В статье рассматриваются основные нормативные акты, регулирующие внешнюю торговлю в Российской Федерации, изменения национального законодательства в связи с созданием Таможенного союза и направления развития таможенного регулирования внешнеторговой деятельности в современных условиях

Международная торговля товарами представляет старейшую и важнейшую сферу международного бизнеса, в которой постоянно совершаются коммерческие сделки. К основным коммерческим сделкам, оформляемым контрактами купли-продажи или контрактами на безвалютной основе (при равноценном, сбалансированном обмене товарами), относятся экспортные, импортные, реэкспортные и реимпортные сделки [1]. Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 % всего объема международных экономических отношений.

Особое место в экономике Российской Федерации занимает международная торговля, что обусловлено не столько попытками вступления в международные торговые организации и союзы, сколько направленностью развития экономики России на обеспечение международного рынка сырьевыми товарами и внутреннего рынка товарами конечного потребления. Поиск своей ниши в системе международной торговли независимой Россией происходит достаточно сложно, противоречиво и во многом стихийно. Либерализация внешнеэкономической деятельности способствует процессу открытия российской экономики мировому рынку. Россия всё больше включается в систему международного разделения труда. При этом ход этого включения имеет как позитивные, так и негативные аспекты. В Российской Федерации особое значение внешняя торговля имеет еще так как за счет доходов, полученных от внешнеэкономической деятельности происходит формирование почти 35 % доходов федерального бюджета, что, по сути, означает особое влияние любых изменений правового регулирования внешней торговли на финансы страны. А это свидетельствует об уязвимость финансовой системы и как следствие снижении показателей экономической безопасности Российской Федерации. Так, учитывая уязвимость безопасности страны от внешнеторговых факторов, президентом РФ 30 января 2010 г. был принят Указ № 120 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации», в котором впервые были определены критерии продовольственной безопасности, т.е. был предпринят первый шаг по формированию конкретных показателей уровня экономической безопасности в условиях формирования международных торговых интеграционных объединений. Для современной международной специализации России помимо нефти и газа становится характерной и продукция некоторых других отраслей промышленности, отличающихся, как правило, низкой технологичностью и экологичностью. В их числе черная и цветная металлургия, базовая химия, целлюлозно-бумажная промышленность. По данным таможенной статистики, в 2010 году внешнеторговый оборот России



составил 625,4 млрд. долларов США (с учетом данных о торговле с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан) и по сравнению с 2009 годом возрос на 33,3 %, в том числе, со странами дальнего зарубежья – 534,1 млрд. долларов США (рост 33,4 %), со странами СНГ – 91,3 млрд. долларов США (рост 33,0 %). Сальдо торгового баланса сложилось положительное в размере 167,5 млрд. долларов США, что на 33,2 млрд. долларов США больше, чем 2009 году. При этом в торговле со странами дальнего зарубежья сальдо равнялось 139,4 млрд. долларов США (рост на 30,1 млрд. долларов США), со странами СНГ – 28,1 млрд. долл. США (рост на 3,1 млрд.долларов США) [2]. Экспорт России в 2010 году составил 396,4 млрд. долларов США и по сравнению с 2009 годом увеличился на 31,4 %, в том числе в страны дальнего зарубежья – 336,7 млрд. долларов США (рост на 32,1 %), в страны СНГ – 59,7 млрд. долларов США (рост на 27,4 %). Увеличение стоимостного объема экспорта в 2010 году по сравнению с 2009 годом было обусловлено как ростом средних цен экспортируемых Россией товаров, так и увеличением физических объемов их поставок. Индекс средних цен экспорта за этот период составил 119,8 %, а индекс физического объема экспорта – 110,0 %. Основу российского экспорта в 2010 году в страны дальнего зарубежья составили топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 70,8 % (в 2009 году – 69,6 %). По сравнению с 2009 годом стоимостный объем этих товаров увеличился на 34,4 %. В общем объеме экспорта в страны дальнего зарубежья основной стоимостный объем (52,4 %) среди товаров топливно-энергетического комплекса занимала нефть сырая, физические объемы поставок которой возросли по сравнению с 2009 годом на 6,1 %, а стоимостные объемы – на 40,7 % [3]. Указывая на объективную необходимость всемерного участия России в системе МРТ, следует помнить, что включение в этот процесс отнюдь не самоцель. Основным (но не единственным) условием вовлечения России в современное международное разделение труда является то, насколько это участие отвечает национальным интересам России, ее экономической безопасности.

Основной регламент, регулирующий ВТД РФ, – Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», где определены цели ВТП:

1. Защита экономического суверенитета.
2. Обеспечение экономической безопасности.
3. Стимулирование развития национальной экономики.
4. Обеспечение условий эффективной интеграции РФ в МЭ.

Для этого следует придерживаться основополагающих принципов:

- 1) единства внешнеторговой политики с внешней политикой РФ;
- 2) единства системы регулирования внешней торговли и контроля за ее осуществлением;
- 3) единства политики экспортного контроля для достижения целей внешнеторговой политики и неуклонного выполнения международных обязательств в части недопущения вывоза оружия массового уничтожения и др. видов оружия;
- 4) единства таможенной территории страны с Приоритетом экономических мер регулирования перед административными;
- 5) равенства участников внешней торговли и их недискриминации;
- 6) исключения вмешательства государства во внешнюю торговлю [4].

На сегодняшний день для России необходима политика обдуманного разумного протекционизма, особенно если учитывать, что формирование Таможенного союза



ЕврАзЭС происходило в сжатые сроки и все правовые нормы, регулирующие его деятельность, требуют серьезной доработки. Всё это потребует времени и скрупулезной работы экономистов и юристов. Для сравнения: нормативно-правовая база Евросоюза готовилась более 20 лет, так как регулирование мировых товаропотоков – задача крайне сложная и противоречивая.

Предстоящее вступление России в ВТО также накладывает свой отпечаток на формирование правовой базы страны и её партнеров по международной торговле. Так, страны-участницы обязаны привести свое законодательство в полное соответствие с нормами ГАТТ 1994 г. [5].

Выделяются три составляющие современных национальных торгово-политических систем:

1) опора на законоположения, определяющие конкретные полномочия исполнительной власти, права и обязанности хозяйственных субъектов в сфере внешнеэкономической деятельности;

2) унификация и гармонизация инструментов национального регулирования с принципами, нормами и практикой ВТО;

3) комплексный характер применения мер государственного регулирования и управления внешней торговлей, в том числе экономических средств в форме таможенных пошлин, налогов, субсидий и т.п., административных мер в форме запретов и ограничений, лицензирования и квотирования, «добровольных ограничений» экспорта и др.

К подобным мерам надо также отнести унификацию технических средств (барьеров) регулирования внешней торговли, т.е. технических норм, стандартов, методов соответствия, сертификации, санитарно-ветеринарных, экологических норм и норм здравоохранения. Особое место в системе государственного регулирования внешней торговли занимают экономические инструменты, которые напрямую не относятся к тарифному, нетарифному регулированию, но которые оказывают прямое воздействие на структуру и содержание внешнеторговой составляющей экономики. К этим инструментам следует отнести средства валютно-финансового регулирования в форме валютных курсов, учетной банковской ставки, кредитования и гарантирования экспортных операций и др., а также меры государственной поддержки национальных производителей от несправедливой (нечестной) иностранной конкуренции и содействие национальным производителям и экспортерам в повышении их конкурентоспособности на мировом рынке [6]. На мировой экономической арене Россия сегодня выступает как правопреемник СССР, который, хотя и не входил в рейтинговые оценки конкурентоспособности стран мира, однако в 1980-е гг. по отдельным позициям имел конкурентные преимущества. Эти преимущества определялись:

1) крупными запасами минерального сырья и топливно-энергетических ресурсов, цены на которые внутри страны были намного ниже мировых;

2) значительным научно-техническим потенциалом;

3) высоким общеобразовательным уровнем населения и квалификационной рабочей силой при относительно низком уровне оплаты труда;

4) достаточно развитой транспортной системой связи, особенно в Европейской части страны;

5) управляемой (в рамках централизованного планирования) экономикой;

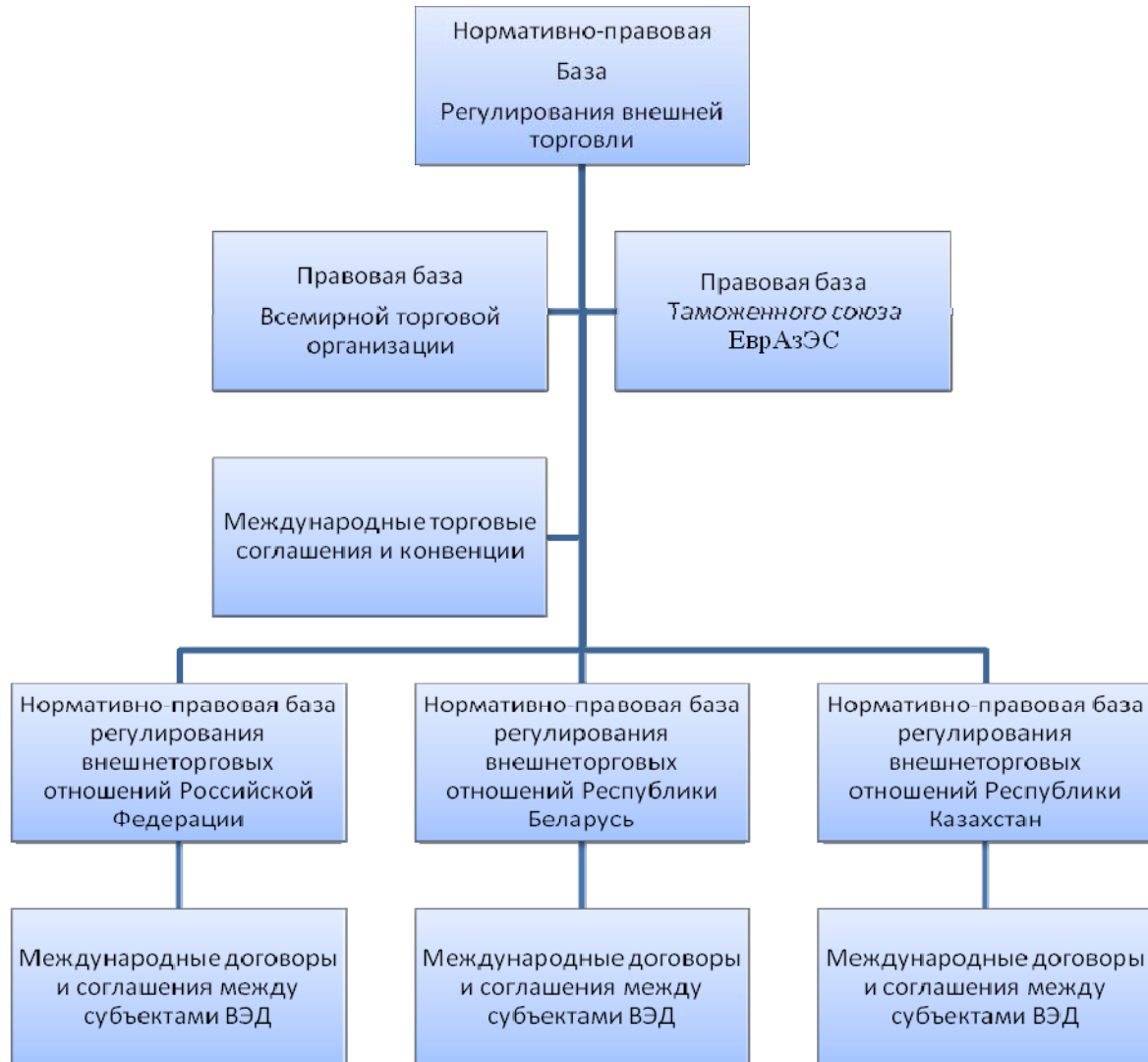


б) потенциально емким внутренним рынком при хроническом дефиците товаров и услуг и значительном отложенном платежном спросе населения.

Современное положение России в международной торговле явно диссонирует со сложившимися направлениями и тенденциями в международном разделении труда подавляющего большинства стран. Обладая уникальными природными ресурсами, крупным производственным, научным и кадровым потенциалом, Россия до сих пор довольствуется положением страны топливно-сырьевой специализации. До 90 % ее экспорта составляют энергоносители, сырье и полуфабрикаты, а доля в мировой торговле не превышает 1,5 %. Для внешнеторгового оборота России последних лет характерно постоянное, почти двукратное превышение экспорта над импортом. Улучшение международной специализации России было бы возможно по следующим основным направлениям. Во-первых, это серьезная диверсификация существующего экспорта за счет повышения степени обработки выпускаемой продукции, расширения номенклатуры основных товарных групп экспорта, более активного вовлечения во внешнеэкономическую деятельность новых регионов страны. Это, пожалуй, наименее затратный путь. Другим путем является всемерное расширение отечественного высокотехнологичного экспорта, в том числе продукции электротехники, электроники, научного приборостроения, спецтехники и вооружения, товаров и услуг атомной и авиаракетной отраслей. Потенциальные возможности выхода на внешний рынок для этих отраслей предоставляет бурно развивающаяся в мире технологическая и производственная кооперация. Трудностями на этом пути сегодня выступают сравнительно низкое качество отечественной продукции, отсутствие выхода на потребительский рынок многих видов специальной техники и услуг, нарушение ранее сложившихся связей между наукой и производством, его в основном устаревшая технологическая база [7]. Для создания эффективной системы государственного развития внешней торговли Российской Федерации необходимо создание сбалансированной структуры нормативно-правового регулирования внешнеторговых отношений. В настоящее время всю совокупность правового регулирования можно представить в виде схемы (рисунок). В общем случае система правового регулирования внешней торговли как в Российской Федерации, так и в странах-участницах Таможенного союза ЕврАзЭС является по сути трехуровневой. Верхний уровень занимают нормативные акты ООН и других международных организаций, регулирующих международную торговлю. Второй уровень – это собственно нормативно-правовые акты, в том числе принятые с участием Российской Федерации в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС и регулирующие торговые отношения между странами-участницами. Низшим, но наиболее важным для оптимизации уровнем являются законы и подзаконные нормативно-правовые акты Российской Федерации и сопряженные с ними в рамках взаимодействия законы и другие нормативные акты Республики Беларусь и Казахстана. При определении международных актов, регулирующих внешнюю торговлю, следует указать, что важнейшим универсальным договором в области международного торгового права выступает Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров [8]. Названный документ разрешает ряд вопросов, имеющих принципиальное значение в сфере международного коммерческого оборота. К числу не менее важных международных документов следует отнести также Конвенцию о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 г.); Гаагскую Конвенцию, отменяющую требование легализации иностранных официальных документов (Гаага,



1961 г.); Конвенцию об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 1974 г.).



**Рисунок – Система нормативно-правового регулирования внешней торговли**

В сфере унификации правового регулирования международных перевозок ЮНИСТРАЛ также приняты два акта, имеющих важное значение для международного экономического сотрудничества: Конвенция ООН о морской перевозке грузов (Гамбург, 1978 г.) и Конвенция ООН об ответственности операторов транспортных терминалов (Вена, 1991 г.). Одновременно с международной унификацией норм, относящихся к международным коммерческим договорам, которая неизбежно принимает форму юридически обязательных документов, все большее значение приобретает разработка документов, носящих рекомендательный характер и обладающих в этой связи гибкостью и адаптированностью [9]. Кроме указанных актов, имеющих статус конвенций, важную роль в сфере регулирования внешнеторговых отношений играют принципы международных коммерческих договоров, одобренные УНИДРУА (Международным институтом по унификации частного права) в 1994 году.





К числу важных унифицированных правил следует отнести, например, следующие: Унифицированные правила для договорных гарантий 1978 г.; Правила регулирования договорных отношений 1979 г.; Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов в редакции 1993 г.; Унифицированные правила по инкассо в редакции 1995 г. Унификация правовых форм может осуществляться и без заключения международного договора. Возможен путь, при котором совместными усилиями нескольких государств создается проект типового закона. По этому пути идет, к примеру, Всемирная организация интеллектуальной собственности, создавая типовые законы в сфере охраны промышленной собственности для развивающихся стран [10]. В условиях интеграции международной торговли следует отметить, что существует подуровень международных правовых актов, в который входят акты, принятые наиболее крупным субъектом, регулирующим правоотношения в сфере внешней торговли, – Всемирной торговой организацией. Механизм многостороннего регулирования мировой торговли со стороны ВТО состоит из комплекса мер, зафиксированных в целом ряде многосторонних соглашений: Соглашение о таможенной стоимости товаров [11], Антидемпинговый кодекс [12], Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах [13], Конвенция Киото об упрощении и гармонизации таможенных процедур [14], Кодекс по техническим барьерам в торговле [15], Кодекс по импортному лицензированию [16] и др. Эти соглашения уже создали достаточно жесткую систему мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, заменившую более 2 000 двусторонних прежних соглашений стран в этой области. Организационно-правовой механизм ВТО состоит из трех частей: ГАТТ в редакции 1994 г. [17], на который приходится 4/5 всех документов ВТО; Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС); Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) [18], а также многие другие нормативные акты, которые предусматривают обязательность их выполнения странами – участниками ВТО. Вторым уровнем правового регулирования внешнеторговой деятельности в условиях регионализации внешней торговли является нормативная база созданного интеграционного объединения – Таможенного союза ЕврАзЭС. Основным документом Таможенного союза является Таможенный кодекс ТС, ст. 1 которого устанавливает, что таможенное регулирование в таможенном союзе в рамках Евразийского экономического сообщества – правовое регулирование отношений, связанных с перемещением товаров через таможенную границу таможенного союза, их перевозкой по единой таможенной территории таможенного союза под таможенным контролем, временным хранением, таможенным декларированием, выпуском и использованием в соответствии с таможенными процедурами, проведением таможенного контроля, уплатой таможенных платежей, а также властных отношений между таможенными органами и лицами, реализующими права владения, пользования и распоряжения указанными товарами. Таможенное регулирование в таможенном союзе осуществляется в соответствии с таможенным законодательством таможенного союза, а в части, не урегулированной таким законодательством, до установления соответствующих правоотношений на уровне таможенного законодательства таможенного союза, – в соответствии с законодательством государств – членов таможенного союза [19]. Например, в РФ взамен Таможенного кодекса РФ, почти утратившего силу, действует Федеральный закон «О таможенном регулировании в РФ». В настоящее время также принят Единый таможенный тариф – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную



территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности таможенного союза (ТН ВЭД ТС) [20]. Ряд международных договоров в рамках Таможенного союза Российской Федерации, Республики Беларусь и Республики Казахстан уже вступил в силу. В частности, с 01.01.2010 г. вступили в силу Соглашение о единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран [21], Соглашение о порядке введения и применения мер, затрагивающих внешнюю торговлю товарами, на единой таможенной территории в отношении третьих стран [22], Соглашение о правилах лицензирования в сфере внешней торговли товарами [23]. Несмотря на создание единого Таможенного союза, в государствах, вошедших в него, сохранились свои национальные законодательства, которые в настоящее время активно приводятся в соответствие с нормами Таможенного союза. Третий уровень регулирования внешней торговли сосредоточен в нормативно-правовых актах стран – участниц Таможенного союза ЕврАзЭС. Так, государственное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации основывается на Конституции и осуществляется в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, а также общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами Российской Федерации [24].

В соответствии с Конституцией Российской Федерации в ведении Российской Федерации находятся:

- 1) внешняя политика и международные отношения (пункт «к» ст. 71),
- 2) внешнеэкономические отношения (пункт «л» ст. 71),
- 3) определение порядка продажи и покупки оружия, боеприпасов, военной техники и другого военного имущества (пункт «м» ст. 71).

В развитие упомянутых положений Конституции РФ к настоящему времени создана достаточно развитая законодательная база, регулирующая внешнеэкономическую деятельность. Она включает в себя следующие федеральные законы:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 08.12.2010) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
3. Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 25.12.2009) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».
4. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 08.12.2010) «О таможенном тарифе».
5. Указ Президента РФ от 03.06.1996 № 803 «Об Основных положениях региональной политики в Российской Федерации».
6. Постановление Правительства РФ от 29.09.2010 № 771 (ред. от 03.06.2011) «О порядке ввоза лекарственных средств для медицинского применения на территорию Российской Федерации» (вместе с «Правилами ввоза лекарственных средств для медицинского применения на территорию Российской Федерации»).
7. Постановление Правительства РФ от 30.12.2008 № 1079 (ред. от 30.05.2011) «О совершенствовании государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в отношении отдельных видов товаров и технологий в целях обеспечения национальной безопасности».
8. Постановление Правительства РФ от 17.05.1996 № 612 «О некоторых мерах по реализации Федерального закона», «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» и т.д.



Ряд важных положений, регламентирующих вопросы осуществления внешнеэкономической деятельности, содержится также в Законе Российской Федерации от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 07.02.2011) «О валютном регулировании и валютном контроле». В развитие положений упомянутых законов принято большое число нормативных актов Банка России, Правительства РФ, федеральных министерств и ведомств. Центральное место в системе федерального законодательства, регулирующего внешнеэкономическую деятельность, занимает Федеральный закон «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», который носит рамочный характер. Он устанавливает основные принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации (ст. 4) и внешнеторговой политики Российской Федерации (ст. 5), порядок ее осуществления российскими и иностранными лицами, права, обязанности и ответственность органов государственной власти Российской Федерации и органов государственной власти субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности. Законом также определены российские и иностранные участники внешнеторговой деятельности (ст. 10), основные положения государственного регулирования внешнеторговой деятельности и др. вопросы [25]. Кроме того, многие законодательные положения, касающиеся государственного регулирования внешнеторговой деятельности, рассредоточены по различным федеральным законам, предмет которых связан с внешнеэкономической проблематикой прямо или опосредованно. Такие нормы можно отыскать, в Налоговом [26] и Гражданском кодексах РФ [27], Федеральных законах «О валютном регулировании и валютном контроле» [28], «О торгово-промышленных палатах в РФ» [29]. Подавляющей частью подзаконных актов, регулирующих внешнеторговую деятельность, являются нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти. Нормотворчество такого рода закреплено за рядом федеральных органов, в том числе за Министерством экономического развития России, полномочия которого детализированы в Положении о Министерстве экономического развития [30]. Следует отметить также, что впредь до отмены или принятия новых нормативных правовых актов продолжают действовать документы, принятые федеральными органами исполнительной власти, которые в ходе административной реформы утратили нормотворческие полномочия в этой сфере. Поэтому в системе действующих источников права, регулирующих внешнеторговую деятельность, присутствуют, наряду с нормативными правовыми актами Министерства экономического развития РФ, акты Федеральной таможенной службы РФ, Комитета по военно-техническому сотрудничеству с иностранными государствами РФ и другие. Формирование нормативно-правовой базы внешнеторговой деятельности происходит при участии иных органов отраслевого управления. Акты соответствующих министерств регулируют отдельные аспекты внешнеэкономической деятельности (Министерство сельского хозяйства РФ, Министерство финансов РФ, Министерство здравоохранения и социального развития РФ) [31]. В целях оптимизации правового регулирования внешней торговли в Российской Федерации необходимо приведение всех уровней нормативного регулирования к единым принципам и совершенствование системы законодательства РФ с учетом международных норм, регулирующих внешнюю торговлю. Особое внимание необходимо уделять уровню обеспечения экономической безопасности страны с учетом влияния на ее показатели инструментов государственного регулирования международной торговли.





СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Мировая экономика и международный бизнес* : учебник / под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. – 5-е изд. – М. : КНОРУС, 2008. – С. 567.
2. *Таможенная статистика внешней торговли* [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.customs.ru/ru/stats/stats/trfgoods/popup.php?id286=750>.
3. *Таможенная статистика внешней торговли* [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.customs.ru/ru/stats/stats/trfgoods/popup.php?id286=750>.
4. Сахаров, Н. *Внешняя торговля России и особенности ее внешнеторговой политики на современном этапе* / Н. Сахаров. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.sakharov.ru/text.php>.
5. *Мировая экономика и международный бизнес* : учебник / под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. – 5-е изд. – М. : КНОРУС, 2008. – С. –562.
6. *Мировая экономика и международный бизнес* : учебник / под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. – 5-е изд. – М. : КНОРУС, 2008. – С. 562–563.
7. *Мировая экономика и международный бизнес* : учебник / под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. – 5-е изд. – М. : КНОРУС, 2008. – С. – 566.
8. Лазарев, А.А. *Регулирование вопросов существенных условий в конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.* // *Адвокат*. – 2005. – № 11. – С. 17.
9. Богуславский, М.М. *Международное частное право* : учебник / М.М. Богуславский. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Юристь, 1998. – С. 128.; Звеков, В.П. *Международное частное право : курс лекций* / В.П. Звеков. – М. : НОРМА-ИНФРА-М, 1999 – С. 180.
10. Розенберг, М.Г. *Международные договора и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда* / М.Г. Розенберг. – 2-ое изд. – М. : Юрайт, 2000. – С. 73.
11. *Соглашение о применении статьи VII ГАТТ-1994 ВТО (Agreement on Implementation of Article VII of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994).*
12. *Антидемпинговый кодекс. Соглашение о применении статьи VI ГАТТ–1994 ВТО. – Антидемпинговый кодекс (Antidumping Codex).*
13. *Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам ВТО (Agreement on Subsidies and Countervailing Measures).*
14. *Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 года в редакции Брюссельского Протокола 1999 года (Модернизированная Конвенция Киото).*
15. *Соглашение по техническим барьерам в торговле ВТО (Agreement on Technical Barriers to Trade).*
16. *Соглашение по процедурам лицензирования импорта (т.н. Кодекс по импортному лицензированию) (с 1994 г. в составе Марракешского пакета).*
17. *Генеральное соглашение о тарифах и торговле.*
18. *Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), или Соглашение ТРИПС (Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights, TRIPS).*



19. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17 с последними изменениями и дополнениями от 16.04.2010 г. // Собрание законодательства РФ. – 2010. – № 50. – Ст. 6 615.

20. Единый таможенный тариф таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и РФ (ЕТТ), утв. Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 27.11.2009 г. N 18, Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 г. № 130 с последними изменениями и дополнениями от 07.04.2011 г. // Российская газета. – 2009. – № 227/1.

21. Соглашение о единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран от 25.01.2008 г. // ИПС КонсультантПлюс.

22. Соглашение о порядке введения и применения мер, затрагивающих внешнюю торговлю товарами, на единой таможенной территории в отношении третьих стран от 09.06.2009 г. // ИПС КонсультантПлюс.

23. Соглашение о правилах лицензирования в сфере внешней торговли товарами от 09.06.2009 г. // ИПС КонсультантПлюс.

24. Ст.3. Федерального закона от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 08.12.2010) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

25. Федеральное законодательство: состояние и проблемы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://wbase.duma.gov.ru:8080/law?doc&nd=981600386&nh=1&part=7>.

26. Налоговый кодекс РФ, часть первая в редакции Федерального закона № 146-ФЗ от 31.07.1998г. с последними изменениями и дополнениями от 17.03.2009 г. № 5-П // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3824.

27. Гражданский кодекс РФ, часть первая в редакции Федерального закона № 51-ФЗ от 30.11.1994 г. с последними изменениями и дополнениями от 07.02.2011 г. № 4-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

28. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» № 173-ФЗ от 10.12.2003 г. с последними изменениями и дополнениями от 07.02.2011г. № 8-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2003. – № 50. – Ст. 4859.

29. Федеральный закон «О торгово-промышленных палатах в РФ» № 5340-1 от 07.07.1993 г. с последними изменениями и дополнениями от 23.07.2008 г. № 160-ФЗ // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1993. – № 33. – Ст. 1309.

30. Постановление Правительства РФ «О Министерстве экономического развития РФ» № 437 от 05.06.2008 г. с последними изменениями и дополнениями от 16.04.2011 г. // Собрание законодательства РФ. – 2008. – № 24. – Ст. 2867.

31. Арбекова, А.В. Административно-правовое регулирование внешнеторговой (экспортной) деятельности в России / А.В. Арбекова // Административное право и процесс. – 2010. – № 1.

***Maksimov Y.A. State Regulation of Foreign Trade in Russian Federation in Modern Conditions***

In the article the author considers the basic statutory acts regulating foreign trade in the Russian Federation, changes of national legislation in connection with the creation of the Customs union and a direction of development of customs regulation of the foreign trade activity in modern conditions

Рукапіс паступіў у рэдкалегію 20.06.2011