

Министерство образования Республики Беларусь

**УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«БРЕСТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
им. А.С. ПУШКИНА»**

Т.З. ШАЛАЕВА

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

Учебно-методический комплекс

Брест 2005

Содержание

Введение	3
1 Краткий курс лекций «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»	4
1.1 Теоретические основы правового регулирования внешнеэкономических отношений	4
1.2 Содержание, виды и формы внешнеэкономической деятельности	8
1.3 Субъекты внешнеэкономической деятельности	11
1.4 Правовые основы государственного регулирования и поддержки в сфере внешнеэкономической деятельности	18
1.5 Методы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности	22
1.6 Нетарифные меры государственного регулирования. Меры экономической политики	29
1.7 Нетарифные меры государственного таможенного и иного неэкономического регулирования внешнеэкономической деятельности	36
1.8 Понятие и виды внешнеэкономических операций и сделок	40
1.9 Понятие и виды внешнеэкономического контракта	47
1.10 Правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторгового договора по законодательству Республики Беларусь	52
1.11 Правовое регулирование финансов внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических расчетов	57
1.12 Правовое регулирование разрешения споров, возникающих при осуществлении внешнеэкономической деятельности	65
2 Методические материалы по курсу «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»	75
2.1 Примерная программа курса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»	75
2.1.1 Цель курса	76
2.1.2 Задачи курса	76
2.1.3 Требования к уровню освоения содержания курса	76
2.1.4 Программа курса	77
2.1.5 Распределение часов курса по темам и видам работ	80
2.1.6 Планы семинарских занятий	81
2.1.7 Методические рекомендации по подготовке к занятиям	94
2.2 Тематика самостоятельных письменных работ. Рефераты, контрольные работы	95
2.3 Вопросы к зачету по курсу	96
2.4 Форма итогового контроля	97
Список использованной и рекомендуемой литературы	98

Введение

Предлагаемое вниманию читателей издание посвящено весьма актуальной в настоящее время проблеме. Автор, базируясь на анализе действующего национального законодательства, международных источников и большого фактического материала, раскрывает значение правового регулирования внешнеэкономической деятельности, достаточно подробно рассматривает содержание как теоретико-правовой составляющей, так и прикладной, практической направленности внешнеэкономических проблем в законодательстве Республики Беларусь.

Можно сказать, что постепенный процесс совершенствования правового регулирования внешнеэкономической деятельности в Беларуси переводит эту сферу национального правового механизма из преимущественно прикладной дисциплины в особый правовой институт юридической науки. Необходимо продолжать разработку его теоретических основ, что может явиться вкладом в развитие научных представлений о правовой действительности в целом и служить базой для совершенствования регламентации внешнеэкономических отношений.

Сложность и многоплановость правового регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь во многом определяет круг рассматриваемых в учебно-методическом комплексе вопросов. Целью настоящего курса является углубленное исследование основ правового регулирования внешнеэкономических отношений, а также внешнеэкономической деятельности (ВЭД), лавным образом ее внешнеторговой составляющей, включая конкретное содержание различных внешнеторговых сделок и операций; правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторгового контракта; правовой статус субъектов внешнеэкономических отношений; правовое регулирование финансов ВЭД и внешнеэкономических расчетов; основные способы государственно-правового регулирования ВЭД в современных условиях; правовое регулирование внешнеэкономических споров по национальному и международному законодательству.

Курс ориентирован на приобретение обучающимися системы теоретических знаний и практических навыков в сфере правового регулирования ВЭД, необходимых для того, чтобы стать квалифицированными специалистами, высокопрофессиональными юристами. Кроме того, издание предназначено для аспирантов, преподавателей высших учебных заведений, практикующих юристов, экономистов, государственных служащих, а также для всех, кто интересуется правовым регулированием внешнеэкономической деятельности.

1 Краткий курс лекций «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»

1.1 Теоретические основы правового регулирования внешнеэкономических отношений

Понятие внешнеэкономических правоотношений. *Внешеэкономические отношения* – это совокупность экономических (хозяйственных) отношений, обеспечивающих организацию экспортно-импортных операций по поводу транснациональной передачи товаров, услуг, рабочей силы и капитала с целью повышения эффективности функционирования взаимодействующих субъектов.

Внешнеэкономические отношения находятся в сфере воздействия национального законодателя. В этом состоит коренное (сущностное) отличие внешнеэкономических отношений от международных экономических. Это отличие является решающим и для разграничения внешнеэкономических и международных экономических правоотношений.

Следует подчеркнуть, что объективно международные экономические и внешнеэкономические отношения не представляют собой в корне различающиеся, самостоятельные явления общественной жизни. Существующие в реальной действительности общественные отношения в сфере экономики могут быть обозначены и как международные, и как внешнеэкономические. Тем не менее несмотря на это разграничение указанных категорий имеет принципиальное значение. То есть правовое регулирование международных экономических отношений осуществляется международным правом посредством присущих данной правовой системе методов. Международно-правовое регулирование осуществляется путем создания юридически обязательных правил поведения, установления прав и обязанностей государств и других субъектов международного права. В случае же оценки такого отношения как «внешнеэкономического» логическое ударение делается на его национально-правовую сущность – соответствие Конституции и законодательству, внутренние экономические и юридические последствия, национально-правовые механизмы государственного (общественного) контроля над исполнением соглашения теми органами, на которые это исполнение возлагается, принципиальная возможность и пределы национальной юрисдикции по соглашению и т. д.

Таким образом, по мнению О.Толочко, *внешнеэкономические отношения* есть объективно самостоятельная группа имущественных отношений, отличающихся от традиционно обозначаемых международных экономических отношений, и представляют собой самостоятельный ракурс оценки указанных отношений, и прежде всего с позиций их национально-правовых характеристик, в том числе реальной возможности и перспектив их национально-правового регулирования [65, с. 17].

Классификация внешнеэкономических правоотношений может быть проведена по многим критериям, исчерпывающий список которых, разумеется, привести нельзя, поскольку критерии разграничения в любом случае избираются

субъективно, исходя из целей исследования. Возможна классификация по следующим критериям: по субъектному составу, по социально-правовым последствиям, по методам правового регулирования, по степени значимости «властной» составляющей, по социально-экономическому уровню, по экономическому содержанию и другим основаниям.

Методы правового регулирования внешнеэкономических отношений. Необходимо отметить, что методы правового регулирования внешнеэкономических отношений до сих пор не были предметом специальных исследований. Однако их сущность и виды разрабатывались в общетеоретической литературе (В.Д.Сорокин, А.М.Витченко, В.Ф.Яковлев). Не обходили вниманием указанную проблему и отраслевые юридические науки. В частности, метод правового регулирования достаточно подробно рассматривался в работах по международному частному праву в работах М.М. Богуславского, В.П. Звекова и др.

Согласно принятой в настоящее время доктрине основной особенностью международного частного права (Л.А.Лунц, М.М.Богуславский и др.) как самостоятельной отрасли является наличие и взаимодействие в ее рамках двух самостоятельных методов правового регулирования коллизионного и материально-правового.

Как во внутреннем законодательстве Республики Беларусь, так и в международных договорах используются *прямой и коллизионный* методы правового регулирования внешнеэкономических отношений. *Прямой метод* заключается в том, что правовая норма непосредственно регулирует соответствующее отношение без отсылок к другим актам. Это унифицированные материально-правовые или процессуально-правовые нормы, дающие решение соответствующего вопроса и устраняющие таким образом коллизии (столкновения) между национальным законодательством различных государств, в том числе и подписавших международный договор. Этот метод применяется как во внутреннем законодательстве Республики Беларусь, например в статье Гражданского кодекса, устанавливающей, что иностранные граждане пользуются в республике гражданской правоспособностью наравне с гражданами Республики Беларусь (п. 2 ст. 1104 ГК), так и в международном [20, с.498].

Коллизионный метод заключается в том, что норма права непосредственно не регулирует отношений, т. е. не устанавливает прав и обязанностей, а отсылает к соответствующему законодательству республики либо другой страны. Так, в соответствии с ГК Республики Беларусь гражданская правоспособность и дееспособность иностранного гражданина определяется по праву страны, гражданство которой это лицо имеет (личным законом, личным статутом «домицилем»). Коллизионный метод используется и при регулировании отношений между организациями государств-участников СНГ. Так, коллизионные нормы содержатся в Соглашении государств-участников СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности [138].

Источники правового регулирования внешнеэкономических отношений имеют определенную специфику, которая заключается в том, что они носят комплексный

(двойственный) характер: такие нормы могут закрепляться как в международно-правовых, так и в национально-правовых документах.

Международно-правовые нормы могут содержаться в международных договорах, обязательных решениях международных организаций, международных обычаях и решениях международных судов, рекомендательных международно-правовых нормах («мягкое право», «субправо», «lex ferenda», «предправо»). Проблема международных нормативных актов, не обладающих юридической силой, но оказывающих серьезное влияние на регламентацию внешнеэкономических отношений, появилась в связи с развитием права международных организаций. Многосторонние международные договоры, или конвенции, являются средством унификации правовых норм в регулировании тех или иных внешнеэкономических связей и составляют довольно большую группу актов. К ряду из них в разное время присоединились СССР, а также Республика Беларусь. Так, бывший СССР присоединился к Женевской конвенции 1983 г. об охране промышленной собственности, к Конвенции о договоре международной перевозки пассажиров и багажа по внутренним водным путям 1976 г., к Афинской конвенции о перевозках морем пассажиров и багажа 1974 г., к Женевской конвенции о международной дорожной перевозке грузов 1956 г. и др.

Республика Беларусь в 1989 году присоединилась (с одной оговоркой) к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, подписанной в Вене в 1980 году [14]. С 1 августа 1997 года вступила в силу в отношении Республики Беларусь Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров. Совет Министров Республики Беларусь принял постановление от 7 июля 1993 года № 370 о правопреемственности Республики Беларусь в отношении подписанной 6 сентября 1952 году в г. Женеве Всемирной конвенции об авторском праве, начиная с 1973 года [55].

Странами отдельных регионов заключены региональные международные договоры. Так, в рамках Европейского экономического сообщества заключены многие договоры, в том числе Конвенция о взаимном признании юридических лиц (1968 г.); странами общего рынка – Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам (1980 г.) [44], и др.

Важным источником правового регулирования внешнеэкономических отношений республики с другими государствами являются двусторонние международные договоры, в частности торговые соглашения и т. п.

Некоторые особенности правового регулирования присущи внешнеэкономическим связям государств Содружества Независимых Государств. Правовое регулирование этих связей осуществляется на основе двусторонних межгосударственных (межправительственных) договоров, заключаемых республиками, входящими в СНГ, а также соглашений, принятых всеми участниками СНГ. Так, 20 марта 1992 года в г. Киеве государствами СНГ подписано Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ (Республика Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Российская Федерация, Таджикистан и Украина). Тогда же было подписано и Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности. 24 декабря 1993 года государствами-участниками СНГ

было подписано Соглашение о размере государственной пошлины и порядке ее взыскания при рассмотрении хозяйственных споров между субъектами хозяйствования разных государств, а Протоколом от 1 июня 2001 года в него были внесены изменения, касающиеся размера уплачиваемой субъектами хозяйствования государственной пошлины [55].

Важное значение имели подписанные государствами-участниками Содружества Соглашение о принципах таможенной политики от 13 марта 1992 года, Договор о создании Экономического союза от 24 сентября 1993 года и целый ряд актов, принятых в порядке исполнения указанного Договора, подписание Советом глав государств СНГ 28 марта 1997 года Конвенции о защите прав инвестора и многих других актов, касающихся экономического сотрудничества [55].

Кроме того, 10 октября 2002 года участники Таможенного союза – Республика Беларусь, Российская Федерация, Республика Казахстан, Республика Таджикистан и Кыргызстан – подписали Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС). Сообщество создано с целью эффективного продвижения процесса формирования Таможенного союза, Единого экономического пространства, а также реализации других целей, определенных в соглашениях о Таможенном союзе, Договоре об углублении интеграции в экономической и гуманитарных областях и Договоре о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве, подписанных ранее государствами – учредителями ЕврАзЭС.

К числу источников, регулирующих внешнеэкономические отношения предприятий и организаций Беларуси, а также физических лиц, относятся *национальные нормативные правовые акты Республики Беларусь*. Это прежде всего Конституция, в которой предусмотрено, что Республика Беларусь признает приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства (ст. 8) и что «иностранные граждане и лица без гражданства пользуются правами и свободами, исполняют обязанности наравне с гражданами Республики Беларусь, если иное не определено Конституцией, законами и международными договорами» [47, с. 7].

Важными источниками, регулирующими внешнеэкономические отношения, являются *специальные нормативные акты*, в том числе: Инвестиционный кодекс Республики Беларусь; Таможенный кодекс Республики Беларусь; Банковский кодекс; Закон Республики Беларусь «О Таможенном тарифе»; Закон Республики Беларусь «О валютном регулировании и валютном контроле» и др.

Среди специальных актов, регулирующих внешнеэкономические отношения, важное место занимают акты Президента Республики Беларусь, постановления Правительства, акты министерств и др. Так, действуют нормативные акты, касающиеся инвестиционной деятельности за границей, квотирования и лицензирования экспорта и импорта товаров и услуг, открытия счетов, производства расчетов и проведения валютных операций, регламентации таможенных процедур и т. д.

Помимо специальных нормативных актов, регулирующих те или иные аспекты внешнеэкономических отношений, во внутреннем законодательстве Беларуси есть и *общие нормативные акты*, содержащие соответствующие нормы. В числе таких актов прежде всего следует указать раздел VII «Международное

частное право» ГК Республики Беларусь [20, с. 494]. Сюда входят нормы гражданской правоспособности иностранцев и лиц без гражданства, их дееспособности, нормы, определяющие закон, который подлежит применению к обязательствам по сделкам, и др.

Нормы, регулирующие внешнеэкономические связи, содержатся в Гражданском процессуальном кодексе и Хозяйственном процессуальном кодексе Республики Беларусь [163].

Нормы, регулирующие внешнеэкономические отношения, содержатся и в других нормативных правовых актах специального и общего законодательства.

1.2 Содержание, виды и формы внешнеэкономической деятельности

Общая характеристика и соотношение понятий «внешнеэкономические отношения», «внешнеэкономическая деятельность» (ВЭД), «внешнеэкономические связи». Внешнеэкономическая деятельность является формой реализации внешнеэкономических связей, которые в свою очередь определяют характер внешнеэкономических отношений.

Внешнеэкономические отношения – это совокупность экономических отношений, обеспечивающих организацию экспортно-импортных операций по поводу транснациональной передачи товаров, услуг, рабочей силы и капитала с целью повышения эффективности функционирования взаимодействующих субъектов.

Внешнеэкономическая деятельность – это совокупность форм и методов торгово-экономического и финансово-производственного взаимодействия субъектов на мировом рынке с целью использования преимуществ международного разделения труда для достижения более высокой эффективности функционирования участвующего субъекта.

Внешнеэкономические связи – это совокупность регулярных и устойчивых экономических отношений между субъектами по поводу реализации экспортно-импортных операций, связанных с перемещением товаров, услуг, рабочей силы и капитала через национальные границы для обеспечения взаимосвязанного эффективного воспроизводства.

Необходимо отличать внешнеэкономические связи от международных экономических связей. Первые возникают по инициативе одной из сторон и ограничиваются защитой внешних экономических интересов данного государства. Вторые предполагают лоббирование международных, наднациональных интересов с созданием соответствующих структур, их защищающих.

Содержание, виды и формы ВЭД. Термин «внешнеэкономическая деятельность» впервые был законодательно закреплен в Конституции СССР 1977 г., где были зафиксированы понятия: «внешняя торговля и другие виды внешнеэкономической деятельности» с указанием их ведения на основе государственной монополии. Однако само понятие ВЭД тогда не было раскрыто.

В сферу действия Закона Республики Беларусь от 25 октября 1990 г. «Об основах внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь» входили все

виды внешнеэкономической деятельности (ВЭД), включая внешнюю торговлю, экономическое, научно-техническое и культурное сотрудничество. Действие Закона распространялось на специализацию и кооперацию в области производства, науки и техники, строительство и реконструкцию объектов, осуществление транспортных, экспедиторских, страховых операций, расчетные, кредитные и другие банковские операции, туризм и иную деятельность в области международного обмена товарами, услугами и результатами творческой деятельности. В настоящее время закон утратил силу.

Внешнеэкономическая деятельность может рассматриваться как деятельность государства по развитию сотрудничества с другими государствами в области торговли, экономики, техники, культуры, туризма. В то же время, по мнению доктора юридических наук, профессора В.С.Мартемьянова и Т.М.Ивановой, – под внешнеэкономической деятельностью понимается предпринимательская деятельность, связанная с перемещением через таможенную границу товаров (продукции) и капитала (финансовых средств), а также оказание услуг и выполнение работ на территории иностранного государства.

Внешнеэкономическая деятельность в целом охватывает деятельность государственных органов в этой области и непосредственных участников ВЭД – хозяйствующих субъектов, осуществляющих внешнеэкономические операции, а также содействующих им организаций [122].

В последние годы часто упоминается ВЭД предприятий и других коммерческих организаций, что принято считать микроэкономическим уровнем ее осуществления. Вместе с тем ВЭД осуществляется и на макроуровне от имени всего государства, отдельных административно-территориальных образований Республики Беларусь. Вполне правомерно упомянуть такие макроуровни ВЭД, как общегосударственный, отраслевой, региональный.

Таким образом, внешнеэкономические отношения можно представить как систему общественных отношений, состоящую из видов:

- внешнеэкономические отношения публично-правового характера, макроэкономические отношения в сфере ВЭД;
- внешнеэкономические межгосударственные отношения частного правового характера, микроэкономические отношения в сфере ВЭД.

ВЭД частного правового характера, в отличие от внешнеэкономических межгосударственных экономических отношений, осуществляется на уровне производственных структур (предприятий, организаций) с полной самостоятельностью в выборе иностранного партнера, номенклатуры товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки, т. е. является частью их хозяйственной деятельности как с внутренними так, и с внешними партнерами.

ВЭД представляет собой совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций, присущих различным субъектам хозяйственного оборота, являющихся субъектами внешнеэкономических отношений [145].

Обязательными сопутствующими условиями ВЭД являются:

- выполнение определенных внешнеэкономических (внешнеторговых) операций по обеспечению продвижения товара (работ, услуг) от продавца к покупателю;
- своевременное представление различного рода внешнеэкономических услуг транспортных, страховых, экспедиторских, банковских и пр.;
- осуществление внешнеэкономических платежно-расчетных операций;
- наличие коммерческой и валютно-финансовой информации о конъюнктуре внешних товарных и денежных рынков и т. п.

ВЭД есть деятельность, связанная с приобретением, изменением или прекращением прав и обязанностей, обусловленных созданием, использованием или отчуждением материальных благ или иных результатов человеческой деятельности, в отношении между субъектами различной государственной принадлежности, носит, как правило, возмездный характер.

Выделим следующие *характерные особенности ВЭД*.

Во-первых, ВЭД является *составной частью общеэкономической деятельности*. Через каналы внешней торговли обеспечивается реализация на внешнем рынке производимой в стране экспортной продукции и за счет импорта более полно удовлетворяются внутренние потребности в разнообразных товарах производственного и потребительского назначения.

Во-вторых, ВЭД тесно *связана с внешнеполитической деятельностью*: она способна активно содействовать реализации внешней политики страны экономическими методами, в частности путем продаж и закупок товаров, жизненно важных для экономики тех или иных зарубежных стран.

Имеется немало примеров из практики международных отношений, когда успешное развитие внешнеэкономических связей с иностранным государством при активной работе советского торгпредства способствовало нормализации дипломатических отношений между двумя странами и открытию посольств на взаимных началах.

В-третьих, ВЭД в контексте коммерческой деятельности на внешнем рынке *существенно отличается* от подобной работы на *внутреннем рынке* в силу участия в ней субъектов иных правовых систем и принадлежащих зарубежным государствам.

Внешнеэкономическая деятельность может принимать различные *формы*, наиболее важные из которых следующие: внешняя торговля; производственная кооперация; инвестиционное сотрудничество; другие формы (валютные, кредитные и пр. связи).

Внешняя торговля представляет собой совокупность экономических отношений по поводу обмена товарами, услугами, научно-технической продукцией на коммерческой основе. Внешняя торговля может проводиться непосредственно между субъектами или с использованием услуг посредников.

Субъектами внешней торговли выступают: экспортер – поставщик внешнеторгового объекта и импортер – плательщик по внешнеторговому договору. Посредниками могут являться комиссионеры, консигнаторы, дистрибьюторы, агенты, брокеры, дилеры и др.

Производственная кооперация по своей сущности и механизму функционирования тесно связана с инвестиционным сотрудничеством, поэтому их часто включают в одну форму внешнеэкономической деятельности. В то же время *производственная кооперация* – это организация производственных связей между странами или предприятиями разных государств в целях совместного изготовления продукции на основе общественного разделения труда и специализации производства. Вид производственной кооперации зависит от выбора средств создания предприятий с иностранными инвестициями, а также от способа функционирования предприятий в рамках свободных экономических зон и среди финансово-промышленных групп. Выделяют следующие *виды производственной кооперации*: предприятия с иностранными инвестициями, свободные экономические зоны, финансово-промышленные группы, оффшорные компании, транснациональные корпорации и т. п.

Инвестиционное сотрудничество представляет собой рациональное распределение ресурсов, способ достижения государствами более высоких результатов в экономике за счет использования преимуществ участия в международном разделении обновления технологической структуры общественного производства. Инвестиционное сотрудничество во внешнеэкономической деятельности реализуется через *портфельные инвестиции и прямые инвестиции*.

Валютно-кредитные связи тесно переплетаются между собой и в основном играют роль обеспечения финансирования внешнеторгового и производственно-инвестиционного сотрудничества. Среди направлений валютно-кредитных связей внешнеэкономических отношений выделяют: кредитование экспортно-импортных операций; организационное обеспечение внешнеэкономической сделки; кредиты и их погашение другим странам, международным финансовым организациям и нерезидентам – субъектам хозяйствования; дилинговые операции на мировых финансовых рынках (арбитраж, хеджирование и пр.) и др. В принципе, классификацию валютно-кредитной деятельности можно представить по различным признакам: например, как по сущности кредитных и валютных отношений во внешнеэкономической деятельности, так и по субъектам, обеспечивающим и осуществляющим эти связи.

1.3 Субъекты внешнеэкономической деятельности

Национальные субъекты внешнеэкономической деятельности можно классифицировать в зависимости от характера осуществляемой ими деятельности на субъекты *ВЭД частного правового характера* (это частные лица – юридические и физические лица) и субъекты *ВЭД публично-правового характера*, когда ВЭД характеризуется участием государства и административно-территориальных образований. Следует отметить, что государство может выступать и субъектом ВЭД, осуществляемой на частноправовом уровне, т. е. выступать участником гражданско-правовых отношений за пределами своей территории. При этом участие

государства не меняет сущности и содержания частноправовых отношений. Меняется лишь правовое положение государства, что связано с таким его имманентным качеством, как суверенитет.

Так, для первой группы субъектов ВЭД *частноправового уровня* характерно, что законодательством закрепляется право всех физических и юридических лиц заниматься любыми видами внешнеэкономической деятельности, не запрещёнными законом, после соответствующей регистрации. При этом следует заметить, что раньше для осуществления внешнеэкономической деятельности субъект хозяйствования Республики Беларусь должен был регистрироваться в качестве участника внешнеэкономических связей. Сегодня же для осуществления такой деятельности достаточно быть зарегистрированным в установленном законом порядке как юридическое лицо или индивидуальный предприниматель [70].

Одним из направлений внешнеэкономической деятельности является внешнеторговая деятельность. Закон Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» от 25 ноября 2004 года в ст. 5 определяет участников внешнеторговой деятельности [72].

Правом осуществления внешнеторговой деятельности обладают все *резиденты Республики Беларусь*, если иное не предусмотрено актами законодательства Республики Беларусь, с момента их государственной регистрации в качестве юридического лица или предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица.

Что касается инвестиционной деятельности как ещё одного направления внешнеэкономической деятельности, то в соответствии с Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 1992 г. № 324 с дополнениями и изменениями «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей» правом осуществления внешнеэкономической деятельности обладают все резиденты Республики Беларусь с момента их государственной регистрации в качестве юридических лиц или предпринимателей без образования юридического лица, поэтому все они самостоятельно (кроме банков и страховых организаций) могут создавать иностранные субъекты хозяйствования, приобретать акции и паи зарубежных фирм, любое имущество. Но они должны действовать в соответствии с иностранным законодательством.

Банки могут осуществлять подобные инвестиции только с разрешения Национального Банка, в том числе открытие представительств, а страховые организации – только по согласованию с Департаментом страхового надзора при Министерстве финансов Республики Беларусь.

Открытие любых валютных счетов за пределами Республики Беларусь допускается только с согласия Национального Банка. Это касается и физических лиц, поэтому при осуществлении инвестиций за рубежом согласно законодательству страны пребывания может потребоваться формирование уставного фонда до регистрации. Для этого в исключительных случаях минимальная сумма может быть внесена как инвестиция и до государственной регистрации.

Как показывает практика, ряд предприятий не выполняют требования вышеназванного постановления Совета Министров Республики Беларусь и Положения о регистрации зарубежных предприятий, утвержденного приказом

Министерства иностранных дел Республики Беларусь от 15 ноября 1999 года № 138. Согласно указанным документам, в случаях создания либо приобретения доли в хозяйственных структурах иностранных государств белорусские юридические и физические лица обязаны в месячный срок произвести *регистрацию* зарубежного предприятия в Министерстве иностранных дел Республики Беларусь.

В соответствии с действующим законодательством участниками правоотношений при осуществлении внешнеэкономической деятельности могут быть также *Республика Беларусь и административно-территориальные образования*.

Государство становится участником внешнеэкономической сделки в случаях заключения сделок от его имени в порядке, предусмотренном ст. 125 ГК Республики Беларусь, то есть когда от имени государства такие сделки совершаются соответствующим органом в пределах его компетенции либо с использованием института специально уполномоченных лиц. Поэтому при совершении внешнеэкономической сделки, например, казенным предприятием, Республика Беларусь не становится участником внешнеэкономического оборота. От имени государства во внешнем обороте могут выступать различные государственные органы. Но обычно от имени государства во внешнеэкономической деятельности выступает Министерство иностранных дел и подведомственные ему торговые представительства Республики Беларусь, находящиеся за границей. Следует подчеркнуть, что применительно к внешнеторговому обороту положение о равноправном характере участия государства во внешнеэкономических правоотношениях имеет свои особенности. Во внутреннем хозяйственном, гражданском обороте возможные споры контрагентов, в том числе и государства (в лице уполномоченного органа) подлежат юрисдикции общих или хозяйственных судов. Однако во внешнем обороте участие государства как партнера по сделке не влечет автоматической возможности привлечения его к имущественной ответственности в иностранном суде, поскольку этим бы нарушался суверенитет государства. Наличие общепризнанного в мировой практике *иммунитета суверенного государства* вызывает необходимость при установлении ответственности государства в гражданско-правовых отношениях с иностранным элементом обращаться к специальным законодательным актам, что предусмотрено в ст. 127 ГК Республики Беларусь [20, с. 83].

О предпочтении, которое все более отдается законодательствами зарубежных стран принципам *ограниченного иммунитета*, свидетельствуют международные договоры и соглашения, к числу которых относится Европейская Конвенция об иммунитете государств от 16 мая 1972 года, вступившая в силу с 11 июня 1976 года.

В Конвенции провозглашается принцип иммунитета иностранного государства (ст. 15) и закрепляются исключения, при которых иностранное государство не может ссылаться на иммунитет перед национальным судом другого государства, в частности в отношении разбирательств, связанных с контрактами о найме на работу; обязательств, возникающих из контрактов, которые подлежат исполнению на территории государства суда, связанных с участием государства в компаниях и иных юридических лицах, имеющих местонахождение на территории государства суда и т. д.

Иностранные субъекты внешнеэкономической деятельности. Существенную роль в развитии ВЭД играет норма ст.11 Конституции Республики Беларусь, согласно которой иностранные граждане и лица без гражданства на территории Республики Беларусь пользуются правами и свободами и несут обязанности наравне с гражданами Беларуси, если иное не предусмотрено Конституцией, законами и международными договорами [47]. На основании действующего Гражданского Кодекса субъектами гражданско-правовых отношений в Республике Беларусь могут быть *иностраные граждане, лица без гражданства, иностранные и международные юридические лица* (организации, не являющиеся юридическими лицами), если иное не определено Конституцией Республики Беларусь и международными договорами Республики Беларусь [20].

Иностранным гражданам и лицам без гражданства в вопросах правоспособности предоставляется национальный режим: они пользуются в Республике Беларусь той же гражданской правоспособностью наравне с гражданами Республики Беларусь (ст. 1104 ГК). Только по отдельным вопросам в их отношении предусмотрен специальный правовой режим. [20, с. 497].

В соответствии с Законом Республики Беларусь «О правовом положении иностранных граждан и лиц без гражданства» от 3 июня 1993 г. с последующими дополнениями и изменениями иностранные граждане и лица без гражданства, постоянно проживающие в Республике Беларусь, могут заниматься трудовой, хозяйственной или иной деятельностью, если эта деятельность не запрещена законодательством Республики Беларусь либо для занятия такой деятельностью не предусматривается обязательное условие, связанное с принадлежностью к гражданству Республики Беларусь. Иностранные граждане и лица без гражданства, временно проживающие на территории Республики Беларусь, имеют право заниматься трудовой, хозяйственной или иной деятельностью только при получении специального разрешения, выданного государственными органами, уполномоченными на то Советом Министров Республики Беларусь. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 сентября 2002 года № 1258 «Об упорядочении трудовой и предпринимательской деятельности иностранных граждан и лиц без гражданства, временно проживающих на территории Республики Беларусь» с последующими изменениями упорядочивает сферу трудовой и предпринимательской деятельности нерезидентов Республики Беларусь – физических лиц.

Что касается *иностраных юридических лиц*, то их гражданская правоспособность определяется по праву страны, где они были учреждены (ст. 1110, 1112 ГК). В действующем праве Республики Беларусь, как и в праве большинства государств, несмотря на положения ГК, устанавливающие четкую коллизионную привязку для определения *личного статуса юридического лица и личного закона физического лица*, в сфере публично-правового регулирования национальность физических и юридических лиц определяется посредством применения различных критериев и юридически значимых обстоятельств [20, с. 497, 500].

Иностранные юридические лица могут осуществлять в Республике Беларусь предпринимательскую и иную деятельность, регулируемую гражданским и хозяйственным законодательством, в соответствии с правилами, установленными

этим законодательством для такой деятельности юридических лиц резидентов Республики Беларусь, если законодательством Республики Беларусь для иностранных юридических лиц не предусмотрено иное.

В частности, Инвестиционный кодекс Республики Беларусь позволяет им осуществлять инвестиционную деятельность и относит такие юридические лица к иностранным инвесторам.

В связи с этим необходимо подчеркнуть, что, с одной стороны, иностранные инвесторы вправе осуществлять на территории Республики Беларусь *инвестиционную деятельность в любых формах*: создание юридического лица, приобретение имущества или имущественных прав (доли в уставном фонде юридического лица, недвижимости, ценных бумаг, прав на объекты интеллектуальной собственности, концессий, оборудования, других основных средств).

Однако с другой стороны, Инвестиционным кодексом допускаются *некоторые ограничения деятельности иностранных инвесторов* на территории Республики Беларусь. Так, иностранным инвесторам *запрещаются инвестиции* в сферах обеспечения обороны и безопасности Республики Беларусь без специального разрешения Президента Республики Беларусь, а также изготовления и реализации наркотических, сильнодействующих и ядовитых веществ по перечню, утверждаемому Министерством здравоохранения Республики Беларусь [38].

Кроме того, не допускаются без согласия специально уполномоченного государственного органа иностранные инвестиции в имуществе юридических лиц, занимающих монопольное положение на рынке Республики Беларусь.

Ни одно из таких ограничений не действует в отношении юридических лиц Республики Беларусь.

К сказанному следует добавить, что без разрешения вопроса о принадлежности того или иного юридического лица к соответствующему иностранному государству невозможно применять международные договоры о развитии торговли и защите инвестиций, а также об избежании двойного налогообложения.

Помимо этого, правовой институт иностранного юридического лица позволяет практически реализовать норму ГК о возможности установления Правительством Республики Беларусь *ответных ограничений (реторсий)* в отношении юридических лиц тех государств, в которых имеются специальные ограничения прав граждан и юридических лиц Республики Беларусь.

Иностранных юридических лиц следует отличать от совместных предприятий и иностранных предприятий. Основное различие между ними заключается в том, что последние два вида организаций являются юридическими лицами Республики Беларусь, имеющими некоторые особенности правового регулирования.

Иностранные юридические лица вправе для осуществления своей деятельности открывать на территории Республики Беларусь свои *представительства*. Положение о порядке их образования и деятельности утверждено Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 1997 года № 929 с последующими изменениями и дополнениями.

Правовой статус *представительств иностранных организаций* как субъектов ВЭД на территории Республики Беларусь определен нормами ст. 51 ГК Республики Беларусь, вышеназванным Положением о порядке их образования [20, с. 35]. Инструкция об особенностях исчисления и уплаты налога на прибыль иностранными юридическими лицами, осуществляющими деятельность на территории Республики Беларусь через постоянное представительство, разработанная в соответствии с Общей частью Налогового кодекса Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь от 22 декабря 1991 года «О налогах на доходы и прибыль», регулирует особенности исчисления и уплаты налога на прибыль иностранными юридическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность на территории Республики Беларусь через постоянное представительство, расположенное на территории Республики Беларусь, устанавливает критерии отнесения деятельности юридического или физического лица, осуществляющего ее на территории Республики Беларусь в соответствии с условиями договора поручения, комиссии или аналогичных договоров в интересах и в пользу иностранного юридического лица к постоянному представительству данного иностранного лица.

Свободные экономические и оффшорные зоны как субъекты ВЭД.

Государства в целях привлечения иностранных инвестиций, передовой иностранной техники, оборудования, технологий и управленческого опыта, развития экспортного потенциала создают особые зоны. Их называют *свободные экономические зоны*.

В них могут развиваться производственные, научно-технологические, экспортные, торговые, туристическо-рекреационные, страховые, банковские и иные виды предпринимательской деятельности.

В зависимости от целей создания государства *создают свободные таможенные зоны, свободные экспортно-промышленные зоны, свободные банковские зоны* и др.

Правовое положение резидентов этих зон неодинаково. Так, для них может устанавливаться особый льготный режим налогообложения некоторых видов предпринимательской деятельности. Товары, ввозимые в свободную экономическую зону, могут освобождаться от уплаты таможенной пошлины и не подвергаться обычно принятому таможенному контролю. Могут устанавливаться льготы для конкретных резидентов, например банков, финансовых компаний. Могут сочетаться функции, свойственные нескольким типам свободных экономических зон. Сочетание конкретных льгот напрямую зависит от целей государства, создающего свободную экономическую зону.

Свободные экономические зоны можно охарактеризовать как часть территории государства с точно определенными границами и специальным правовым режимом, устанавливающим более благоприятные, чем обычные, условия осуществления предпринимательской деятельности (отдельных видов предпринимательской деятельности) или иной хозяйственной деятельности.

В Республике Беларусь основным нормативным актом, определяющим правовые и организационные основы создания, деятельности и ликвидации свободных экономических зон на ее территории, является Закон от 7 декабря 1998

года «О свободных экономических зонах» [87]. Согласно данному закону специальный правовой режим на таких территориях устанавливается в целях:

- создания благоприятных условий для инвестиций и развития отдельных регионов и экономики республики;
- внедрения наиболее прогрессивных ресурсосберегающих малоотходных и безотходных технологий;
- содействия международной интеграции и сотрудничеству;
- гармоничного сочетания на основе Конституции республиканских и местных интересов, интересов субъектов хозяйствования и граждан.

На территории Республики Беларусь созданы и активно функционируют свободные экономические зоны: «Минск», «Гомель-Ратон», «Витебск», «Могилев» «Брест», «Гродноинвест». Все свободные экономические зоны Республики Беларусь относятся к разным функциональным типам, направленным на стимулирование и развитие производственных и экспортных видов деятельности [133, с. 309].

Оффшорные зоны. Оффшорный бизнес является одной из самых дискуссионных форм внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования. По своей сути, являясь механизмом минимизации налогообложения, оффшорный бизнес находится на тонкой грани между использованием легальных инструментов налогового планирования и криминальным уклонением от обязательных поступлений в бюджет. В защиту оффшорного бизнеса можно отметить лишь его рыночную сущность, которая основана на праве выбора субъектом наименьшей степени налогообложения.

В остальном же оффшорный бизнес является естественной практикой сохранения налогооблагаемой прибыли за рубежом, «отмывания» незаконно заработанных денег.

Компании, зарегистрированные в странах и на территориях, предоставляющих компаниям, принадлежащим иностранцам и не осуществляющим хозяйственной деятельности в стране регистрации, освобождение от налогов, называются *оффшорными компаниями* [51; 133, с. 323].

Признаками оффшорных компаний являются:

1) запрет на коммерческую деятельность на территории страны регистрации, что связано с соображениями защиты ее собственного предпринимательства. Нарушение этого условия либо отступление от него карается штрафом или ведет к лишению налогового статуса;

2) использование в стране регистрации для выполнения посреднических функций услуг секретарской компании, которая представляет интересы оффшорной компании в различных инстанциях. Наличие сети секретарской службы в стране регистрации и эффективность ее работы – один из самых важных факторов успешной деятельности оффшорной компании;

3) возможность не платить налог или выплачивать его по фиксированной и сниженной процентной ставке. Оффшорная компания имеет статус резидента или освобожденного резидента, не ведущего на данной территории предпринимательской деятельности.

Создание или приобретение готовой оффшорной компании по законодательству Республики Беларусь – одна из форм инвестиционной

деятельности белорусских предприятий за рубежом. Постановление Совета Министров Республики Беларусь «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей» от 29 мая 1992 года № 324 содержит перечень форм осуществления инвестиционной деятельности белорусских физических и юридических лиц за рубежом, в том числе и оффшорных компаний.

Наибольшее распространение в белорусской практике получили *экспортно-импортные операции* с участием оффшорных фирм. Ключевую роль здесь играют договоры об избежании двойного налогообложения, а движущей силой выступает возможность вывоза за границу и сокрытия на счетах в зарубежных банках валютной выручки. На практике число оффшорных компаний, задействованных в схеме, может достичь и десятка, что объясняется достижением экономического эффекта и возможностью сокрытия истинной природы сделки.

Государство, пытаясь защитить свои интересы, устанавливает различного рода *ограничения* на ведение оффшорного бизнеса. В большинстве развитых стран мира имеется определенный налоговый барьер по отношению к вывозу доходов в налоговые гавани. В Республике Беларусь также существуют ограничения на ведение оффшорного бизнеса, в частности существует оффшорный сбор – 15 % от средств, направляемых резидентом Республики Беларусь нерезиденту из оффшорной зоны [133, с. 340].

1.4 Правовые основы государственного регулирования и поддержки в сфере внешнеэкономической деятельности

Понятие и система мер государственного регулирования и поддержки ВЭД.

В условиях рыночной экономики ВЭД, имеющая предпринимательский характер, в целом подчиняется общедозволительному (а не разрешительному) правовому режиму. Участник такой деятельности подчиняется только определенным в нормах права правилам рынка. Следовательно, воздействие на ВЭД происходит в двух уровнях: саморегуляция ВЭД посредством спроса и предложения; регламентированное правом государственное регулирование ВЭД как системы общественных отношений, возникающих в этой сфере. Государственное регулирование ВЭД связано с введением обязательных требований, которые являются необходимыми и достаточными для обеспечения баланса частных и публичных (общих) интересов.

Правовыми формами государственного регулирования являются нормативные правовые акты и индивидуальные правовые акты в сфере регулирования внешнеэкономических отношений. Основным видом ВЭД и, соответственно, предметом правового регулирования является внешнеторговая деятельность. Правовая основа системы государственного регулирования именно этой деятельности получила самостоятельное закрепление на законодательном уровне. Так, Закон Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» от 25 ноября 2004 года определяет права, обязанности, ответственность государственных

органов Республики Беларусь в области внешнеторговой деятельности, цели, принципы и методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности [72].

Существующий ныне у большинства государств обширный арсенал инструментов внешнеэкономической политики позволяет им активнее влиять как на формирование структуры и направления развития собственных внешнеэкономических связей, так и на внешнеторговую политику других государств. *Главной задачей* внешнеэкономической политики является создание благоприятных внешнеторговых условий для развития промышленного производства внутри страны.

В соответствии со ст. 7 Закона Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» *государственное регулирование внешнеторговой деятельности* осуществляется посредством: таможенно-тарифного регулирования; нетарифного регулирования; запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности; мер экономического и административного характера, содействующих развитию внешнеторговой деятельности. Основные принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь установлены законодательно [72].

Государственное регулирование ВЭД осуществляется с помощью широкого круга мер, число которых постоянно растет. Все разнообразие применяемых государством инструментов влияния на внешние экономические связи может быть определенным образом систематизировано.

Во-первых, все меры могут быть разделены в зависимости от направленности действия на *экономические и административные методы*, протекционистские и либерализационные. Протекционистские меры направлены на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Меры либерализации в противоположность этому направлены на снятие, снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний. В современной мировой экономике и в политике любого государства постоянно присутствуют эти две противоречивые тенденции – протекционизм и либерализация [11, с. 76].

Во-вторых, все меры в зависимости от характера воздействия на экономические процессы могут быть разделены на *прямые и косвенные*. К прямым могут быть отнесены меры прямого ограничения экспорта и/или импорта, в частности установление квот, лицензий, эмбарго и др. К косвенным могут быть отнесены меры, которые воздействуют на экономические процессы через экономические интересы их участников. Например, политика установления таможенных пошлин, акцизов, сборов; система налогообложения, банковская процентная ставка, курс валют и др. В целом в процессе государственного регулирования внешнеэкономической сферы происходит постепенный отказ от применения административных мер и переход к экономическим мерам.

В зависимости от характера и разновидности применяемых приемов регулирования внешнеэкономической деятельности и согласно Закону Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» методы государственного регулирования также могут быть разделены на *таможенно-тарифные и нетарифные*.

Первостепенную роль в государственном регулировании ВЭД играют *тарифные методы* и их основа – таможенные платежи, которые уплачиваются как при таможенном контроле, так и при таможенном оформлении.

В главе 19 Таможенного кодекса Республики Беларусь перечислены *виды таможенных платежей*, дается краткая характеристика важнейших из них. Статья 110 Таможенного кодекса устанавливает, что: «...при перемещении через таможенную границу Республики Беларусь и в других случаях, установленных Кодексом, уплачиваются следующие таможенные платежи:

- таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость;
- акцизы;
- сборы за выдачу лицензий таможенными органами Республики Беларусь и возобновление действия лицензий;
- сборы за выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному оформлению и возобновление действия аттестата;
- таможенные сборы за таможенное оформление;
- таможенные сборы за хранение товаров;
- таможенные сборы за таможенное сопровождение товаров;
- плата за информирование и консультирование;
- плата за принятие предварительного решения;
- плата за участие в таможенных аукционах;
- другие налоги и сборы, предусмотренные законодательством Республики Беларусь» [143].

Взимание основных таможенных платежей осуществляется в соответствии с Таможенным кодексом и законами Республики Беларусь. Основными нормативными правовыми актами являются Закон Республики Беларусь «О таможенном тарифе», Закон Республики Беларусь «Об акцизах», Закон Республики Беларусь «О налоге на добавленную стоимость» и др.

Методами таможенно-тарифного регулирования не всегда удается достичь желаемого результата по защите экономических интересов государства. Кроме того, данные методы не позволяют осуществлять регулирование ВЭД, направленное на обеспечение государственной безопасности, охраны здоровья и жизни людей, животных и растений. Для этих целей служит сложный комплекс мер государственного воздействия, получивший обобщенное название *нетарифные меры регулирования или нетарифные ограничения*.

Говоря об объекте регулирования, нельзя ограничиться только ВЭД. Перемещение через таможенную границу личного имущества, не предназначенного для производственной или коммерческой деятельности, а также гуманитарной помощи, сложно отнести к ВЭД, однако требует необходимости нетарифного ограничения.

Обобщая изложенное и с учетом значения слова «нетарифные» (т. е. все меры, за исключением тарифных). нетарифные меры регулирования – это комплекс мер ограничительно-запретительного характера. Цель этих мер – усиление конкурентных позиций импортирующего государства, защита национальной промышленности, охрана жизни и здоровья населения, окружающей среды, морали,

религии и национальной безопасности. В отношении экспортных операций нетарифные ограничения используются также для защиты национальных рынков.

Группа нетарифных мер включает сотни различных мер и методов нетарифного воздействия и регулирования ВЭД, причем перечень этих мер продолжает увеличиваться. Международные переговоры под эгидой ЮНКТАД (сокращенное название Конференции ООН по торговле и развитию), ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле, в настоящее время Всемирная торговая организация (ВТО)), Всемирная таможенная организация в рамках Европейской экономической комиссии и других международных межгосударственных организаций привели к созданию соглашений, представляющих своеобразные кодексы правил по применению и использованию различных форм нетарифных ограничений, и к появлению четких, закрепленных в правовых документах определений отдельных видов нетарифных ограничений. Но в то же время существует большое количество нетарифных мер, которые остались за пределами международного правового регулирования.

Классификация мер нетарифного регулирования в зависимости от классификационных признаков и целей может быть весьма различна. Сегодня в мире действуют официальные классификационные схемы нетарифных ограничений, разработанные Секретариатами ГАТТ, ЮНКТАД, Международным банком и рядом других организаций. Эти системы классификации применяются для сбора информации при использовании нетарифных ограничений в мировой торговле, для разработки мер по их взаимному ослаблению в ходе многосторонних торговых переговоров, для создания кодексов, регулирующих правила применения отдельных нетарифных ограничений, и для организации национальных систем регулирования ВЭД.

Методы, относимые к *нетарифным*, отличаются большим разнообразием. Всю совокупность этих методов можно разделить на *категории: меры экономического характера, неэкономического характера и таможенного характера.*

К числу мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности следует отнести различные формы *стимулирования, поддержки экспорта.* В Республике Беларусь на основании Указа Президента Республики Беларусь от 28 февраля 2000 года № 93 одобрена Национальная программа развития экспорта на 2000 – 2005 годы. В соответствии с ежегодными Постановлениями Правительства разрабатываются мероприятия по созданию условий развития экспорта Республики Беларусь на год.

Комплекс мер по поддержке отечественных экспортеров и повышению конкурентоспособности экономики, направленных на создание условий развития экспорта Республики Беларусь на 2005 год, к примеру, является программой развития экспорта, определяющей приоритеты и перспективы. Можно выделить *основные направления государственной поддержки белорусского экспорта:* финансовая поддержка, налоговое стимулирование, таможенно-тарифное стимулирование, специальные мероприятия в поддержку и меры общеэкономического характера.

1.5 Методы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Основные понятия таможенно-тарифного регулирования. Процесс государственного таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности и внешней торговли, в частности, представляет собой механизм, включающий в себя ряд методов и инструментов по обеспечению порядка и условий перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств, взимания таможенных платежей, таможенного оформления, таможенного контроля и других средств реализации таможенной политики.

Главную роль в регулировании внешнеэкономической деятельности в современных условиях играют *экономические методы* как соответствующие природе рыночных отношений и воздействующие на ввоз товаров и формирование конкретной среды на внутреннем рынке через механизм цен. При применении этих инструментов за покупателем сохраняется свобода выбора между импортными и схожими отечественными товарами, что является одним из важнейших условий функционирования нормальных рыночных отношений. Экономические методы регулирования внешнеэкономической деятельности основываются на применении экономических инструментов: импортных и экспортных таможенных пошлин; налога на добавленную стоимость и акцизов, таможенных сборов и других таможенных платежей. Используя экономические инструменты, государство воздействует на экономические интересы субъектов внешнеэкономической деятельности, сохраняя при этом за ними полную оперативную самостоятельность.

Тарифные методы являются основой экономического регулирования внешнеэкономической деятельности и позволяют сокращать нерациональный импорт и выравнивать сальдо торгового баланса государства. Таможенные пошлины являются основой тарифных методов. В последнее время наравне с таможенными пошлинами и другие таможенные платежи (налог на добавленную стоимость, акцизы и сборы, взимаемые при таможенном оформлении) занимают важное место в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Основными элементами системы таможенно-тарифного регулирования являются: таможенные платежи, таможенные режимы, Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь (ТН ВЭД Республики Беларусь), страна происхождения товара и его таможенная стоимость.

Осуществляя воздействие на экономику посредством таможенно-тарифного регулирования, государство преследует решение *следующих задач*:

- достижение равновесия во внешнеэкономической деятельности (выравнивание сальдо торгового баланса государства);
- обеспечение пополнения доходов бюджета;
- обеспечение регулирования спроса и предложения;
- обеспечение экономической безопасности государства;
- достижение устойчивого экономического роста;
- обеспечение защиты интересов отечественных товаропроизводителей;

- достижение стабильности цен на импортируемые и производимые отечественные товары [, с.].

Таможенный тариф в системе мер государственного регулирования ВЭД. Таможенные платежи: правовые основы их исчисления и взимания.

Таможенный тариф во внешнеторговом регулировании. Классическим инструментом регулирования внешней торговли является таможенный тариф, который по характеру своего действия относится к *экономическим регуляторам*.

Таможенный тариф Республики Беларусь – это свод ставок таможенных пошлин (таможенного тарифа), применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу Республики Беларусь и систематизированным в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности СНГ.

Таможенный тариф содержит конкретные *ставки пошлин*, которые прямо воздействуют на цены импортируемых товаров, влияют на уровень внутренних цен в стране, непосредственно сказываются на результатах хозяйственной деятельности предприятий. В силу этого таможенные тарифы остаются одним из важнейших инструментов государственного регулирования внешней торговли, который позволяет с его помощью защитить национальных производителей от иностранной конкуренции [53, с. 10].

Функции таможенного тарифа. Таможенный тариф, как правило, выполняет функции: фискальную, защитную, регулирующую и др. *Основные экономические цели таможенного тарифа* сформулированы в Законе Республики Беларусь «О Таможенном тарифе» в редакции от 3 августа 2004 года [90].

Ставки таможенных пошлин являются *едиными* и не подлежат изменению в зависимости от лиц, перемещающих товары через таможенную границу Республики Беларусь, видов сделок и других факторов, за исключением предусмотренных законом.

Виды ставок пошлин. В Республике Беларусь применяются следующие виды ставок пошлин:

- адвалорные, начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров;
- специфические, начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров;
- комбинированные, сочетающие оба названных вида таможенного обложения (ст.4 Закона Республики Беларусь «О Таможенном тарифе») [90].

Законом предусмотрены также *сезонные и особые* пошлины.

Для оперативного регулирования ввоза и вывоза товаров Правительством Республики Беларусь могут устанавливаться *сезонные пошлины*. Срок действия сезонных пошлин не может превысить шести месяцев в году.

В целях защиты экономических интересов Республики Беларусь к ввозимым товарам могут временно применяться *особые виды пошлин*:

- специальные;
- антидемпинговые;
- компенсационные.

Порядок исчисления и уплаты таможенной пошлины. Товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь, подлежат обложению таможенной пошлиной в соответствии с Законом Республики Беларусь «О Таможенном тарифе».

Таможенная пошлина – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при ввозе товара на таможенную территорию или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза и вывоза.

Таможенная пошлина уплачивается непосредственно декларантом либо иными лицами в соответствии с Таможенным кодексом Республики Беларусь (далее – плательщики таможенной пошлины). Любое заинтересованное лицо вправе уплатить таможенную пошлину.

Плательщик таможенной пошлины несет ответственность за правильность исчисления и своевременность уплаты таможенной пошлины.

В соответствии со ст. 117 Таможенного кодекса основой для исчисления таможенной пошлины являются *таможенная стоимость* ввозимых (вывозимых) товаров и (или) объем товаров в натуральном выражении [143].

Сумма таможенной пошлины исчисляется декларантом в долларах США.

При исчислении сумм таможенной пошлины применяются:

- 1) ставки Таможенного тарифа Республики Беларусь, установленные Правительством Республики Беларусь;
- 2) курс иностранных валют, установленный Национальным банком Республики Беларусь на день принятия таможенной декларации для целей таможенного оформления.

Ставки таможенной пошлины применяются дифференцированно в зависимости от *страны происхождения товаров*.

Товары, ввозимые на таможенную территорию Республики Беларусь и происходящие из стран-участниц Содружества Независимых Государств, таможенной пошлиной не облагаются, если иное не установлено законодательством Республики Беларусь.

Таможенные пошлины *могут классифицироваться по следующим признакам:*

- по направлению – импортные и экспортные;
- по времени действия – генеральные и сезонные;
- по характеру происхождения – автономные и конвенциональные;
- по методу исчисления – специфические, адвалорные, комбинированные.

Таможенные сборы, взимаемые таможенными органами, включают в себя следующие виды сборов:

- за выдачу лицензий и возобновление их действий (на учреждение таможенного склада, магазина беспошлинной торговли, свободного склада, склада временного хранения, на осуществление деятельности в качестве таможенного агента и др.);
- за выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному оформлению и возобновление его деятельности;
- за таможенное сопровождение, хранение товаров;
- за таможенное оформление. Сбор устанавливается в процентах от таможенной стоимости в размере 0,1 % таможенной стоимости в валюте Республики Беларусь и дополнительно в размере 0,05 % таможенной стоимости (дополнительный сбор) в иностранной валюте, покупаемой Национальным банком Беларуси [143].

Уплата таможенных платежей может обеспечиваться залогом товаров и транспортных средств, гарантией третьего лица либо внесением на депозит причитающихся сумм.

Таможенные режимы как элементы таможенно-тарифного регулирования.

Таможенный режим – это совокупность положений, определяющих для таможенных целей статус товаров и транспортных средств, перемещаемых через границы Республики Беларусь [143].

Таможенный режим устанавливает порядок перемещения товаров через таможенные границы в зависимости от назначения товаров, условий нахождения их на (вне) таможенной территории, устанавливает условия, в которых могут использоваться товары; права и обязанности лица, перемещающего товары; требования к товарам, помещаемым под конкретный режим. *Экономическая сущность таможенных режимов* заключается в решении различных экономических задач, направленных на развитие международной торговли, промышленности и международных перевозок.

Таможенным кодексом Республики Беларусь установлен перечень таможенных режимов для товаров и транспортных средств, которые можно классифицировать по двум группам. К первой группе относятся таможенные режимы, при помещении под которые товары переходят в полное распоряжение лица, перемещающего их, т.е. таможенные режимы данной группы имеют *завершенный характер*. Таможенные режимы второй группы устанавливают использование товаров только для *строго определенных целей* и при соблюдении принятых условий.

Согласно ст.23 Таможенного кодекса Республики Беларусь в республике существует *15 видов таможенных режимов* [143].

Таможенные режимы *первой группы*: выпуск товаров для свободного обращения; реимпорт товаров; экспорт товаров; реэкспорт товаров.

Таможенные режимы *второй группы*: транзит товаров; таможенный склад; магазин беспошлинной торговли; переработка товаров на таможенной территории; переработка товаров под таможенным контролем; временный ввоз (вывоз) товаров; свободная таможенная зона; свободный склад; переработка товаров вне таможенной территории; уничтожение товаров; отказ от товара в пользу государства.

Существенными характерными чертами товара, перемещаемого через таможенные границы, является его материально-вещественная форма и транспортабельность. Соответствующая классификация товаров представлена в таком элементе системы таможенно-тарифного регулирования, как *Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь (ТН ВЭД)*. Необходимость классификации товаров с помощью ТН ВЭД Республики Беларусь обусловлена: взиманием таможенных платежей; определением таможенной стоимости; ведением отчетности; планированием; изучением товарной структуры внешней торговли и др.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности является по форме классификатором, а по содержанию – систематизированным перечнем классифицируемых объектов с определением места каждому объекту и присвоением ему определенного условного обозначения, называемого кодом. Отличительной

особенностью ТН ВЭД Республики Беларусь по сравнению с ТН ВЭД СНГ является введение десятизначного кода, в то время как в последнем документе код был девятизначный.

Кодирование товаров – форма представления классифицируемых объектов в виде знака или группы знаков по правилам, установленным данной системой классификации. Кодовая система классификации товарной номенклатуры установлена для того, чтобы информация была представлена в таможенные органы в форме, удобной для ее сбора, проверки и последующего экономического анализа.

Таможенная стоимость товаров и методы ее определения. Законодательное определение таможенной стоимости дано в Таможенном кодексе Республики Беларусь, где таможенная стоимость определяется как основа для исчисления таможенной пошлины, акцизов для товаров либо транспортных средств, применяемая в соответствии с Законом Республики Беларусь «О Таможенном тарифе».

Наряду с термином «таможенная стоимость» в Законе «О Таможенном тарифе» используется и другой – «таможенная оценка», более точно учитывающий специфику отдельных методов определения стоимости товаров в таможенных целях. При использовании одних методов таможенная стоимость устанавливается на основе документальных данных (внешнеторговые контракты, счета-фактуры, консульские фактуры и т. д.), другие же методы предполагают оценку стоимости товаров в таможенных целях, осуществление которой возложено на таможенные органы.

В статье 5 Закона Республики Беларусь «О Таможенном тарифе» понятие таможенной стоимости приводится через определение ее назначения, то есть для чего она используется [90]. Таможенная стоимость товара – стоимость товара, определяемая в соответствии с законом и используемая для:

- а) обложения товара пошлиной;
- б) внешнеэкономической и таможенной статистики;
- в) применения иных мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, связанных со стоимостью товаров, включая осуществление валютного контроля внешнеторговых сделок и расчетов банков по ним в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

В п. 1 ст. 12 Закона «О Таможенном тарифе» закреплено, что основным принципом белорусского законодательства по вопросу таможенной стоимости является его соответствие общим правилам таможенной оценки, принятым в международной практике. Статья 12 Закона «О Таможенном тарифе» определяет, что Государственный таможенный комитет Республики Беларусь устанавливает порядок применения системы определения таможенной стоимости товара, *ввозимого* на таможенную территорию Республики Беларусь, порядок и условия заявления таможенной стоимости *ввозимого* товара, а также формы деклараций. Совет Министров Республики Беларусь устанавливает порядок определения таможенной стоимости товара, *вывозимого* с таможенной территории Республики Беларусь.

В соответствии с Постановлением Совета Министров Республики Беларусь «Об утверждении порядка определения таможенной стоимости товара, *вывозимого*

с таможенной территории Республики Беларусь» в редакции постановления Совмина от 9 ноября 2004 № 1425 таможенная стоимость вывозимых товаров определяется на основе цены сделки, то есть цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате при экспортной продаже товаров, и включает также расходы, понесенные покупателем, но не включенные в фактически уплаченную или подлежащую уплате цену сделки.

Белорусское законодательство заимствовало методы определения таможенной стоимости, выработанные в рамках ГАТТ. Для определения таможенной стоимости импортируемых в Республику Беларусь товаров используются в заданном порядке шесть методов:

- 1) по цене сделки с ввозимыми товарами;
- 2) по цене сделки с идентичными товарами;
- 3) по цене сделки с однородными товарами;
- 4) вычитания стоимости;
- 5) сложения стоимости;
- 6) резервный метод.

Указанная последовательность применения методов не может быть изменена, за исключением методов 4 и 5, последовательность использования которых выбирает сам декларант.

Основным методом определения таможенной стоимости для сделок купли-продажи (то есть сделок на стоимостной основе) является оценка по цене сделки с ввозимыми товарами. Поэтому начинать оценку следует всегда с проверки применимости этого метода [53, с. 81].

Правовые основы определения страны происхождения товара как инструмент таможенно-тарифного регулирования. Принципы, в соответствии с которыми определяется страна происхождения товара, основываются на существующей международной практике и, в частности, на положениях Киотской конвенции 1973 года по упрощению и гармонизации таможенных процедур. Согласно установленным принципам происхождение товара определяется по месту происхождения (государство, в котором товар был полностью произведен) и правилами достаточной переработки.

В данной конвенции были установлены *три основных критерия* для определения страны происхождения: критерий переработки, критерий процентного содержания, а также был установлен перечень товаров, в отношении которых страной происхождения будет считаться то государство, в котором товар полностью произведен.

Согласно белорусскому законодательству (Закон Республики Беларусь «О Таможенном тарифе», ст. 26, 27, 28) страной происхождения товаров считается страна, в которой товары были полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке. Основным документом, подтверждающим страну происхождения, является *сертификат происхождения*. Сертификат представляется вместе с грузовой таможенной декларацией и другими документами, представляемыми при таможенном оформлении [90].

Непредставление надлежащим образом оформленного сертификата или сведений о происхождении товара не является основанием для отказа в выпуске

товара через таможенную границу Республики Беларусь. Однако если субъект хозяйствования не сможет подтвердить страну происхождения товаров, то в этом случае ставки таможенных пошлин в отношении данных товаров возрастут вдвое. При утрате сертификата принимается официально заверенный его дубликат. В удостоверении происхождения небольших партий товара предоставления сертификата не требуется.

Еще одним инструментом таможенно-тарифного регулирования ВЭД является *режим наибольшего благоприятствования нации*. Собственно в таможенном тарифе указаны предельные ставки пошлин для товаров, происходящих из стран, в торгово-политических отношениях с которыми Беларусь применяет режим наибольшего благоприятствования нации [53, с. 103].

Ставки таможенных пошлин, предусмотренные для товаров, происходящих из стран или союзов, в торгово-политических отношениях с которыми Беларусь применяет режим наибольшего благоприятствования нации, применяются независимо от страны отправления указанных товаров за исключением случаев предоставления тарифных преференций.

Режим наибольшего благоприятствования нации – *правовой принцип*, который устанавливается в договорном порядке в торговых отношениях между двумя странами. По этому принципу каждая из договаривающихся стран предоставляет другой стороне такие же благоприятные условия, которыми будет пользоваться и сама. Принцип благоприятствования является гарантией того, что и третьи страны не получают большей льготы в виде более значительного снижения общей ставки.

В отношении товаров, происходящих из стран, торгово-политические отношения с которыми не предусматривают такой режим, или если страна происхождения таковых товаров не установлена, ставки импортных таможенных пошлин увеличиваются вдвое, а если предусмотрены торговые льготы (преференции) в отношении этих стран, то таможенная пошлина уменьшается по сравнению с базовой.

Система таможенно-тарифных преференций в Республике Беларусь. Согласно Закону Республики Беларусь «О Таможенном тарифе» при осуществлении торгово-политических отношений республики с иностранными государствами допускается установление преференций по таможенному тарифу Республики Беларусь в виде освобождения от оплаты пошлин, снижение ставок пошлин либо установление тарифных квот на преференциальный ввоз (вывоз) в отношении товаров:

а) происходящих из государств, образующих вместе с Республикой Беларусь зону свободной торговли или таможенный союз либо подписавших соглашения, имеющие целью создание такой зоны или такого союза;

б) происходящих из развивающихся стран, пользующихся национальной системой преференций Республики Беларусь, пересматриваемой периодически, но не реже чем один раз в пять лет Правительством Республики [90].

Под преференциями понимаются особые льготы, предоставляемые одним государством другому на началах взаимности либо в одностороннем порядке без распространения на третьи страны. Такие льготы устанавливаются в отношении всех товаров или их отдельных видов.

Развитие тарифных преференций как части таможенно-тарифного регулирования на современном этапе необходимо, что подтверждено Законом Республики Беларусь «О Таможенном тарифе», и, следовательно, данный механизм должен работать в Республике Беларусь, в частности для насыщения рынка, с одной стороны, и с другой – для оказания экономической помощи странам, которым предоставляются тарифные преференции.

В ст. 34 – 37 Закона Республики Беларусь «О Таможенном тарифе» даны основополагающие принципы и определения тарифных преференций, а также урегулирован порядок предоставления тарифных преференций по таможенному тарифу при осуществлении торгово-политических отношений Республики Беларусь. Система предоставления преференций в рамках Общей системы преференций базируется на положениях «Соглашения об унифицированных правилах, определяющих происхождение товаров развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций в рамках Общей системы преференций». Данный документ был подписан в 1980 г. государствами участницами – Болгарией, Венгрией, Польшей, СССР, Чехословакией.

1.6 Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Меры экономической политики

В соответствии со ст. 4 Закона Республики Беларусь «О Совете Министров Республики Беларусь и подчиненных ему государственных органах» определять меры нетарифного регулирования ВЭД может только Правительство Республики Беларусь, т. е. существует жесткая монополия государства на установление и применение нетарифных мер регулирования, что предполагает создание стабильной системы нетарифных ограничений.

В законодательной базе Республики Беларусь нет единого подхода к толкованию терминов «нетарифное регулирование», «нетарифные меры (ограничения)». В статье 2 Таможенного кодекса Республики Беларусь одним из основных средств реализации таможенной политики Беларуси является установление «нетарифных мер государственного таможенного регулирования» [143]; статья 1 Закона Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» дает определение «нетарифного регулирования» как формы государственного регулирования внешней торговли [72]; в Законе Республики Беларусь «О Совете Министров Республики Беларусь и подчиненных ему государственных органах» речь идет о «мерах нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности». Все это создает дополнительные трудности в систематизации и классификации существующих в республике мер нетарифного регулирования.

К нетарифным мерам государственного регулирования ВЭД можно отнести: 1) меры экономического характера; 2) меры неэкономического характера; 3) меры государственного таможенного регулирования.

1) *Нетарифные меры экономического характера* – ограничения и запреты на проведение внешнеэкономических операций, устанавливаемые в интересах экономической политики. В данную группу, кроме мер прямого ограничения экономической политики, входят также требования валютного регулирования и контроля, налоговые нетарифные меры.

Под *мерами экономической политики* понимаются разнообразные ограничения на ввоз в Республику Беларусь и вывоз из нее товаров и транспортных средств, установленные исходя из экономических интересов Республики Беларусь, выполнения своих международных обязательств, защиты как экономической основы государственного суверенитета, так и внутреннего потребительского рынка, либо в качестве ответной меры на дискриминационные или другие ущемляющие интересы белорусских граждан акции иностранных государств и их союзов, а также по другим достаточно важным основаниям в соответствии с законами и иными нормативными правовыми актами, а также и международными договорами Республики Беларусь.

К мерам экономической политики относятся: установление запретов и ограничений на ввоз и вывоз товаров, минимальных и максимальных цен; лицензирование, квотирование и другие меры регулирования взаимодействия белорусской экономики с мировым хозяйством. Рассмотрим их более подробно.

Запрет на экспорт и импорт товаров. Правовые основания запрещения ввоза в Республику Беларусь и вывоза из Республики Беларусь отдельных товаров и транспортных средств предусмотрены в главе 3 Таможенного кодекса. В ст. 20 Таможенного кодекса приводится перечень оснований для запрещения ввоза или вывоза конкретного товара или транспортного средства. Это – обеспечение государственной безопасности; защита общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека и т. п.

Ограничения на экспорт и импорт товаров. Наряду с полным запретом в отношении ввоза в Республику Беларусь и вывоза из Республики Беларусь товаров и транспортных средств допускается применение таких мер экономической политики, как различные ограничения: *товарные* – ограничения на ввоз и вывоз товаров и транспортных средств; *по времени* – ограничения на ввоз и вывоз товаров, действующие в течение определенного времени; *географические* – ограничения, связанные с отдельными странами или группами стран. *Меры прямого ограничения* направлены на защиту интересов национальной экономики, основанием применения которых является Закон Республики Беларусь «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли» от 25 ноября 2004 года. Действие данного Закона не распространяется на отношения, связанные с применением мер по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности, а также при осуществлении валютного и экспортного контроля. Если нормами международных договоров, действующими для Республики Беларусь, установлены иные нормы, чем те, которые предусмотрены этим Законом, то применяются нормы международных договоров, если иное не определено нормами международного права.

К мерам прямого ограничения относятся меры по ограничению импорта товара, осуществляемые посредством введения и применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер.

Антидемпинговые меры – меры по ограничению демпингового импорта товара, применяемые посредством введения антидемпинговой пошлины, в том числе временной антидемпинговой пошлины, либо принятия ценовых обязательств со стороны экспортера этого товара в Республику Беларусь.

Компенсационные меры – меры по ограничению импорта товара, производимого и (или) экспортируемого с использованием специфических субсидий иностранного государства (объединения иностранных государств), применяемые посредством введения компенсационной пошлины, в том числе временной компенсационной пошлины, либо принятия обязательств субсидирующим иностранным государством (объединением иностранных государств) в лице его уполномоченного органа или экспортером субсидируемого товара.

Специальные защитные меры – меры по ограничению импорта товара, применяемые посредством введения специальной импортной квоты или специальной пошлины, в том числе временной специальной пошлины.

Ценовые ограничения (демпинг, барьер минимальных цен, международные картели). Демпинг – продажа экспортером своего товара на зарубежном рынке по цене ниже цены аналогичного товара на внутреннем рынке страны-экспортера (демпинг может являться, во-первых, следствием государственной внешнеторговой политики, когда экспортер получает субсидию; во-вторых, демпинг может стать результатом политики монополии по дискриминации в ценах); выделяют разбойничий демпинг, т. е. временное установление низких цен, направленное на вытеснение конкурента с данного рынка, и восстановление уровня цен по достижении цели; постоянный демпинг в свою очередь продолжается неограниченное время.

Аналогично может быть установлен *барьер по минимальным ценам* на рынке страны-импортера. *Под уровнем предельных минимальных цен* понимаются цены, складывающиеся на момент осуществления экспорта продукции при минимально допустимых, но эффективных условиях поставки (при сопоставимости условий). При этом более высокий уровень (выше минимального) контрактных цен не ограничен. В целях совершенствования государственного регулирования экспорта отдельных видов товаров, производимых в Республике Беларусь, Совет Министров Республики Беларусь устанавливает перечень видов производимых в Республике Беларусь товаров, экспортируемых субъектами хозяйствования, на основании которого Министерством экономики определяются *предельные минимальные цены* на эти товары.

В случае снижения экспортной цены ниже минимального уровня импортирующая страна вводит антидемпинговую пошлину, применение которой может привести вообще к закрытию рынка для страны-экспортера. Хотя данная процедура заключения соглашений об установлении минимальных импортных цен, строго говоря, и не является мерой количественного ограничения экспорта, однако ее действие аналогично установлению квот в связи с «добровольным» ограничением экспорта.

Международные картели – монополистические объединения экспортеров, которые путем обеспечения контроля за объемами производства ограничивают конкуренцию между продавцами с целью установления выгодных цен.

Лицензирование – разрешение на ввоз, вывоз или транзит товаров, свободное перемещение которых через таможенную границу не допускается. Соответственно различаются лицензии ввозные, вывозные и транзитные. Лицензии выдаются уполномоченными на то государственными органами. Как правило, Министерством торговли Республики Беларусь выдаются следующие виды лицензий: *разовые, генеральные, специальные*. С помощью лицензирования осуществляется государственная монополия на экспорт и/или импорт отдельных видов товаров. *Перечни лицензируемых товаров* (работ, услуг) устанавливаются законодательством. *Лицензией* является официальный документ, который разрешает осуществление экспортных или импортных операций в течение установленного срока. Во исполнение Постановления Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 2002 года № 440 «О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров» утверждены: Положение о порядке выдачи лицензий на экспорт и импорт товаров в Республике Беларусь; Положение о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь, Инструкция о порядке заполнения заявлений-лицензий на экспорт и импорт товаров и оформления лицензий [107]. Лицензии выдаются на основании квот на определенное количество товара и действуют в течение указанного в них срока. Товары, подлежащие лицензированию, принимаются к таможенному оформлению только при наличии лицензии или ее надлежаще заверенной копии. Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4 февраля 2003 г. № 133 утверждено Положение о порядке лицензирования в Республике Беларусь ввоза (вывоза) *специфических товаров (работ, услуг)* [108]. Министерство иностранных дел совместно с Государственным таможенным комитетом разрабатывают и утверждают перечни специфических товаров (работ, услуг), которые применяются в целях идентификации товаров (работ, услуг), разрешенных к ввозу (вывозу), при оформлении и выдаче лицензий, а также при таможенном оформлении.

Меры нетарифного регулирования существуют в пределах административного усмотрения – еще более широких и менее стабильных, нежели меры тарифного и налогового регулирования. В Республике Беларусь меры нетарифного регулирования, в частности *государственная регистрация контрактов*, применяются к внешнеэкономическим (внешнеторговым) сделкам-договорам коммерческого характера с участием иностранного элемента.

Государственная регистрация внешнеэкономических сделок производится не только с целью ограничения экспорта (импорта) определенной группы товаров (услуг), но и как предупредительная мера в отношении участников сделки, практикующих недобросовестные действия. Государственную регистрацию внешнеэкономических контрактов можно отнести к мерам косвенного протекционизма, которые прямо не препятствуют экспорту (импорту) товаров (услуг), но создают скрытые преграды ввозу иностранных товаров или вывозу товаров отечественного производителя.

Положение о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь определяет порядок регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 2002 года № 440 «О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров», условия и порядок представления документов, необходимых для получения сертификатов регистрации контрактов, порядок рассмотрения таких документов, выдачи, внесения изменений и дополнений в сертификаты регистрации контрактов, основания и порядок их приостановления и аннулирования и распространяется на всех юридических лиц и индивидуальных предпринимателей Республики Беларусь независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Беларусь. Регистрация контрактов осуществляется Министерством торговли Республики Беларусь [77].

Распределение квот и выдача лицензий при установлении количественных ограничений осуществляются, как правило, путем *проведения конкурсов или аукционов* республиканским органом государственного управления, определяемым Правительством Республики Беларусь.

Белорусским законодательством установлена *единая система квотирования и лицензирования*. Это означает, что она распространяется на всех хозяйствующих субъектов, ведущих ВЭД, на экспортно-импортные операции со всеми государствами. В действующем правовом режиме лицензирования существует изъятие в отношении экспорта продукции, поставляемой предприятиями с иностранными инвестициями. Предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам, и предприятия, в уставном фонде которых иностранные инвестиции составляют более 30%, вправе экспортировать продукцию собственного производства без лицензий, за исключением экспорта текстильных товаров в рамках Соглашения между Европейским экономическим сообществом и Республикой Беларусь.

Квотирование – ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну (импортная квота) или вывозу из страны (экспортная квота) за определенный период. Как правило, квотирование внешней торговли осуществляется путем ее лицензирования, когда государство выдает лицензии на импорт или экспорт ограниченного объема продукции и одновременно запрещает нелицензированную торговлю. *Квотирование как мера экономической политики* представляет собой введение количественных и стоимостных ограничений ввоза и вывоза товаров на определенный срок, по отдельным видам товаров, странам или группам стран. Квотирование экспорта может вводиться Правительством Республики Беларусь в исключительных случаях (для обеспечения национальной безопасности государства). Квотирование импорта может применяться как защитная мера в случаях, когда возникает угроза причинения ущерба производителям подобных конкурирующих товаров на территории Республики Беларусь, а также в качестве ответной меры на дискриминационные акции зарубежных торговых партнеров.

Добровольные экспортные ограничения – добровольное обязательство страны-экспортера по ограничению экспорта в данную страну.

Экспортные субсидии – льготы финансового характера, предоставляемые государством экспортерам для расширения вывоза товаров за границу (в результате таких субсидий экспортеры получают возможность продавать товар на внешнем рынке по более низкой цене, чем на внутреннем), экспортные субсидии могут быть прямыми (выплата дотаций производителю при его выходе на внешний рынок) и косвенными (путем льготного налогообложения, кредитования, страхования и т.д.);

В целях защиты национальных интересов Республики Беларусь при осуществлении экспорта и импорта вооружений, военной техники и товаров двойного назначения действует *система экспортного контроля* в соответствии с Законом «Об экспортном контроле». Номенклатура подпадающих под экспортный контроль вооружений, военной техники, отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации и услуг, которые применяются или могут быть применены при создании оружия массового уничтожения, ракетных средств его доставки и иных наиболее опасных видов оружия, определяется перечнями и списками, устанавливаемыми указами Президента Республики Беларусь по представлению Правительства. Президент в целях обеспечения национальной безопасности Республики Беларусь вправе вводить признанные международным правом экономические санкции, он регулирует сотрудничество в военно-технической области, определяет порядок экспорта драгоценных металлов, драгоценных камней и расщепляющихся материалов, вводя соответствующие запреты и ограничения [103].

Крайние меры экономической политики – *таможенная блокада и торговое эмбарго*. *Таможенная блокада* может осуществляться путем приостановки выполнения таможенного оформления, задержки товаров на таможенных складах и т. п. Целью такой меры является нарушение внешнеэкономических связей блокируемого государства.

Торговое эмбарго – запрещение или ограничение ввоза в свою страну или вывоза в другую страну товаров, услуг, валютных и иных ценностей. В современной международной практике применяется как средство экономического или финансового давления, как репрессивная форма. Эмбарго служит основанием для приостановки или прекращения экспортно-импортных операций, выполнения всех или некоторых конкретных обязательств во внешнеэкономической сфере.

Меры экономической политики в отношении экспорта и импорта товаров и транспортных средств устанавливаются в актах не только белорусского, но и международного права (например, международных договорах, решениях международных организаций – о режиме международных санкций и др.). Информацию о существовании такого рода документов и содержащихся в них мерах (ГТК) Государственный таможенный комитет Республики Беларусь доводит до сведения подчиненных таможенных органов. Акты законодательства, устанавливающие меры экономической политики, подлежат официальному опубликованию не менее чем за десять дней до их введения в действие, за исключением законов, в отношении которых предусмотрен иной порядок вступления в силу.

Особое место в ряду *нетарифных инструментов регулирования ВЭД* экономического характера занимают *валютные ограничения и валютный контроль*.

Валютные ограничения представляют собой регламентацию операций резидентов и нерезидентов с валютой и другими валютными ценностями. Основные понятия, права и обязанности субъектов валютных операций, положения, регулирующие валютное обращение и контроль, содержатся в Законе Республики Беларусь «О валютном регулировании и валютном контроле» и других нормативных правовых актах [64].

Важным положением белорусской *системы валютного регулирования и контроля*, без которого была бы невозможна самостоятельная внешнеэкономическая деятельность предприятия, является то, что резиденты (белорусские участники ВЭД) могут осуществлять текущие валютные операции без ограничений. Валютные операции, связанные с движением капитала, осуществляются в порядке, установленном Национальным банком Республики Беларусь [113].

В современных условиях в Республике Беларусь широко применяется такая мера контроля за поступлением валюты в страну, как *регистрация экспортных внешнеторговых контрактов*. В соответствии с Положением о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь, утвержденным Постановлением Министерства торговли Республики Беларусь и Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 18 мая 2002 года № 25/29, введена обязательная регистрация контрактов и контроль за ценами, поступлением в страну валютной выручки и соблюдением других условий контрактов. Выдача сертификата регистрации экспортного контракта введена с целью усиления контроля за поступлением в страну валютной выручки.

Важная составная часть валютно-хозяйственного механизма управления внешнеэкономической деятельностью – *установление курса рубля по отношению к иностранным валютам*. Органом государственной власти, ответственным за обеспечение устойчивости рубля, является Национальный банк Республики Беларусь [9].

Налоговое регулирование государством экспортно-импортных отношений как мера нетарифного регулирования экономического характера осуществляется путем взимания налога на добавленную стоимость (НДС) и акцизного сбора при ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь.

Основные положения взимания НДС установлены Законом Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года с последующими дополнениями и изменениями «О налоге на добавленную стоимость», а также Инструкцией о порядке исчисления и уплаты налога на добавленную стоимость, утвержденной Постановлением Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь от 31 января 2004 года № 16 с последующими редакциями.

На всей территории Республики Беларусь действуют единые ставки акцизов как для товаров, произведенных плательщиками акцизов, так и для товаров, ввозимых плательщиками акцизов на таможенную территорию Республики Беларусь и (или) реализуемых на таможенной территории Республики Беларусь.

Ставки акцизов на товары могут устанавливаться в абсолютной сумме на физическую единицу измерения подакцизных товаров (специфические твердые ставки), или в процентах от стоимости товаров (адвалорные ставки).

Ставки акцизов устанавливаются Советом Министров Республики Беларусь по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

1.7 Нетарифные меры государственного таможенного и иного неэкономического регулирования внешнеэкономической деятельности

Нетарифные меры государственного таможенного регулирования ВЭД – меры, применяемые таможенными органами в целях выполнения возложенных на них задач. В данную группу могут входить требования к декларированию, соблюдение таможенных и иных административных формальностей, требования к товаросопроводительным документам и т. п. Вопросы применения таких таможенных мер таможенными органами фактически являются элементами таможенного оформления и таможенного контроля.

Исходя из п. 22 ст. 18 Таможенного кодекса Республики Беларусь, *таможенный контроль – совокупность мер, осуществляемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства о таможенном деле, а также законодательства и международных договоров, контроль над которыми возложен на таможенные органы [143]. Таможенный контроль является особым видом финансового контроля, выступает частью таможенного дела в Республике Беларусь, организуется и осуществляется в зонах таможенного контроля, а также в свободных экономических зонах и на свободных складах на всей таможенной территории Республики Беларусь. Таможенный контроль охватывает следующие стадии движения товара: производство, хранение, покупку, продажу, погрузку, разгрузку, упаковку, транспортировку, страхование, использование.*

Основными задачами таможенного контроля являются:

- создание условий, способствующих развитию внешнеэкономической деятельности, в том числе ускорению внешнеторгового оборота;
- разрешительный порядок перемещения через таможенные границы товаров и транспортных средств;
- ведение борьбы с контрабандой, нарушениями таможенного законодательства и правил, а также пересечение через таможенные границы наркотических средств, оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, предметов художественного, исторического и археологического достояния народов;
- правильное определение таможенной стоимости перемещаемых товаров и транспортных средств;
- своевременное и полное взимание таможенных платежей;
- ведение таможенной статистики внешней торговли;
- осуществление валютного контроля в пределах компетенции таможенных органов [143].

Объекты таможенного контроля определены законодательно:

- товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенные границы республики;
- документы и сведения о перемещаемых товарах и транспортных средствах;

- физические и юридические лица – владельцы товаров или лица, действующие по их поручениям, – таможенные брокеры, декларанты, таможенные перевозчики;
- соответствие фактических обстоятельств установленному порядку перемещения товаров и транспортных средств;
- возможность предоставления и соблюдения таможенных режимов, выбранных декларантами с согласия таможенных органов в отношении товаров и транспортных средств.

В соответствии со ст. 180 Таможенного кодекса Республики Беларусь существуют следующие *формы таможенного контроля*:

- проверка документов и сведений, необходимых для таможенных целей;
- таможенный досмотр (досмотр товаров и транспортных средств, личный досмотр);
- учет товаров и транспортных средств;
- устный опрос физических лиц и должностных лиц;
- проверка системы учета и отчетности;
- осмотр территории и помещений складов временного хранения, таможенных складов, свободных складов, свободных таможенных зон и магазинов беспошлинной торговли и других мест, где могут находиться товары и транспортные средства, подлежащие таможенному контролю, либо осуществляется деятельность, контроль за которой возложен на таможенные органы;
- обеспечение уплаты таможенных платежей [143].

Таможенное оформление базируется на выполнении участниками внешнеэкономической деятельности требований законодательства об обязательном декларировании (заявлении таможенным органам) всех перемещаемых товаров и транспортных средств. Декларирование заключается в предоставлении таможенной декларации в устной, электронной или письменной форме, иных документов и сведений, необходимых для таможенного оформления и контроля.

В соответствии со ст. 126 Таможенного кодекса Республики Беларусь *таможенное оформление* заключается в выдаче заинтересованному лицу разрешения таможенного органа на перемещение находящихся под таможенным контролем товаров и транспортных средств через таможенные границы либо на совершение с такими товарами иных действий, определенных одним из таможенных режимов.

К *задачам таможенного оформления* товаров и транспортных средств следует относить:

- получение от декларанта сведений о характеристиках товаров и транспортных средств и их перемещении;
- фиксирование устных заявлений, учет и регистрация документов или их электронных копий, содержащих сведения о характеристиках товаров и транспортных средств и их перемещении;
- внесение в таможенную декларацию и в другие документы определенных сведений в соответствии с установленным порядком для каждого таможенного режима, заверение этих сведений подписью должностного лица таможенного органа и его личной номерной печатью;
- составление документов контроля доставки и др.;

- оформление приема, учета поступления на склады временного хранения и выдачи документов;
- оформление документов о взятии проб и образцов во время временного хранения товаров и транспортных средств на складах временного хранения;
- принятие решений и их фиксирование в отношении товаров и транспортных средств;
- подтверждение в документах факта завершения таможенного контроля и таможенного оформления товаров и транспортных средств [143].

Таможенное оформление производится в определенных для этого местах в регионе деятельности таможенного органа, в котором находится отправитель или получатель товаров.

Во исполнение поручения Президента Республики Беларусь, в целях упрощения порядка таможенного оформления товаров, ввозимых юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, не имеющими неоднократных нарушений таможенного законодательства, Государственный таможенный комитет Республики Беларусь утвердил Инструкцию о порядке присвоения статуса «Добросовестный участник внешнеэкономической деятельности», Инструкцию об особенностях таможенного оформления в таможенном режиме выпуска для свободного обращения товаров, ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь добросовестными участниками внешнеэкономической деятельности.

Условиями (критериями) отнесения заинтересованного лица к добросовестному участнику ВЭД являются:

- осуществление внешнеэкономической деятельности не менее трех лет до даты обращения (с учетом реорганизации при условии правопреемственности);
- отсутствие неоднократных (два и более) нарушений таможенного законодательства, совершенных в течение года, предшествующего обращению, повлекших за собой возникновение таможенной задолженности, а также задолженности по уплате процентов, экономических санкций и пени и (или) изъятие товаров;
- отсутствие непогашенной таможенной задолженности, а также задолженности по уплате процентов, экономических санкций и пени на момент обращения;
- удовлетворительная структура бухгалтерского баланса за год, предшествующий обращению (для юридических лиц).

Нетарифные меры неэкономического регулирования ВЭД – запреты и ограничения на перемещение товаров через таможенную границу, устанавливаемые в целях обеспечения государственной безопасности, защиты общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека, защиты животных и растений, охраны окружающей среды, защиты художественного, исторического и археологического достояния Республики Беларусь. Применение мер неэкономического характера в отличие от мер экономической политики связано с непосредственным перемещением товаров через таможенную границу Республики Беларусь без учета наличия возмездных гражданско-правовых сделок, как для экспортно-импортных операций. Это объясняется целью установления данных мер, т. к. ввоз на таможенную территорию Беларуси, например, ядовитых,

сильнодействующих, отравляющих веществ создает угрозу жизни и здоровью человека, окружающей природной среде вне зависимости от цели ввоза (хранение, транзит и т. п.)

Обобщая вышеизложенный материал, представляется более правильным определять нетарифные меры неэкономического характера как запреты и ограничения ввоза и вывоза товаров, а нетарифные меры экономической политики как запреты и ограничения экспорта и импорта товаров.

Технические, фармакологические, санитарные, ветеринарные, фитосанитарные и экологические стандарты и требования в отношении ввозимых товаров закреплены Законом Республики Беларусь от 9 ноября 1999 года «О ратификации Протокола о едином порядке применения технических, медицинских, фармацевтических, санитарных, ветеринарных, фитосанитарных и экологических стандартов, норм, правил и требований в отношении товаров, ввозимых в государства-участники соглашений о Таможенном союзе», который содержит правила, устанавливающие эти требования.

В целях реализации Протокола о едином порядке применения технических, медицинских, фармацевтических, санитарных, ветеринарных, фитосанитарных и экологических стандартов, норм, правил и требований в отношении товаров, ввозимых в государства-участники соглашений о Таможенном союзе, Совет Министров Республики Беларусь определил Комитет по стандартизации, метрологии и сертификации при Совете Министров в качестве органа, координирующего деятельность республиканских органов государственного управления по реализации вышеуказанного Протокола.

В соответствии со статьей 27 Закона Республики Беларусь от 5 января 2004 года «Об оценке соответствия требованиям технических нормативных правовых актов в области технического нормирования и стандартизации» [97], Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23 июля 2004 года № 896 «О делегировании Комитету по стандартизации, метрологии и сертификации при Совете Министров Республики Беларусь полномочий на принятие отдельных нормативных правовых актов» Комитет по стандартизации, метрологии и сертификации при Совете Министров Республики Беларусь утвердил перечень продукции, услуг, персонала и иных объектов оценки соответствия, подлежащих обязательному подтверждению соответствия в Республике Беларусь.

Вывоз из Республики Беларусь с целью постоянного размещения за ее пределами технологического оборудования, транспортных средств, машин и механизмов, узлов и агрегатов, бывших в употреблении, а также полуфабрикатов, заготовок, иных изделий из цветных металлов регулируется Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 сентября 1996 г. № 587 «О мерах по предотвращению хищений и несанкционированного вывоза из республики отходов и лома черных и цветных металлов».

Ввоз для свободного обращения фармацевтических субстанций и лекарственных средств регулируется Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 апреля 2004 года № 385 «Об упорядочения ввоза лекарственных средств и фармацевтических субстанций, изделий медицинского

назначения, медицинской техники и дезинфицирующих средств, применяемых в медицинских целях».

Условием помещения под таможенный режим выпуска для свободного обращения лекарственных средств, фармацевтических субстанций, медицинской техники, изделий медицинского назначения и дезинфицирующих средств, применяемых в медицинских целях, является наличие разрешения Министерства здравоохранения Республики Беларусь.

Ввоз на таможенную территорию Республики Беларусь с территорий государств-участников Таможенного союза лекарственных средств, фармацевтических субстанций, медицинской техники, изделий медицинского назначения и дезинфицирующих средств, применяемых в медицинских целях, в отношении которых в соответствии с законодательством Республики Беларусь отменены таможенный контроль и таможенное оформление, осуществляется также при наличии разрешения Министерства здравоохранения Республики Беларусь.

Условием выдачи таможенными органами на использование лицами имущества, подконтрольного Белорусской государственной инспекции по карантину растений, при ввозе и вывозе является наличие разрешения государственного инспектора по карантину растений в соответствии с Постановлением Государственного таможенного комитета Республики Беларусь и Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 5 июля 2002 года № 54/19 «Об условиях помещения под таможенные режимы товаров, подконтрольных Белорусской государственной инспекции по карантину растений».

При ввозе товаров, подконтрольных Государственному ветеринарному надзору, необходимо пройти обязательный контроль органов ветеринарного надзора в соответствии с правилами Постановления Государственного таможенного комитета Республики Беларусь и Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 5 июля 2002 года № 55/20 «Об условиях помещения под таможенные режимы товаров, подконтрольных Белорусскому управлению государственного ветеринарного надзора на государственной границе и транспорте».

1.8 Понятие и виды внешнеэкономических операций и сделок

В соответствии с Законом Республики Беларусь в редакции 17 мая 2004 г. «О бухгалтерском учете и отчетности» хозяйственная деятельность – совокупность хозяйственных операций, проводимых организацией, а хозяйственная операция – действие или событие, влекущие изменения в объеме и (или) составе имущества и (или) обязательств организации [63]. *С юридической точки зрения внешнеэкономическая (внешнеторговая) операция – действие или событие, влекущие изменения в объеме и (или) составе имущества и (или) обязательств субъекта внешнеэкономических отношений.*

Основным содержанием коммерческой стороны ВЭД является проведение *внешнеэкономической операции*. В последние десятилетия во многих нормативных актах и учебных материалах часто встречаются термины «экспортно-импортные операции», «внешнеторговые операции», «внешнеэкономические операции» [11; 17; 122; 130]. Однако в официальных нормативных правовых документах отсутствуют определения этих понятий. *С экономической точки зрения* внешнеторговая операция – это комплекс (совокупность) действий, включающих подготовку, заключение и исполнение внешнеторговой сделки.

Внешнеэкономические операции бывают весьма разнообразны по содержанию. Среди них обычно выделяются *основные и обеспечивающие (сопутствующие)* операции. Содержанием *основных* операций является купля-продажа и поставка тех или иных товаров, оказание разнообразных услуг, выполнение работ, в том числе на условиях подряда, обмен другими объектами внешней торговли на возмездных условиях [36, С. 6 – 19]

В группу *основных операций* входят:

- экспортные, импортные и товарообменные (компенсационные), в том числе операции по экспорту и импорту специфических товаров;
- экспортные и импортные операции по реализации лицензий, авторских прав, иных объектов интеллектуальной собственности;
- по оказанию туристических, инжиниринговых, информационно-консультационных и других возмездных услуг;
- по выполнению строительных, проектно-изыскательских, научно-исследовательских и иных видов работ.

К этой же группе операций относятся арендные (лизинговые), давальческие, торгово-посреднические операции.

Операции, *обеспечивающие* нормальный внешнеэкономический обмен (иногда их называют вспомогательными, сопутствующими или логистическими), обычно тесно привязаны к основным операциям, хотя формально осуществляются относительно самостоятельно, причем в них могут участвовать и иные субъекты ВЭД.

В группу *обеспечивающих операций* входят: отдельные операции по изготовлению, упаковке, хранению, контролю качества, сертификации экспортных и импортных товаров, их сдаче–приемке, составлению необходимой документации, таможенному оформлению, транспортно-экспедиторскому обслуживанию (при перевозке внешнеторговых грузов различными видами транспорта), страхованию, расчетам и кредитованию, рекламе внешнеторговых товаров, патентованию изобретений и промышленных образцов, регистрации товарных знаков и знаков обслуживания, оказанию информационно-консультационных и иных услуг, ведению претензионных и арбитражных дел. Нередко на одну основную операцию приходится до десяти и более обеспечивающих операций.

Осуществление крупных и сложных *внешнеэкономических операций*, например по сооружению промышленного объекта (за рубежом – при содействии белорусских организаций или на территории Беларуси – при участии иностранных фирм), по осуществлению крупномасштабного компенсационного проекта, по соглашению о разделе продукции и др., может растягиваться на многие годы. Такого рода операции

могут включать заключение целого ряда *самостоятельных сделок*, взаимосвязанных и органически необходимых для проведения всей операции.

В наиболее общем виде *понятия «сделка» и «договор»* сформулированы в части первой Гражданского кодекса (ГК) Республики Беларусь, причем эти два понятия даны в разных разделах ГК.

Статья 154 ГК Республики Беларусь гласит: «*Сделками признаются действия граждан или юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей*». В следующей статье – ст. 155 конкретизируется, что «*сделки могут быть двух- или многосторонними и односторонними*» [20, с. 94]. Понятие договора содержится в ст. 390 ГК Республики Беларусь: «*Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей*» [20, с. 188]. Исходя из положений ГК, различия между сделкой и договором в понимании законодателей сводятся к следующему: сделка считается действием, а договор – соглашением, причем в договоре участвует не менее двух лиц, тогда как сделка может быть и односторонней.

В белорусском законодательстве не сформулировано определение *внешнеэкономической сделки*, в то же время *под внешнеэкономической сделкой* понимаются действия, направленные на установление, изменение и прекращение гражданско-правовых отношений в сфере купли-продажи между хозяйствующими субъектами, которые находятся в разных странах. Внешнеторговая сделка подразумевает исполнение платежа за поставленный товар, выполненную работу (услугу) или предоставленную консультацию, лицензию и т. д. Кроме того, существуют так называемые *товарообменные сделки*, осуществляемые без привлечения денежных средств.

Внешнеторговые сделки можно классифицировать в зависимости от *предмета* сделки:

- *купля-продажа товаров* в вещественно-материальной форме (экспортные и импортные сделки; реэкспортные и реимпортные сделки; товарообменные (бартерные) сделки);

- *сделки по экспорту и импорту результатов интеллектуальной (творческой) деятельности* (торговля лицензиями; ноу-хау и т. п.). Сделки купли-продажи научно-технической продукции (так называемые лицензионные сделки: *купля-продажа патентуемой продукции, обмен результатами научно-исследовательских работ, купля-продажа непатентуемой научно-технической продукции, операции по торговле результатами творческой деятельности в сфере духовной жизни*).

В международной торговле существует три вида лицензионных соглашений: *о простой лицензии*, которое дает возможность лицензиару продавать аналогичные лицензии другим лицензиатам, самостоятельно производить и сбывать продукцию на любом рынке; *об исключительной лицензии*, когда лицензиат получает монопольное право на ее использование, включая перепродажу другим организациям в пределах определенной территории; *о полной лицензии*, что означает продажу патента, в результате чего лицензиар навсегда лишается права на свое изобретение.

Сделки по экспорту и импорту *специфических товаров* урегулированы нормами специального законодательства, в частности Законом Республики Беларусь «Об экспортном контроле».

Внешнеэкономические *сделки по оказанию возмездных услуг* в зависимости от *объекта* сделки бывают банковские; страховые; арендные; информационно-консультационные; туристические; транспортные; торгово-посреднические и т. п. При этом различают услуги, являющиеся самостоятельными, обособленными от купли-продажи товаров, когда предметом сделки является услуга как самостоятельный объект. Это так называемые *основные услуги*. Сделки по предоставлению услуг, необходимых для обеспечения продвижения товара от продавца к покупателю, являются *сопутствующими или обеспечивающими*.

К примеру, *арендные сделки* относятся к основным видам сделок возмездного оказания услуг и характерны для сделок купли-продажи автотранспорта и оборудования. Наибольшее распространение во внешнеэкономической деятельности получила *финансовая аренда (лизинг)*. Внешнеэкономический финансовый лизинг – это сделка, при которой объекты лизинга находятся на территории разных государств. Договорные условия международных лизинговых сделок отличаются сложной регламентацией прав и обязанностей контрагентов. С целью исключения дополнительных проблем, связанных с несопоставимостью конкретных норм с национальными правовыми системами, а также в целях унификации договорных отношений в лизинговых сделках подписана Конвенция о международной финансовой аренде (1988 г.), положения которой обеспечивают сбалансированность позиций участников сделки и благоприятные условия их реализации. Различают виды финансового лизинга – оперативный, компенсационный.

Обеспечивающие внешнеэкономические сделки охватывают транспортные, страховые, финансово-расчетные (предоставление кредита, передачу залога, акцепт переводного векселя), таможенные и др. К обеспечивающим сделкам относят также посреднические услуги через договоры и соглашения, например по проведению рекламной кампании, исследованию конъюнктуры рынка, по доставке груза, обеспечению платежных операций через банки и т. п.

Эти сделки могут выполняться как самими экспортерами и импортерами, так и другими обслуживающими внешнюю торговлю фирмами и организациями на основании комиссионных соглашений и договоров, в зависимости от сложности основной внешнеторговой операции. Практика свидетельствует о том, что на одну основную сделку приходится более десяти вспомогательных.

Внешнеэкономические сделки *по выполнению работ* оформляются в виде подрядных контрактов. *Подрядные сделки* в зависимости от объекта можно подразделить на внешнеэкономическое строительство, международный маркетинг, научное исследование и конструкторское проектирование и т. п.

В настоящее время в мировой торговле наиболее востребованным видом подрядных сделок является инжиниринг. *Международный инжиниринг* — это предоставление комплекса или отдельных видов инженерных, коммерческих и научно-технических работ, связанных с проектированием, строительством, вводом объектов в эксплуатацию, разработкой новых технологий, обслуживанием процесса производства. В соответствии с классификацией Европейской экономической

комиссии ООН различают три вида инжиниринга – *консультативный, технологический и строительный*.

Консультативный инжиниринг предполагает предоставление профессиональных знаний при проведении предпроектных исследований, подготовке торгов, проектировании объектов, разработке планов строительства, а также при оптимизации процесса эксплуатации и управления предприятием.

По договору *технологического инжиниринга* заказчику предоставляется технология, необходимая для строительства объекта и его эксплуатации, а также разработка проектов по энерго-водоснабжению, транспорту и др.

Строительный инжиниринг предполагает выполнение работ по установке оборудования, проведения строительных и монтажных работ при сооружении объекта заказчика.

В международной практике основными каналами для получения заказов служат международные торги, а основанием для подготовки подрядного контракта выступает тендерная документация на оказание инжиниринговых услуг при строительстве и эксплуатации промышленных объектов.

Подрядная деятельность инжиниринговых фирм заключается в том, что она принимает на себя роль генеральных поставщиков и генеральных подрядчиков при поставках комплектного оборудования и при сооружении объектов.

Тесно сотрудничая с банками, инжиниринговые компании могут финансировать поставки и работы за счет собственных или заемных средств. Крупные инжиниринговые компании могут выступать в качестве руководящего органа консорциума, в которые входят поставщики оборудования и производители работ.

Помимо традиционных видов внешнеэкономических сделок различают также *сделки состязательного типа*: аукционы, конкурсы, торги, биржевые сделки и т. п.

Многообразие видов внешнеэкономических сделок находится в тесной взаимосвязи не только с предметом сделки, организационными формами торговли на мировом рынке, но и с особенностями объекта сделки (сырьевые товары, готовая техническая продукция и т. п.), формой оплаты за товар (предварительная или последующая оплата и т. д.), каналами сбыта и характером взаимоотношений между внешнеторговыми партнерами (прямые связи или через посредников).

В зависимости от формы оплаты за товар различают сделки с оплатой в *денежной форме* и с оплатой в *товарной форме*, полностью или частично. Сделки с оплатой в денежной форме предусматривают расчеты в определенной согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способов платежа (наличный платеж, платеж с авансом и в кредит) и форм расчета (инкассо, аккредитив, чек, вексель).

Большое распространение получили в современных условиях сделки с оплатой в *смешанной форме*, например при строительстве на условиях целевого кредитования предприятия «под ключ» оплата затрат происходит частично в денежной, а частично в товарной форме.

Таким образом, внешнеторговая операция охватывает разнообразные сферы взаимоотношений экономического, финансового и правового характера между

партнерами, которые осуществляются на основе заключаемых внешнеторговых сделок.

Государственная регистрация внешнеэкономических сделок. По мнению, В.В.Николайчик, регистрацию внешнеэкономических сделок можно рассматривать в двух аспектах *гражданско-правовом и административно-правовом.*

В гражданско-правовом аспекте регистрация внешнеэкономических сделок осуществляется по тем же основаниям и правилам, что и регистрация сделок, которые совершаются без участия иностранного элемента в соответствии с национальным законодательством.

Такая регистрация сделок предусмотрена ст. 165 ГК Республики Беларусь. Сюда отнесены сделки с недвижимым имуществом [20, с. 98]. Правовые основы и порядок государственной регистрации недвижимого имущества, прав и ограничений (обременений) прав на него, а также сделок с ним в пределах территории Республики Беларусь определены Законом от 22 июля 2002 года «О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним» [71]. Законодательством может быть установлена регистрация сделок с движимым имуществом определенных видов.

В административно-правовом аспекте регистрацию внешнеэкономических сделок следует рассматривать как регистрацию сделок именно с участием иностранного элемента, как одну из мер нетарифного регулирования с целью защиты экономических и иных интересов государства от возможного неблагоприятного воздействия извне.

Меры нетарифного регулирования экономического характера, в частности лицензирование и регистрация внешнеэкономических сделок, применяемые в Республике Беларусь, в основном определены постановлением Совета Министров Республики Беларусь «О мерах по совершенствованию экспорта и импорта товаров» от 8 апреля 2002 г. № 440 (далее – постановление № 440).

Вывоз в таможенном режиме экспорта товаров, указанных в приложении 4 к постановлению № 440, экспортерами, не являющимися их производителями, осуществляется при условии регистрации внешнеэкономических сделок в Министерстве торговли Республики Беларусь.

В соответствии с ч. 3 п. 2.1. постановления № 440 лицензирование и регистрация контрактов на экспорт в страны Таможенного союза, с которыми таможенное оформление отменено, товаров, происходящих из Республики Беларусь или выпущенных в свободное обращение на территории Республики Беларусь, не применяются, за исключением отдельных товаров, указанных в приложениях 2, 4 к постановлению № 440.

Однако как исключение из общего правила сертификаты регистрации внешнеэкономических сделок выдаются и на экспорт в страны Таможенного союза, с которыми таможенное оформление отменено.

Процедура регистрации контрактов определена Положением о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь, утвержденным Постановлением Министерства торговли и Государственного таможенного комитета № 25/29 от 18 мая 2002 года.

Министерство торговли Республики Беларусь ведет банк данных зарегистрированных контрактов и направляет информацию о зарегистрированных контрактах в Государственный таможенный комитет и Министерство экономики, а также в другие республиканские органы государственного управления по их письменным запросам.

Внешнеэкономический контракт, представляемый для получения сертификата регистрации контракта, должен содержать все существенные условия, предусмотренные действующим законодательством Республики Беларусь в отношении каждого вида контракта (характера внешнеэкономической сделки).

Зарегистрированные контракты выдаются заявителю при условии представления документов, подтверждающих внесение в республиканский бюджет платы, предусмотренной законодательством Республики Беларусь. За выдачу сертификата регистрации контракта с юридических лиц и индивидуальных предпринимателей взимается плата в размере 17 базовых величин.

Основанием для отказа в регистрации контрактов является: представление неполной или недостоверной информации; отсутствие хотя бы одного из необходимых для получения сертификата регистрации контракта документов; несоблюдение требований Положения о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь и других актов законодательства, касающихся исполнения контракта; несоответствие условий внешнеторговой сделки законодательству или международным обязательствам Республики Беларусь; наличие в контракте положений, обязательств, противоречащих друг другу или взаимоисключающих.

Срок принятия решения о регистрации внешнеэкономической сделки составляет не более 10 рабочих дней с даты представления всех необходимых документов в Министерство торговли. Решение об отказе в регистрации договора (контракта) должно быть мотивированным и представляется заявителю в письменной форме в срок не более 10 рабочих дней с даты представления документов в Министерство торговли Республики Беларусь.

Регистрация внешнеэкономической сделки подтверждается сертификатом регистрации контракта по установленной форме, печатью Министерства торговли Республики Беларусь на каждом листе оригинала контракта, подписью должностного лица на сертификате регистрации контракта и последнем листе контракта.

Срок действия сертификата регистрации контракта устанавливается не более 12 месяцев с даты регистрации внешнеэкономической сделки. По мотивированному обращению заявителя этот срок может быть продлен Министерством торговли Республики Беларусь до 3 месяцев.

Министерство торговли вправе аннулировать сертификат регистрации внешнеэкономической сделки в случае, если он не мог быть выдан заявителю на основании установленного порядка либо он был выдан на основе неполных или недостоверных сведений, имевших существенное значение для выдачи сертификата регистрации контракта. Министерство торговли об аннулировании либо приостановлении действия сертификата регистрации контракта уведомляет в

трехдневный срок Государственный таможенный комитет и заявителя, копии решений подшиваются в дела.

В соответствии со ст. 6 Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о завершении унификации и создании единой системы тарифного и нетарифного регулирования в союзном государстве от 29 января 2001 г. Договаривающиеся Стороны не применяют меры нетарифного регулирования в отношении товаров, происходящих с территории государства одной из сторон либо выпущенных в свободное обращение на такой территории и предназначенных для вывоза (ввоза) на территорию государства другой стороны, за исключением товаров, перечень которых стороны договорились определить в отдельном Протоколе.

1.9 Понятие и виды внешнеэкономического контракта

В мировой коммерческой практике принят термин *«внешнеэкономический (международный) договор (контракт)»*, который является юридическим оформлением внешнеэкономической сделки в письменной форме. В зарубежных источниках обычно не проводится существенных различий между коммерческими сделками, заключаемыми с партнерами зарубежных стран или своей страны, т. е. между внешнеэкономическими и внутригосударственными сделками. Применительно к внешнеторговым сделкам целесообразно сослаться на ст. 1 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (далее – Венская Конвенция) [14] и на Новую Гаагскую Конвенцию о праве, применимом к договорам международной купли-продажи 1985 года (далее – Гаагская Конвенция) [44]. Гаагская конвенция предусматривает нахождение коммерческих предприятий сторон (Продавца и Покупателя) в разных государствах. Венская конвенция также понимает под такими договорами договоры купли-продажи товаров, заключенные между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах.

Применение критерия местонахождения коммерческого предприятия для определения сделки в качестве внешнеэкономической означает не только то, что стороны находятся в разных государствах, но и то, что они связаны с *разными правовыми системами*. Последствием этого является появление дополнительных условий в сделке, отсутствующих в одноименных гражданско-правовых «внутренних» сделках. К таким *специальным условиям* можно отнести: условия, связанные с платежом, валютные условия, условия перевозки, страхование, оговорка о применимом праве и т.п.

В соответствии с белорусским законодательством существует еще одно *существенное условие*, определяющее внешнеторговый договор, это – возмездный характер его исполнения. Согласно подп. 2.16 п. 2 Указа Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 года № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций» к внешнеторговым договорам относятся договоры, отвечающие двум условиям: во-первых, договор должен быть заключен *между резидентом и нерезидентом* Республики Беларусь. Во-вторых, договор должен предусматривать *возмездную передачу* товаров, выполнение работ, оказание услуг [88].

Таким образом, к внешнеторговым договорам не относятся, в частности, договоры кредита (займа), договоры безвозмездного пользования имуществом, авторские и трудовые договоры.

Формирование условий *внешнеэкономического контракта* в зависимости от используемой системы права может осуществляться несколькими путями.

1) Право, применимое к обязательствам сторон, может быть избрано сторонами по соглашению, т. е. стороны могут в контракте указать, что применяется право страны-покупателя или страны-продавца, либо третьей страны, на территории которой могла заключаться сделка. Если стороны в контракте указали в качестве применимого права в общей форме на законодательство нескольких государств, суд вправе определить применимое право на основании коллизионных норм.

2) Если договорные обязательства регулируются правом Республики Беларусь либо законодательством иностранного партнера, то стороны вправе сформировать условия договора либо согласно гражданскому законодательству Республики Беларусь (включая Венскую конвенцию как элемент правовой системы), либо в соответствии с правом иностранного государства.

Практика показала, что стороны чаще выбирают право страны, суд которой будет рассматривать спор. При рассмотрении таких споров следует учитывать, что международные соглашения, регулирующие отдельные виды правоотношений, участницей которых является Республика Беларусь, являются частью правовой системы. Такие договоры имеют приоритет перед национальным законодательством и подлежат применению при рассмотрении конкретных споров по внешнеэкономическим сделкам.

3) Если в качестве применимого закона будут избраны обычаи международного делового оборота, содержание договора может формироваться на основании положений, содержащихся в Международных правилах толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС или Принципах международных коммерческих договоров (Принципах УНИДРУА) [39].

Судебная практика показывает, что хозяйственный суд при разрешении спора, вытекающего из внешнеторговой сделки, применяет обычаи делового оборота в сфере международной торговли в редакции ИНКОТЕРМС в том случае, когда участники сделки договорились об их применении или изменили предусмотренные ими в договоре базисные условия в письменной форме.

Коллизионная норма международного частного права устанавливает, что право, регулирующее внешнеторговую сделку, определяется по месту заключения контракта. Поэтому в договоре необходимо указать место его подписания.

Наименования сторон во внешнеэкономическом контракте страны их принадлежности должны быть точными и полными, без сокращений. При идентификации сторон точно указывают фирменные наименования, под которыми партнеры зарегистрированы в торговом (государственном) реестре страны принадлежности (организационно-правовая форма), включая номер свидетельства и лицензии на данный вид деятельности, юридический адрес.

По форме изложения внешнеэкономические контракты должны быть составлены *в письменном виде*. Но в международной практике часто сделки заключаются в устной форме – по телефону, на аукционах, на биржах. Однако

устная договоренность затем обязательно подтверждается письменным контрактом, подписываемым обеими сторонами. С этого момента и возникают обязательства сторон.

Виды внешнеэкономических контрактов. Достаточно полно сформулировать условия контракта довольно трудно. Практически при заключении контракта невозможно предусмотреть все возможные вопросы, которые могут возникнуть при его исполнении. Поскольку разнообразие контрактов весьма значительно. В связи с этим имеется необходимость *классифицировать их* по некоторым признакам.

1) *По времени исполнения* внешнеэкономические контракты могут быть:

- разовые: а) с коротким сроком поставки (сырьевые товары); б) с длительными сроками поставки (на комплектное и сложное оборудование (3 – 5 и более лет); в) с периодической поставкой – предусматривают регулярную (периодическую) поставку согласованных в нем количеств на протяжении установленного срока, который должен быть коротким (обычно 1 год) или длительным (в среднем 5 – 10 лет);

- срочные: для покупателя необходимо получить закупленный товар именно в обусловленный срок, а остальные условия имеют меньшее значение. Например, семена к посевной. При нарушении срока покупатель аннулирует контракт с применением санкций;

- долгосрочные: заключаются на поставку сложного технического оборудования, объектов машиностроения, сырьевой продукции (автотранспорта, минеральных удобрений и др.).

2) *По форме оплаты* различают внешнеэкономические контракты:

- с оплатой в денежной форме: предусматривают оплату в согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способа платежа и формы расчета;

- с оплатой полностью в товарной форме: заключаются при продаже одного или нескольких товаров с одновременной увязкой с покупкой другого товара и расчеты в иностранной валюте не производятся (бартер).

- смешанные.

3) *По характеру и особенностям оформления* контракты бывают:

- предварительные – это договоры, по которым стороны обязуются заключить в будущем договоры на передачу товаров на условиях, предусмотренных в предварительных договорах. На сторону, необоснованно уклоняющуюся от заключения договоров, возлагаются убытки, вызванные уклонением от заключения окончательного договора;

- специальные – на проектирование, монтажные работы, техническое обслуживание, поставку специализированной продукции, проведение испытаний, геологоразведочные работы;

- рамочные: содержат лишь основные согласованные условия, которые не считаются окончательными и подлежат последующему уточнению в ходе выполнения соответствующих работ, поскольку точно определить их объем и стоимость затруднительно во время заключения сделки;

- намерения – устанавливают намерения импортера приобрести товар без твердых обязательств;

- основные контракты.

4) В зависимости от предмета сделки внешнеэкономические контракты подразделяются на: А) договоры купли-продажи товаров; Б) договоры купли-продажи результатов интеллектуальной деятельности; В) договоры возмездного оказания основных и Г) сопутствующих услуг; Д) подрядные договоры (выполнение работ).

Более подробно классификацию внешнеэкономических контрактов в зависимости от объекта можно представить в следующей последовательности:

А) *экспортная и импортная купля-продажа товаров в вещественно-материальной форме*: экспортер обязуется передать товар в собственность импортера в обусловленные сроки и на определенных условиях, при этом импортер обязуется принять товар и уплатить за него некоторую денежную сумму. Контракты купли-продажи товаров в материально-вещественной форме являются основной формой осуществления коммерческих операций во внешней торговле. К этой группе сделок относятся экспортные, импортные, реэкспортные операции, операции в сфере встречной торговли (в том числе и товарообменные), а также большинство сделок, заключаемых на международных товарных биржах, международных аукционах и торгах.

Традиционными являются внешнеэкономические договоры (контракты) купли-продажи товаров в материально-вещественной форме. По таким сделкам продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в установленные контрактом сроки и на определенных условиях, а покупатель – принять товар и уплатить за него определенную денежную сумму.

К обязательным условиям *внешнеэкономического договора купли-продажи* товаров в соответствии с п.15 Положения о порядке контроля за проведением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями внешнеторговых операций, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 года № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций», относятся: дата и место заключения договора, предмет договора; количество, качество и цена товара; условия расчета и поставки; валюта платежа, сроки поставки товара, ответственность сторон, порядок разрешения споров, а также названия, юридические адреса и банковские реквизиты договаривающихся сторон [72].

Б) *экспортная и импортная купля-продажа результатов интеллектуальной (творческой) деятельности* в отечественной практике проводились по двум направлениям: во-первых, внешняя торговля результатами научно-технических исследований и изобретений в виде лицензий, ноу-хау; во-вторых, внешнеторговый обмен результатами творческой деятельности в области литературы, музыкального, изобразительного и иных видов искусств.

В) *оказание основных возмездных экспортных и импортных услуг*. Особенности экспорта и импорта услуг по сравнению с торговлей товарами заключается в том, что услуги производятся и потребляются одновременно и не нуждаются в хранении. В международной торговле разработана официальная классификация услуг, все виды которых объединены в шесть групп: коммунальные услуги и строительство; оптовая и розничная торговля, рестораны, гостиницы, туристические базы и кемпинги; транспортировка (поездки), хранение и связь, финансовое посредничество; оборона и

обязательные социальные услуги; образование, здравоохранение и общественные работы; прочие услуги, включая социальные и личные. В отдельную категорию все больше обособляются информационно-консультационные услуги.

Г) *экспорт и импорт обеспечивающих (сопутствующих) услуг*. К ним относятся те из них, которые оказываются в процессе продвижения товаров от продавца к покупателю.

Это, в первую очередь, *услуги по транспортировке грузов*. Купля-продажа услуг по перевозке товара оформляется договором на перевозку различными видами транспорта – морским, речным, железнодорожным, авиационным, автомобильным, трубопроводным. *Под транспортно-экспедиторскими услугами* понимается комплекс сопутствующих услуг, оказываемых в процессе перевозки грузов. Они включают: оформление транспортных и таможенных документов, организацию перевозки (поиск перевозчика, заключение договора), хранение и складирование товара, организацию погрузо-разгрузочных работ и операции по определению качества и количества товара. Проверка качества и количества груза также выполняется специализированными фирмами, имеющими соответствующую лицензию. Это так называемые сюрвейерские компании. Кроме того, контрольные работы по грузу могут быть произведены Торгово-промышленной палатой Республики Беларусь.

При перевозке, как правило, оказываются *страховые услуги*. Страхователями по договорам страхования выступают либо продавцы, либо покупатели в зависимости от условий контрактов купли-продажи. На страхование, кроме грузов, принимаются ожидаемая прибыль, фрахт, различные расходы, связанные с перевозкой.

Продвижение товаров от продавца к покупателю часто осуществляется через компании, оказывающие *посреднические услуги*. Посредники – это физические или юридические лица, содействующие обращению товаров и услуг на внешних и внутренних рынках. Они способствуют совершению сделок купли-продажи, подряда, развитию арендных операций, оказанию страховых, транспортных, туристических услуг.

Сопутствующими услугами являются также *банковские услуги*, связанные с международными расчетами за поставленный товар и оказанные услуги. Такие расчеты осуществляются в безналичной форме через банки-корреспонденты, которыми являются белорусские банки, имеющие право на ведение международных валютных операций и подписавшие с иностранными банками соглашения, предусматривающие взаимное открытие корреспондентских счетов и использование компьютерных сетей для передачи поручений, документов и данных. Порядок осуществления международных расчетов регулируется различными унифицированными правилами, конвенциями и другими документами, к применению которых присоединилась Республика Беларусь.

Д) *внешнеэкономические подрядные работы, экспортные и импортные операции по выполнению работ*. По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязана выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу, сдать ее заказчику, который обязан ее принять и оплатить, причем стороны подряда должны быть субъектами внешнеэкономических отношений. По договору подряда могут

быть выполнены различные *виды работ*: научно-исследовательские и конструкторские; изыскательские и проектные; строительные и монтажные; экономические обоснования; маркетинговые исследования и т. д.

1.10 Правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторгового договора по законодательству Республики Беларусь

Заключение и исполнение внешнеторгового договора и договора между субъектами хозяйствования Республики Беларусь имеет определенные отличия. Чтобы заключить и исполнить внешнеторговый договор, необходимо учесть требования множества нормативных правовых актов, основные из которых указаны ниже.

Порядок заключения внешнеторговых договоров регулируется Указом Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 года № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций». Этим нормативным правовым актом установлены предельные сроки проведения расчетов и поставки товаров, выполнения работ и оказания услуг по внешнеторговым операциям, порядок прекращения обязательств по внешнеторговым договорам, процедуры осуществления валютного контроля, размеры экономических санкций за нарушение порядка осуществления внешнеторговых операций [72].

Пунктом 15 Положения о порядке контроля за проведением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями внешнеторговых операций, утвержденного Указом № 7, определено, что юридические лица и индивидуальные предприниматели обязаны указать во внешнеторговом договоре дату и место заключения договора, предмет договора, количество, качество и цену товара, условия расчета и поставки, валюту платежа, сроки поставки товаров, ответственность сторон, порядок разрешения споров, а также названия, юридические адреса и банковские реквизиты договаривающихся сторон.

Необходимо отметить, что отношения сторон внешнеторгового договора также регулируются заключенными с участием Республики Беларусь международными договорами.

Так, к договорам поставки применяется Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., заключенная в г. Вене (далее – Венская конвенция). Практически все нормы данной Конвенции являются диспозитивными, то есть сторонам внешнеторгового договора поставки предоставлена возможность самостоятельно формировать свои отношения. Кроме того, стороны договора могут договориться о неприменении к их договору Венской конвенции [14].

Статьей 90 Венской конвенции определено, что она не затрагивает действия любого другого международного соглашения, которое содержит положения по вопросам, являющимся предметом регулирования данной Конвенции, при условии, что стороны договора имеют свои коммерческие предприятия в государствах-участниках такого соглашения [14].

В г. Киеве 20 марта 1992 года было заключено Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников Содружества Независимых Государств. Указанное Соглашение распространяется на отношения между субъектами хозяйствования (независимо от формы собственности) государств-участников Содружества по межгосударственным экономическим связям. Соглашением установлено, что договор является единственным документом, определяющим права и обязанности сторон по поставке всех видов товаров. Предприятия свободны в выборе предмета договора, определении обязательств, любых других условий хозяйственных взаимоотношений, за исключением случаев поставки товаров по межгосударственным соглашениям.

Следует отметить, что к договору поставки, заключенному между организациями стран СНГ, положения Венской конвенции будут применяться только по вопросам, не разрешенным Соглашением об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников Содружества Независимых Государств.

К договорам лизинга применяется Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге.

Конвенция о договоре международной перевозки грузов (КДПГ) от 19 мая 1996 года регулирует порядок заключения и исполнения договоров перевозки грузов автомобильным транспортом [55, с. 85].

Обязательные условия внешнеторгового договора. В соответствии с законодательством Республики Беларусь договор, в том числе и внешнеторговый, считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора (ст. 402 ГК). *Существенными* являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законодательстве как существенные для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Обязательными условиями внешнеторгового договора по законодательству Беларуси являются, прежде всего, *дата и место заключения* договора. Необходимость указания даты заключения договора обусловлена тем, что чаще всего договор начинает действовать с момента его подписания, и стороны определяют в договоре срок его действия и сроки исполнения обязательств, используя ссылку на дату заключения (например, поставка товара производится в течение 10 дней с момента заключения договора).

Указание места заключения договора раньше имело значение при определении норм материального права, применимого при исполнении договора. Однако в настоящее время в соответствии с п. 1 ст. 1125 ГК Республики Беларусь при отсутствии соглашения сторон о применимом праве к такому договору применяется право страны, где имеет основное место деятельности сторона, являющаяся: продавцом – по договору купли-продажи; поверенным – по договору поручения; комиссионером – по договору комиссии; подрядчиком – по договору подряда и т. д. [20, с. 504].

Предмет договора. Предметом внешнеторгового договора поставки могут быть любые вещи (товары), если их продажа допускается действующим законодательством. Например, Указом № 7 установлено, что не допускается продажа нерезиденту Республики Беларусь товаров по перечню, определяемому Советом Министров, оплаченных резидентом иностранной валютой, приобретенной на внутреннем валютном рынке. Перечень таких товаров содержится в постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 31 января 2000 года № 124.

Предметом других внешнеторговых договоров являются работы и услуги.

Количество, качество и цена товара. В договоре или в приложениях к нему необходимо указывать полную характеристику товара и его количество. Количество может быть определено в любых единицах измерения.

Условия о качестве товара необходимо формулировать со ссылкой на обязательные для его изготовления стандарты или другую нормативно-техническую документацию.

Цена товара определяется по соглашению сторон. В договоре необходимо указывать цену каждого наименования товара, так как это впоследствии облегчит его таможенное оформление. В цену товара могут включаться расходы по его таможенному оформлению в стране отправителя, по его транспортировке, страхованию и другие расходы. Включение или невключение определенных расходов в цену товара зависит от условий поставки, определяемых сторонами.

Условия поставки. Условия поставки обычно определяются в соответствии с Международными правилами толкования торговых терминов «ИНКОТЕРМС 2000» или «ИНКОТЕРМС 1990». В договоре можно также подробно описать все условия поставки товара, не ссылаясь на ИНКОТЕРМС [14].

Условия расчетов. В этом разделе определяются сроки расчета за товар, работу или услугу, форма оплаты, момент, с которого должник считается выполнившим свои обязательства по расчетам (например, момент зачисления денежных средств на счет продавца).

Определяя сроки расчетов за товар, работу, услугу, необходимо руководствоваться Указом № 7, которым установлено, что юридические лица и индивидуальные предприниматели обязаны обеспечить поступление денежных средств от экспорта товаров, работ, услуг не позднее 90 календарных дней с даты отгрузки товаров, а от экспорта по договорам комиссии товаров, произведенных резидентам Республики Беларусь, – не позднее 180 календарных дней [88].

В случае необходимости продления этих сроков получить разрешение на их продление можно в порядке, определенном постановлением Министерства торговли Республики Беларусь от 4 января 2002 года № 1.

При осуществлении авансовых платежей на сумму, эквивалентную более 500 000 долларов США, следует руководствоваться Инструкцией по осуществлению авансовых платежей по внешнеторговым договорам, утвержденной постановлением Правления НБ от 28 августа 2003 года № 153.

Валюта платежа. В соответствии с п. 23 Правил проведения валютных операций, утвержденных постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 30 апреля 2004 года № 72, при проведении расчетов между

субъектом валютных операций – резидентом и субъектом валютных операций – нерезидентом белорусские рубли могут быть использованы в случаях, когда расчеты осуществляются:

- со счета (на счет) субъекта валютных операций – нерезидента, открытого в белорусских рублях в банке;

- при расчетах с нерезидентом, являющимся субъектом иностранного государства, с которым Республикой Беларусь заключен вступивший в силу международный договор об использовании в расчетах национальных валют, – со счета (на счет) нерезидента, открытого в банке-нерезиденте данного иностранного государства, субъектом валютных операций которого данный нерезидент является [113].

Если иное не предусмотрено международными договорами Республики Беларусь, денежные обязательства по валютным операциям между субъектом валютных операций – резидентом и субъектом валютных операций – нерезидентом могут быть выражены и исполнены в иностранной валюте, официальный курс белорусского рубля к которой установлен НБ Республики Беларусь. Перечень таких валют содержится в постановлении Правления НБ Республики Беларусь от 20 августа 2001 года № 208 «О порядке установления официального курса белорусского рубля по отношению к иностранным валютам».

Сроки поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг. Как правило, сроки поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг определяются:

- указанием на конкретную дату, в этом случае обязательство должно было быть исполнено в день, приходящийся на эту дату;

- указанием на определенный период времени. В этом случае обязательство должно быть исполнено в любой момент в пределах указанного периода.

Эти положения соответствуют правилам, установленным ст. 33 Венской конвенции [14].

Определяя срок поставки товара, необходимо учитывать требования Указа № 7, которым определено, что юридические лица и индивидуальные предприниматели обязаны обеспечить:

- выполнение работ, оказание услуг по импорту не позднее 90 календарных дней с даты проведения платежа за выполненные работы, оказанные услуги;

- поступление товаров по импорту не позднее 60 календарных дней с даты проведения платежа за товары;

- поступление товаров, выполнение работ, оказание услуг при неденежной форме прекращения обязательств по двустороннему внешнеторговому договору (за исключением договоров, по которым осуществляется уступка требования или перевод долга), предусматривающему эквивалентный обмен товарами, либо иным операциям, по которым поставляются сырье, материалы, комплектующие изделия, полуфабрикаты, оборудование и энергоносители, используемые для собственного производства, не позднее 60 календарных дней с даты их каждой экспортной отгрузки.

Указанные сроки могут быть продлены в порядке, определенном постановлением Министерства торговли Республики Беларусь от 04 января 2002 года № 1.

Ответственность сторон. Законодательством предусмотрена ответственность сторон за убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Иные меры ответственности (штраф, пеня) могут устанавливаться по соглашению сторон.

Не следует ограничиваться включением в договор общей фразы об ответственности сторон в соответствии с законодательством, так как в этом случае возможно возникновение проблем с банками (они откажутся проводить платежи по такому внешнеторговому договору) или может сложиться ситуация, когда контрагент использует подобное условие об ответственности в свою пользу. В договоре необходимо оговорить обязанность виновной стороны возместить убытки и предусмотреть конкретные размеры неустойки за определенные нарушения условий договора (просрочка поставки или оплаты товара, поставка некачественного товара и др.).

Иногда в результате неисполнения нерезидентом своих обязательств резидент вынужден нести расходы в связи с обращением в соответствующие органы с заявлением о продлении сроков проведения внешнеторговой операции либо к резиденту могут быть применены экономические санкции, установленные Указом № 7. Подобные расходы являются убытками и могут быть взысканы судом независимо от того, оговорена ли обязанность по их возмещению в договоре. Однако сторонам все-таки лучше включить в договор условие о возмещении таких убытков.

Порядок разрешения споров. Данное условие договора чаще всего именуется «Арбитраж». Стороны вправе самостоятельно установить порядок разрешения споров, которые могут возникнуть при исполнении договора. В качестве органа, рассматривающего споры, может быть определен как третейский суд (например, Международный арбитражный суд при Белорусской торгово-промышленной палате), так и государственный суд (например, хозяйственный суд г. Минска). Выбирая суд, который будет рассматривать споры, прежде всего, необходимо учитывать возможные расходы, которые понесет сторона при рассмотрении спора, и возможность принудительного исполнения решения в стране контрагента.

В этом разделе договора также следует определить, материальное право какого государства будет применяться судом при рассмотрении спора.

Название, юридические адреса и банковские реквизиты сторон. В этом разделе можно указать отгрузочные реквизиты грузоотправителя и грузополучателя.

Исполнение внешнеторгового договора. После заключения договора стороны, как правило, переходят к его исполнению. Однако до начала исполнения обязательств по большинству внешнеторговых договоров необходимо совершить ряд формальностей.

Прежде всего резидент должен зарегистрироваться в соответствующей региональной таможне в качестве участника внешнеэкономической деятельности. Порядок регистрации устанавливается соответствующей региональной таможней.

Пунктом 1 Положения о порядке контроля за проведением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями внешнеторговых операций, утвержденного Указом № 7, определено, что по каждому внешнеторговому договору (в том числе по договору, заключенному с юридическими лицами и

индивидуальными предпринимателями государств-участников Таможенного союза), предусматривающему экспорт (импорт) товаров, общая стоимость которых превышает в эквиваленте 1500 евро, экспортер (импортер) обязан до начала исполнения договора (отгрузки или поступления товаров, проведения или поступления платежей) зарегистрировать паспорт сделки в соответствующем таможенном органе в установленном порядке.

Порядок регистрации паспорта сделки определен постановлением ГТК от 7 июля 2001 года № 32 «О порядке осуществления валютного контроля таможенными органами».

Если договором на оказание услуг или выполнение работ предусмотрена отдельная от оплаты услуг оплата товаров (сырья, материалов), использованных при выполнении договора, то резидент также обязан оформить паспорт сделки.

В случае если будет осуществляться поставка товаров, включенных в определенные перечни, утвержденные постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 2002 года № 440, резидент должен зарегистрировать контракт или получить лицензию в порядке, определенном постановлением Министерства торговли Республики Беларусь и ГТК от 18 мая 2002 года № 25/29.

Отсутствие паспорта сделки, лицензии или других разрешительных документов при осуществлении внешнеторговых операций влечет применение экономических санкций в размере до 100% стоимости экспортированных (импортированных) товаров, выполненных работ, оказанных услуг.

Необходимо отметить, что при подготовке внешнеторгового договора не следует ограничиваться включением в него только условий, признаваемых законодательством обязательными, сторонам необходимо максимально полно отразить принимаемые на себя обязательства. В договоре особо следует прописать порядок приемки товара, выполненных работ или оказанных услуг, порядок и сроки замены некачественного товара или исправления недостатков работ или услуг, а также указать перечень документов, подлежащих передаче вместе с товаром.

1.11 Правовое регулирование финансов внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических расчетов

Понятие и структура финансов ВЭД.

В классическом понимании *финансы* отражают денежные отношения по поводу распределения и перераспределения чистого дохода и формирования централизованных и децентрализованных фондов, используемых для выполнения функций государства и достижения целей расширенного воспроизводства.

Специфика финансов ВЭД раскрывается в их следующих *характерных особенностях*:

- финансы ВЭД ограничены сферой функционирования внешнеэкономических связей, которая раскрывается через свою структуру (внешнеторговое, производственно-инвестиционное, валютно-кредитное сотрудничество);

- финансы ВЭД ограничены рамками взаимодействия специальных субъектов, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.

Объектом финансов ВЭД выступает доход, получаемый субъектами внешнеэкономических отношений от соответствующих операций. Данный доход может быть выражен как в иностранной, так и в национальной валюте. Финансы внешнеэкономической деятельности, как и просто финансы, имеют две сферы функционирования: *финансы государства и финансы ВЭД субъектов хозяйствования.*

Финансы ВЭД государства включаются в звено государственных финансов финансовой системы и направлены на формирование централизованных фондов от доходов, полученных посредством внешнеэкономических связей в национальной и иностранной валюте. Данные доходы могут быть получены путем перечисления экспортной выручки государственных предприятий, займов у международных организаций, зарубежных кредитно-финансовых учреждений, других стран, а также путем проведения операций с валютой или ценными бумагами на международных финансовых рынках, через покупку у субъектов хозяйствования части экспортной выручки и т. д.

Стабильное функционирование финансов внешнеэкономической деятельности государства обеспечивает формирование валютных резервов центрального банка страны. В свою очередь эти резервы обеспечивают равновесие в денежной и валютной системе путем поддержания обменного курса национальной валюты и уровня инфляции.

Особую роль в современном состоянии финансов ВЭД государства играют процессы финансовой глобализации, интеграции, роста конкуренции, конвергенции и пр. [133, с. 9]

Финансы ВЭД субъектов хозяйствования являются элементом финансов предприятий, который участвует в организации функционирования внешнеэкономических связей субъектов хозяйствования. *Объектом финансов ВЭД субъектов хозяйствования* выступает экспортная выручка и чистая прибыль предприятия, которые распределяются по решению собственника [133, с. 23]. *Финансы ВЭД субъектов хозяйствования* часто рассматриваются с точки зрения финансовых аспектов внешнеэкономической деятельности предприятий в следующих сферах:

- финансирование отдельных внешнеэкономических операций (платежи наличными, кредиты поставщиков, дисконтирование и форфетирование, банковские потребительские кредиты, экспортный лизинг);
- организация финансовых расчетов в ВЭД (открытие и ведение счетов в иностранной валюте);
- организация купли-продажи иностранной валюты в государстве для субъектов хозяйствования в целях проведения внешнеэкономической деятельности;
- особенности ведения затрат и распределения доходов от ВЭД;
- налогообложение экспортно-импортных операций (платежи, уплачиваемые на границе, а также договоры об избежании двойного налогообложения);
- особенности инвестирования во внешнеэкономической деятельности (организация покупки-продажи ценных бумаг нерезидентами, ценных бумаг

зарубежных эмитентов, ввоз и вывоз ценных бумаг);

- кредитование в сфере ВЭД (государственное, коммерческое, банковское и др.);
- страхование в сфере ВЭД;
- организационные основы, налогообложение и распределение прибыли предприятий с иностранными инвестициями;
- таможенный, налоговый режим, а также валютно-денежное, страховое и банковское регулирование функционирования субъектов хозяйствования в рамках СЭЗ;
- налогообложение и распределение доходов в деятельности финансово-промышленных групп;
- финансовые аспекты оффшорного бизнеса (налогообложение, условия организации деятельности) и пр.

На состояние финансов ВЭД субъектов хозяйствования оказывают влияние факторы, вызывающие стабильность или нарушение равновесия в системе отношений финансов предприятия (*макроэкономические* – состояние мировой и национальной экономики, монетарное, таможенное и др. регулирование ВЭД, *микроэкономические* – форма международных расчетов, условия контрактов и др.)

Итак, *финансы ВЭД* представляют собой денежные, внешнеэкономические отношения, направленные на формирование и распределение централизованных и децентрализованных фондов, которые способствуют выполнению функций государства и расширенному воспроизводству. Финансовые отношения всегда являются денежными, а в свою очередь денежные отношения в рамках ВЭД приобретают валютный статус. Для финансов ВЭД фундаментом выступает таможенное, налоговое, валютное регулирование и пр. [133, с. 26]

Понятие внешнеэкономических расчетов. В основе внешнеэкономических, суть международных денежных расчетов, находится обязанность должника исполнить свое денежное обязательство перед кредитором за поставленный товар, выполненные работы, оказанные услуги и др. [36, С.57 – 73]. Исторически сложились следующие *особенности* внешнеэкономических расчетов:

1) Импортёры и экспортёры, их банки вступают в определенные обособленные от внешнеторгового контракта отношения, связанные с оформлением, пересылкой, обработкой товарораспорядительных и платежных документов, осуществлением платежей. Объем обязательств и распределение ответственности между ними зависят от конкретной формы расчетов.

2) Внешнеэкономические расчеты регулируются нормативными национальными законодательными актами, а также международными банковскими правилами и обычаями.

3) Внешнеэкономические расчеты являются объектом унификации, что обусловлено интернационализацией хозяйственных связей, универсализацией банковских операций.

4) Внешнеэкономические расчеты имеют, как правило, документарный характер, т. е. осуществляются против финансовых и коммерческих документов.

5) Внешнеэкономические платежи осуществляются в различных валютах. Поэтому они тесно связаны с валютными операциями, куплей-продажей валют.

В основе правовой природы внешнеэкономических расчетов находятся *отношения поручения*, то есть отношения, связанные с совершением одним лицом от имени и за счет другого лица определенных юридических действий. При этом отношения поручения при внешнеэкономических расчетах реализуются посредством договоров поручения (агентских договоров), совершаемых между банком и иными лицами, а также между банками.

В отличие от обязательств по внешнеэкономической купле-продаже обязательства, возникающие при осуществлении внешнеэкономических платежей, не регулируются многосторонними международными договорами. В силу этого права и обязанности сторон, возникающие при осуществлении международных расчетов, регулируются либо правом, названным сторонами, либо национальным правом (применимое право), определенным в соответствии с положениями международного частного права (коллизионные нормы). Тем не менее в торговом обороте выработаны определенные правила, ставшие международным обычаем и получившие закрепление в ряде документов Международной торговой палаты, поэтому большинство сделок по внешнеэкономическим платежам их стороны подчиняют указанным правилам.

Валютно-финансовые условия платежей по внешнеэкономическим договорам.

При составлении внешнеторгового контракта требуется в обязательном порядке соблюдать правила внешнеэкономических расчетов, складывающиеся из валютно-финансовых условий:

- *валютные условия*: 1) валюта цены; 2) валюта платежа; 3) курс пересчета валюты в валюту платежа; 4) оговорки, защищающие стороны от риска потерь;

- *финансовые условия*: 1) условия расчетов; 2) меры против необоснованной задержки платежа; 3) формы расчетов; 4) средства расчетов.

Валюта цены, валюта платежа. Цена товара выражается в контракте количеством денежных единиц, которое должен заплатить покупатель продавцу в той или иной валюте за доставленный товар или оказанную услугу на условиях, указанных в контракте.

При осуществлении расчетов между резидентами и нерезидентами выбор валюты расчетов производится с учетом норм международных договоров Республики Беларусь (статья 3 Закона Республики Беларусь от 22 июля 2003 года «О валютном регулировании и валютном контроле») [64], а также глав 4 и 6 Правил проведения валютных операций, утвержденных постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 30 апреля 2004 года № 72 [113].

Межгосударственные соглашения о товарообороте и платежах Беларуси со странами, с которыми расчеты ведутся в СКВ, предусматривают, что платежи по торговым и другим операциям могут производиться в любых валютах в соответствии с валютными режимами договаривающихся стран. Экспортер нашей страны заинтересован в том, чтобы и валютой цены, и валютой платежа была определена одна из свободно конвертируемых валют. Это, в частности, защищает от валютных потерь.

Пересчет валют. В технике пересчета валют также имеются определенные моменты, которые необходимо учитывать договаривающимся сторонам. В

случае, когда валюта цены и валюта платежа не совпадают, указывается пересчет валюты цены в валюту платежа. При этом в контракте необходимо указать: *дату пересчета, курс пересчета, вид платежного документа, место платежа. Платежный документ* может быть в виде электронного перевода; почтового перевода; курса тратт. По умолчанию применяется курс электронного перевода. *Местом платежа* чаще всего принимается национальный рынок валюты платежа.

Оговорки, защищающие стороны от риска потерь. Чтобы избежать возможных потерь от пересчета валют, участники внешнеторговых сделок при определении валюты цены товара и валюты платежа должны учитывать не только конъюнктуру соответственного товарного рынка, характер товара, торговые обычаи, но и необходимость принятия соответствующих мер. В противном случае обозначенная цена может оказаться ниже фактически произведенных расходов на изготовление проданного товара.

Одним из способов нейтрализации или уменьшения негативных последствий валютных рисков может служить сокращение сроков между заключением сделок и осуществлением расчетов по ним, ускорение платежей.

Существуют и *специальные методы страхования* валютного риска, в частности *фиксация цены* экспортного товара в более стабильной валюте с последующим платежом в более «мягкой».

Мультивалютная оговорка предусматривает корректировку цены при изменении курса, т. е. в договоре фиксируется курс валюты, при котором цена на товар остается неизменной. Далее вводятся поправочные коэффициенты к цене (больше или меньше 1,0) соответственно изменению базового курса. Если речь идет об одной валюте, то это односторонняя оговорка, а если указывается курс к нескольким валютам, то это мультивалютная оговорка.

Индексная оговорка. В качестве гарантии от потерь может быть использован характер определения цены товара. Индексная оговорка как оговорка о пересмотре цен предусматривает, что цена товара и сумма платежа изменяются в соответствии с изменением к моменту платежа определенного индекса цен, обусловленного в контракте, по сравнению с моментом заключения сделки (например, индекса оптовых цен).

Оговорка о скользящих ценах (эскалаторная оговорка) – также разновидность оговорки о пересмотре цен. Она предусматривает фиксацию в контракте условной (отправной) цены, которая к моменту расчета может быть пересмотрена в зависимости от изменения ценообразующих факторов и т. п.

Условия расчетов. В контрактах возможно применение следующих вариантов условий расчетов.

1) *Расчет в кредит*, т. е. кредит экспортера импортеру или выдача аванса импортером экспортеру.

Если покупатель не в состоянии осуществить покупку за счет собственных средств, а продавец заинтересован в сбыте товара, то продавец отказывается от немедленной оплаты товара покупателем и в этой сделке выступает кредитором (кредит поставщика).

2) *Покупка за наличные* – это платеж в период от момента готовности товара к отгрузке до поступления товара или документов покупателю (импортеру). По законодательству Республики Беларусь данное условие расчетов не допустимо. Нередко возможно сочетание покупки за наличные (на часть товара) и в кредит (на оставшуюся часть).

Меры против неплатежа. При заключении контракта партнеров не столько интересует пеня, штраф, неустойка, упущенная выгода в качестве имущественной ответственности сторон при невыполнении своих обязательств, в частности при несвоевременной оплате, сколько гарантия против неплатежа, поскольку обязательства частных фирм не обладают достаточной надежностью.

Самые верные гарантии – это *правительственные соглашения, банковская гарантия, гарантия крупного предприятия, фирмы.*

Наибольшее значение во внешнеэкономических операциях получили такие виды гарантий, как *гарантия предложения, гарантия исполнения, авансовая гарантия.*

Основные формы внешнеэкономических расчетов. В практике внешнеэкономической деятельности используются несколько *форм международных безналичных расчетов:*

- оплата на указанный счет (*open account*), которая производится посредством *банковского перевода;*
- оплата посредством *документарного аккредитива* (*documentary credit*);
- оплата посредством *инкассо* (*documentary collection*).

Кроме того, расчеты в международной торговле могут осуществляться с использованием *чеков и векселей.* При этом векселя часто используются при любой форме расчетов для того, чтобы сделать обязательство по платежу безусловным и не зависящим от поставки товаров (выполнения работ, оказания услуг).

В соответствии со сложившейся практикой в настоящее время в Республики Беларусь применяются следующие основные формы внешнеэкономических расчетов: *документарный аккредитив, инкассо, банковский перевод, открытый счет, аванс.* Кроме того, несколько реже осуществляются расчеты с использованием *векселей и чеков.*

Аккредитивная форма расчетов. В соответствии с Унифицированными правилами и обычаями МТП для документарных аккредитивов (*ICC Uniform Customs and Practice for Documentary Credits* – публикация №500, 1993 г.), п. 9 Инструкции о порядке совершения банковских документарных операций, утвержденной Национальным банком Республики Беларусь 29 марта 2001 года № 67, аккредитив – это соглашение, в силу которого банк обязуется по просьбе клиента произвести оплату документов третьему лицу (бенефициару, в пользу которого открыт аккредитив) или произвести оплату, акцепт тратты, выставленной бенефициаром, или неогоциацию (покупку) документов [40].

В расчетах по документарному аккредитиву участвуют субъекты расчетных правоотношений: импортер (приказодатель), который обращается к банку с просьбой об открытии аккредитива; банк-эмитент, открывающий аккредитив; авизирующий банк, которому поручается известить экспортера об открытии в его

пользу аккредитива и передать ему текст аккредитива, удостоверив его подлинность; бенефициар-экспортер, в пользу которого открыт аккредитив.

В отличие от документарного аккредитива *денежный аккредитив* — именной документ, содержащий поручение о выплате денег получателю в течение определенного срока при соблюдении указанных в нем условий.

Разновидностью аккредитива является *циркулярный аккредитив* со свободной неоголошением. Он обращен к любому банку, желающему его выполнить. Такие аккредитивы — безотзывные и выставляются лишь крупными банками, известными в деловых кругах и с первоклассной репутацией, иначе экспортеру трудно их реализовать.

Инкассовая форма расчетов. *Инкассо* — банковская операция, посредством которой банк по поручению клиента получает платеж от импортера за отгруженные в его адрес товары и оказанные услуги, зачисляя эти средства на счет экспортера в банке. В соответствии с Унифицированными правилами МТП по инкассо (ICC Uniform Rules for Collection — публикация № 522, 1995 г.) п. 45 Инструкции о порядке совершения банковских документарных операций, утвержденной Национальным банком Республики Беларусь 29 марта 2001 г. № 67, инкассовые операции осуществляются банками на основе полученных от экспортера инструкций [40].

В инкассовой форме расчетов участвуют следующие субъекты расчетных правоотношений: доверитель — клиент, поручающий инкассовую операцию своему банку; банк-ремитент, которому доверитель поручает операцию по инкассированию; инкассирующий банк, получающий валютные средства; представляющий банк, делающий представление документов импортеру-плательщику; плательщик.

Различают (п. 48 Инструкции о порядке совершения банковских документарных операций, утвержденной Национальным банком Республики Беларусь 29 марта 2001 года № 67) простое и документарное инкассо. *Простое (чистое)* инкассо означает взыскание платежа по финансовым документам, не сопровождаемым коммерческими документами; *документарное* (коммерческое) — инкассо финансовых документов, сопровождаемых коммерческими документами, либо только коммерческих документов. При этом на банках не лежит каких-либо обязательств по оплате документов [40].

Банковский перевод. В соответствии с пунктом 1.1 Инструкции о банковском переводе, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь № 66 от 29 марта 2001 года *банковский перевод* — это последовательность операций, начинающаяся с выдачи инициатором платежа платежных инструкций, в соответствии с которыми один банк (банк-отправитель) осуществляет перевод денежных средств за счет плательщика в другой банк (банк-получатель) в пользу лица, указанного в платежных инструкциях (бенефициара). Банковский перевод завершается акцептом банком-получателем платежного поручения банка-отправителя. Случаи, когда платежное поручение банка-отправителя считается акцептованным банком-получателем, определены Банковским кодексом Республики Беларусь, т. е. платежное поручение представляет

собой поручение одного банка другому выплатить переводополучателю определенную сумму.

Во внешнеэкономических расчетах банки зачастую выполняют переводы по поручению своих клиентов. В этих операциях участвуют субъекты расчетных правоотношений: перевододатель-должник; банк перевододателя, принявший поручение; банк, осуществляющий зачисление суммы перевода переводополучателю; переводополучатель. Банковский перевод осуществляется *платежными поручениями* по электронной системе СВИФТ. Для осуществления перевода за товары импортер часто прибегает к банковскому кредиту, срок которого короче, чем по кредиту для открытия аккредитива.

Существует две разновидности банковских переводов в зависимости от вида расчетных документов. Согласно Инструкции о банковском переводе, утвержденной постановлением Национального банка от 29 марта 2001 года № 66, таковыми могут считаться: при совершении расчетов платежными поручениями и платежными требованиями – *кредитовый перевод* (п. 12), при совершении *дебетового перевода* расчетными документами являются платежные требования (п. 54). Все иные платежные документы, допускаемые к применению при расчетах, не являются расчетными, а лишь выполняют их функции.

Расчеты в форме аванса. Эти расчеты наиболее выгодны для экспортера, так как оплата товаров производится импортером до отгрузки, а иногда даже до их производства. Если импортер оплачивает товар авансом, он кредитует экспортера. Согласно международной практике платежи в форме аванса составляют 10 – 33% суммы контракта. По поручению экспортера на сумму авансового платежа банк экспортера обычно выдает в пользу импортера гарантию возврата полученного аванса в случае невыполнения условий контракта и недоставки товара.

Расчеты по открытому счету. Их сущность состоит в периодических платежах импортера экспортеру после получения товара. Сумма текущей задолженности учитывается в книгах торговых партнеров. Данная форма внешнеэкономических расчетов связана с кредитом по открытому счету. Порядок расчетов по погашению задолженности по открытому счету определяется соглашением между контрагентами. Обычно предусматриваются периодические платежи в установленные сроки (после завершения поставок или перепродажи товара импортером в середине или конце месяца). После выверки расчетов окончательное погашение задолженности по открытому счету производится через банки, как правило, с использованием банковского перевода или чека. В этой связи банковская статистика часто включает расчеты по открытому счету в банковские переводы.

Внешнеэкономические расчеты посредством *векселей*. Расчеты посредством векселей по внешнеторговым сделкам не являются самостоятельной формой расчетов, а применяются вместе с используемыми в международной практике формами расчетов (посредством банковского перевода, инкассо, расчетов по открытому счету, документарного аккредитива, расчетов чеками, платежными поручениями и т. п.) с целью предоставления на условиях платности (под процент) коммерческого кредита, обеспечения дополнительных гарантий платежа (посредством авая и акцепта).

Тот факт, что с выдачей векселя обязательство покупателя осуществить платеж, вытекающее из основного договора (контракта), не прекращается, а дублируется еще и абстрактным вексельным обязательством, создает ситуацию, когда условия платежа, содержащиеся в контракте и векселе, могут различаться.

В таких случаях для правил регулирования экспортно-импортных и валютных операций определяющими являются именно те условия внешнеторговой сделки, которые вытекают из контракта, а не из векселя. В частности, условия контракта определяют: 1) валюту платежа, 2) ее сумму, 3) срок платежа.

Из этих посылок можно сделать основной вывод в отношении правил использования векселей в экспортно-импортных операциях: во всех случаях, когда между участниками внешнеторговой сделки передается вексель, предполагается, что вслед за передачей последует «денежный» платеж.

Важное влияние на использование векселей во внешнеторговых сделках оказало принятие Указа Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций» (далее – Указ № 7), согласно которому в оборот вводятся неденежные формы прекращения обязательств только в конкретных установленных законодательством случаях [88].

Таким образом, экспортер может принять от нерезидента вексель, но с тем условием, чтобы в установленные законодательством сроки отразить у себя либо товар по бартеру, либо деньги на счете.

Чековые расчеты в сфере ВЭД регулируются главой 13 Инструкции о банковском переводе, утвержденной постановлением Национального банка от 29 марта 2001 года № 66.

Согласно п. 100 Инструкции о банковском переводе чек – ценная бумага, содержащая ничем не обусловленное распоряжение чекодателя провести платеж указанной в нем суммы чекодержателю. Банковский чек – чек, чекодателем по которому является банк. Участниками чековых расчетных правоотношений являются чекодержатель – лицо, в пользу которого производится выплата средств по чеку, чекодатель – лицо, за счет которого осуществляется выплата средств по чеку и заявитель – лицо, по поручению и за счет которого уполномоченный банк выписывает банковский чек [40].

В договорах уполномоченных банков с банками-нерезидентами, предусматривающих осуществление внешнеэкономических (международных) переводов иностранной валюты *посредством чеков*, возможно использование норм Единообразного закона о чеках, установленного Женевской конвенцией 1930 года, если иное не определено законодательством участвующих в расчетах сторон [29].

1.12 Правовое регулирование разрешения споров, возникающих при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Общие принципы хозяйственного процесса по законодательству Республики Беларусь в сфере ВЭД. В соответствии с нормами Хозяйственного процессуального

кодекса Республики Беларусь хозяйственные суды Республики Беларусь могут рассматривать хозяйственные (экономические) споры и иные дела, связанные с осуществлением предпринимательской и иной хозяйственной (экономической) деятельности с участием иностранных организаций, международных организаций, иностранных граждан, лиц без гражданства, осуществляющих предпринимательскую и иную хозяйственную (экономическую) деятельность [163].

Хозяйственные суды Республики Беларусь рассматривают значительное количество споров, одной из сторон в которой выступают субъекты хозяйствования иностранных государств, чаще всего Российской Федерации, стран Прибалтики, Польши, ФРГ. Обращаются с исками в Высший Хозяйственный Суд юридические лица из Хорватии, Англии, Ирландии, Турции, Сирии, Австрии, США и других стран. Причиной возникновения таких споров является неисполнение либо ненадлежащее исполнение одной из сторон обязательств по внешнеторговой сделке – сделке, в которой хотя бы одной из сторон выступает иностранный гражданин или иностранное юридическое лицо и содержанием которой являются операции по ввозу товаров из-за границы или их вывозу за границу.

С исками о защите своих прав в суд могут обращаться иностранные юридические и физические лица. Так, согласно ст. 541 ГПК Республики Беларусь иностранные граждане и лица без гражданства имеют право беспрепятственного обращения в суды Республики Беларусь и пользуются в них всеми гражданскими процессуальными правами наравне с гражданами Республики Беларусь. Иностранные юридические лица, в соответствии со ст. 235 ХПК Республики Беларусь, также имеют право обращаться в суды Республики Беларусь и пользуются процессуальными правами наравне с юридическими лицами Республики Беларусь, если иное не предусмотрено законодательными актами, международными договорами Республики Беларусь и соглашениями сторон.

Постановление Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 7 июня 2001 года № 3 «О практике рассмотрения хозяйственными судами Республики Беларусь дел с участием иностранных лиц» с последующей редакцией устанавливает, что хозяйственные суды при разрешении хозяйственных (экономических) споров с участием иностранных лиц руководствуются принципами международного права в порядке, установленном международными конвенциями, соглашениями, договорами; региональными конвенциями, соглашениями; межгосударственными, межправительственными и межведомственными договорами, многосторонними и двусторонними договорами, законодательством Республики Беларусь.

При судопроизводстве по хозяйственным делам с участием иностранных граждан или (и) иностранных юридических лиц в Республике Беларусь суды Республики Беларусь, кроме общих принципов хозяйственного судопроизводства руководствуются принципами:

- приоритета международных договоров;
- процессуального равноправия иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц с гражданами и юридическими лицами Республики Беларусь;
- соблюдения юрисдикции иностранных судов и иных правоприменительных

органов;

- взаимности.

Подсудность дела суду Республики Беларусь или иностранному суду может определяться письменным соглашением сторон. Если при наличии соглашения о подсудности дела иностранному суду производство в соответствии с общими правилами подсудности, предусмотренными Хозяйственным процессуальным кодексом, было возбуждено в суде Республики Беларусь, он прекращает производство по делу в случае заявления ответчиком соответствующего ходатайства до изложения возражений по существу иска. Однако исключительная подсудность не может быть изменена соглашением сторон.

Хозяйственные суды вправе также рассматривать дела с участием иностранных лиц в случаях, если:

- ответчик находится или проживает на территории Республики Беларусь либо на территории Республики Беларусь находится его имущество;

- орган управления, филиал или представительство иностранного лица находятся на территории Республики Беларусь;

- спор возник из договора, по которому исполнение должно иметь место или имело место на территории Республики Беларусь;

- требование возникло из причинения вреда имуществу действием или иным обстоятельством, имевшими место на территории Республики Беларусь, либо при наступлении вреда на территории Республики Беларусь;

- спор возник из неосновательного обогащения, имевшего место на территории Республики Беларусь;

- истец по делу о защите деловой репутации находится в Республике Беларусь;

- спор возник из отношений, связанных с обращением ценных бумаг, выпуск которых имел место на территории Республики Беларусь;

- заявитель по делу об установлении факта, имеющего юридическое значение, указывает на наличие этого факта на территории Республики Беларусь [163].

Дела, связанные с признанием права собственности на здания, сооружения, земельные участки, другие объекты недвижимости, а также с изъятием их из чужого незаконного владения, устранением нарушенных прав собственника или законного владельца, рассматриваются по месту нахождения объекта недвижимости.

Дело, принятое к рассмотрению хозяйственным судом с соблюдением правил, разрешается им по существу, хотя бы в ходе производства по делу в связи с изменением места нахождения лиц, участвующих в деле, или иными обстоятельствами оно стало подсудно суду другого государства.

Если дело по правилам ХПК подсудно только хозяйственному суду, он рассматривает дело и выносит решение даже в тех случаях, когда тождественное дело находится в производстве суда другого государства или уже рассмотрено этим судом. При двойной подсудности спора дело в хозяйственном суде подлежит прекращению, если тождественное дело в суде другого государства было возбуждено ранее.

По спорам с участием субъектов хозяйствования участников Содружества Независимых Государств применяется Киевское Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности от 20 марта 1992

года [138].

Хозяйственные суды, применяя нормы международных договоров, руководствуются тем, что толкование международных правил производится в порядке, определенном разделом 3 части 3-й Венской конвенции о праве международных договоров от 23 мая 1969 года [14; 55, с. 38].

Однако, в международной торговле и, в частности, в сфере внешней торговли и других видов внешнеэкономической деятельности в основном наблюдается тенденция передачи споров не в общие (хозяйственные) суды, а в третейский суд.

Возможность обращения в третейский суд предусмотрена, как указывалось ранее, ГПК и ХПК Республики Беларусь. Разновидностью третейского суда является международный коммерческий арбитраж.

Правовой статус и регламент деятельности международного арбитражного суда при торгово-промышленной палате Республики Беларусь.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 9 июля 1999 года «О международном арбитражном (третейском) суде», а также Регламентом международного арбитражного суда. Международный арбитражный суд руководствуется в своей деятельности *принципами*: равенства прав сторон; свободы выбора сторонами состава суда, применимого права, процедуры и языка судопроизводства; договорной подсудности всех рассматриваемых дел; приоритета общепризнанных принципов международного права; независимости международного арбитражного суда и арбитров; конфиденциальности рассмотрения дел; содействия окончанию спора посредством заключения сторонами мирового соглашения; окончательности выносимых судом решений [124].

В международный арбитражный суд по соглашению сторон могут передаваться гражданско-правовые споры между любыми субъектами права, возникающие при осуществлении внешнеторговых и иных видов международных экономических связей, если местонахождение или местожительство хотя бы одного из них находится за границей Республики Беларусь, а также иные споры экономического характера, если соглашением сторон предусмотрена передача спора на разрешение международного арбитражного суда и если это не запрещено законодательством Республики Беларусь.

Спор рассматривается в международном арбитражном суде Республике Беларусь при наличии арбитражного соглашения, т. е. соглашения сторон о передаче на рассмотрение международного арбитражного суда всех или отдельных споров, которые возникли или могут возникнуть из связывающего стороны правоотношения. Государственный суд, в который подан иск по вопросу, являющемуся предметом арбитражного соглашения, оставляет иск без рассмотрения, если любая из сторон просит об этом не позднее представления своего первого заявления по существу спора. Государственный суд отказывает в удовлетворении этой просьбы, если придет к выводу, что арбитражное соглашение недействительно, или утратило силу, или не может быть исполнено.

Международный арбитражный суд при рассмотрении каждого спора взимает арбитражный сбор, а также издержки, связанные с рассмотрением дела (арбитражные расходы). Размер арбитражного сбора и издержек, а также порядок их взимания определяются для постоянно действующего международного арбитражного суда

арбитражным регламентом, а для международного арбитражного суда для рассмотрения конкретного спора – соглашением между сторонами спора и арбитрами.

Количественный состав международного арбитражного суда для разрешения спора определяется соглашением сторон, а при отсутствии такого соглашения включает трех арбитров. Стороны могут по взаимному соглашению определить порядок назначения арбитра или арбитров. Регламент также содержит определенные требования к арбитру. Арбитром, запасным арбитром, а также основным или запасным арбитром-председателем может быть избрано (назначено) с его согласия только дееспособное физическое лицо, имеющее достаточную профессиональную подготовку и необходимые личные качества.

Для разрешения споров истцы и ответчики выбирают арбитров из Рекомендательного списка арбитров по своему усмотрению. Им принадлежит также право избирать арбитрами лиц, в Рекомендательном списке арбитров не названных.

Состав международного арбитражного суда может сам вынести постановление о своей компетенции, в том числе по любым возражениям относительно наличия или действительности арбитражного соглашения.

Производство по делу в международном арбитражном суде для рассмотрения конкретного спора начинается со дня, когда исковое заявление получено ответчиком.

В ходе разбирательства дела любая сторона может изменить или дополнить свои исковые требования или возражения по иску, если состав международного арбитражного суда не признает это нецелесообразным с учетом возможной задержки.

В случаях, когда любая сторона не является на слушание или не представляет документальные доказательства, состав международного арбитражного суда вправе продолжить разбирательство дела и вынести решение на основе имеющихся у него доказательств.

Согласно Регламенту международного арбитражного суда при Белорусской ТПП международный арбитражный суд рассматривает:

1) споры между любыми субъектами права, возникающие из осуществления внешнеторговых и иных международных экономических связей, если местонахождение или место жительства хотя бы одного из этих субъектов находится за границей Республики Беларусь;

2) споры между предприятиями с иностранными инвестициями, международными объединениями и организациями, созданными на территории Республики Беларусь; споры между участниками упомянутых юридических лиц, споры этих юридических лиц с другими юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями Республики Беларусь;

3) споры между иностранными юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, расположенными за пределами Беларуси;

4) иные споры экономического характера, если соглашением сторон предусмотрена передача спора на разрешение международного арбитражного суда и если это не запрещено законодательством Республики Беларусь.

Международный арбитражный суд рассматривает также споры, относящиеся к его компетенции в силу закона или международного договора Республики Беларусь. После получения из МАС искового заявления, ответа на иск и приложенных к ним

документов состав суда готовит дело к судебному разбирательству, а затем назначает время и место рассмотрения дела. При этом могут быть учтены пожелания сторон. О времени и месте рассмотрения спора стороны должны быть извещены заранее.

Состав международного арбитражного суда разрешает спор в соответствии с правом, которое стороны избрали в качестве применимого к существу спора. Любое указание на право или систему права какого-либо государства должно толковаться как непосредственная отсылка к материальному праву этого государства, а не к его коллизионным нормам.

Разбирательство дела оканчивается вынесением решения или определения о прекращении разбирательства дела. Состав суда обязан рассмотреть дело и вынести решение *не позднее 6 месяцев* с момента его формирования. Однако данный спор может быть продлен по обоснованному ходатайству единоличного арбитра или арбитра-председателя, который может продлить названный срок, но не более чем *на 3 месяца*.

Решение международного арбитражного суда является *окончательным*, вступает в законную силу с момента его вынесения.

По определению состава суда дело может быть рассмотрено на основе одних только письменных доказательств, если: стороны прямо договорились об отказе от устного разбирательства; истец ходатайствовал в исковом заявлении о рассмотрении дела на основе письменных доказательств, а ответчик в пределах срока для ответа на иск согласился с предложением истца.

Судебное разбирательство производится в таком порядке, который состав суда признает необходимым для обеспечения вынесения законного и обоснованного решения, если нет договора между сторонами об ином. Заслушав объяснения сторон, состав суда определяет порядок исследования иных доказательств. Кроме того, состав суда может потребовать от сторон представления дополнительных доказательств (показаний свидетелей, письменных и вещественных доказательств, заключения экспертов, а также других носителей информации, если с их помощью можно получить сведения о фактах, имеющих значение для правильного разрешения спора).

Решение по делу может вынести только состав суда, рассмотревший спор. Состав суда выносит решение по большинству голосов. Решение должно быть вынесено в течение 20 дней, а по сложным делам – 30 дней со дня окончания судебного разбирательства [124].

Обжалование решения международного арбитражного суда может быть произведено лишь путем подачи ходатайства в Высший Хозяйственный Суд Республики Беларусь о его отмене при наличии обстоятельств, установленных в законодательном порядке.

Ходатайство об отмене решения международного арбитражного суда может быть заявлено *в течение трех месяцев* со дня, когда сторона, заявляющая это ходатайство, получила арбитражное решение.

Правовое положение Экономического Суда Содружества Независимых Государств.

На заседании Совета глав государств-участников СНГ 6 июля 1992 года в г. Москве было подписано Соглашение о статусе Экономического Суда Содружества

Независимых Государств и утверждено Положение об Экономическом Суде Содружества Независимых Государств. Участниками названного Соглашения являются Республика Беларусь, Республика Армения, Республика Казахстан, Республика Кыргызстан, Республика Молдова, Российская Федерация, Республика Таджикистан и Республика Узбекистан.

Экономический Суд Содружества Независимых Государств как судебный орган действует в составе *коллегии* Экономического Суда, *полного состава* Экономического Суда и *Пленума* Экономического Суда [85].

В функции *коллегии* Экономического Суда входит разрешение межгосударственных экономических споров, возникающих при исполнении экономических обязательств, предусмотренных соглашениями, решениями Совета глав государств, Совета глав правительств Содружества и других его институтов; о соответствии нормативных и других актов государств-участников Содружества, принятых по экономическим вопросам, соглашениям и иным актам Содружества.

Споры рассматриваются Экономическим Судом по заявлению заинтересованных государств в лице их полномочных органов, институтов Содружества. Издержки, связанные с рассмотрением дела, относятся на виновную сторону. Решение коллегии Экономического Суда может быть обжаловано сторонами и третьими лицами в Пленум Экономического Суда.

Полный состав Экономического Суда состоит из всех судей Экономического Суда. Председательствующим полного состава Экономического Суда является Председатель Экономического Суда СНГ. Задачами полного состава Суда является толкование применения положений соглашений, других актов Содружества и его институтов; актов законодательства бывшего Союза ССР на период взаимосогласованного их применения, в том числе о допустимости применения этих актов, как не противоречащих соглашениям и принятым на их основе иным актам Содружества.

Высшим коллегиальным органом Экономического Суда является *Пленум* Экономического Суда. В состав Пленума Экономического Суда входят судьи Экономического Суда; председатели высших хозяйственных (арбитражных) судов государств-участников Соглашения о статусе Экономического Суда или иных высших государственных органов, разрешающих в данных государствах экономические споры.

На Пленум возложено:

- рассмотрение жалоб на решения Экономического Суда;
- принятие рекомендаций по обеспечению единообразной практики применения соглашений, других актов Содружества и его институтов при разрешении экономических споров;
- разработка и внесение на рассмотрение государств-участников, институтов Содружества предложений по устранению коллизий в законодательстве государств-участников.

Председатель Экономического Суда одновременно является Председателем Пленума Экономического Суда. Секретарь Пленума Экономического Суда избирается членами Пленума Экономического Суда из их состава большинством голосов открытым голосованием сроком на 5 лет [85].

Соглашением о статусе Экономического Суда СНГ установлена квота числа судей от государств-участников, избираемых (назначаемых) в состав Экономического Суда, в количестве двух человек. Положением об Экономическом Суде СНГ определено, что Суд образуется из равного числа судей от каждого государства-участника. Судьи избираются (назначаются) в порядке, установленном в государствах-участниках для избрания (назначения) судей высших хозяйственных, арбитражных судов государств-участников Содружества сроком на 10 лет, на строго профессиональной основе из числа судей хозяйственных, арбитражных судов и иных лиц, являющихся специалистами высокой квалификации в области экономических правоотношений и имеющих высшее юридическое образование. Председатель Экономического Суда избирается судьями большинством голосов и утверждается Советом глав государств сроком на 5 лет.

Касаясь действенности решений Экономического Суда, необходимо отметить, что судебные органы государств-участников СНГ руководствуются решениями Экономического Суда о толковании при рассмотрении споров в судах общей юрисдикции, а иные государственные органы используют их при реализации положений международных договоров, заключенных в рамках СНГ.

Правовое регулирование международного коммерческого арбитража.

Как правовой институт международный коммерческий арбитраж регулируется нормами международного публичного права, международного частного права и национального (материального и процессуального) права конкретных государств. Соответственно, можно различать два уровня правового регулирования отношений в сфере международного коммерческого арбитража:

А) международно-правовой;

Б) национально-правовой.

А) *Международно-правовое регулирование* деятельности арбитража осуществляется по следующим *основным направлениям*:

- унификация норм национального процессуального законодательства различных государств об арбитраже для обеспечения единообразия подходов к регулированию соответствующих отношений, в том числе – арбитражной процедуры;

- создание рекомендательных (модельных) правил арбитражной процедуры;

- создание международно-правовой юридической основы для признания и исполнения арбитражных решений на территории различных государств.

Основными методами международно-правового регулирования отношений в области международного коммерческого арбитража является создание требуемого договорно-правового механизма регулирования посредством заключения государствами многосторонних и двусторонних договоров по соответствующим вопросам, а также выработка в рамках международных межправительственных организаций (например, в рамках ЮНСИТРАЛ – Комиссии ООН по праву международной торговли) и неправительственных организаций рекомендательных правил арбитражной процедуры.

Республика Беларусь участвует в ряде международных договоров, регулирующих отношения в сфере международного коммерческого арбитража.

1) Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений была подписана БССР самостоятельно как членом ООН 29 декабря 1958 года и ратифицирована 15 ноября 1960 года., в силу чего в настоящее время действует на территории Республики Беларусь без осуществления процедуры правопреемства [62].

2) Европейская (Женевская) конвенция о внешнеторговом арбитраже также была подписана в свое время БССР самостоятельно как членом ООН 21 апреля 1961 года и ратифицирована 14 октября 1963 года, в силу чего также применяется в Беларуси в настоящее время без осуществления процедуры правопреемства [25].

3) Вашингтонская конвенция о разрешении инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами от 18 марта 1965 года, которую подписали по состоянию на ноябрь 2003 года 154 государства, а выполнили внутригосударственные процедуры, необходимые для вступления ее в силу, 140 из них. Республика Беларусь подписала данную Конвенцию 10 июля 1992 года.

4) Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, подписанное в г. Киеве 20 марта 1992 года, участниками которого являются государства СНГ, содержит указание на право субъектов одного государства-участника беспрепятственно обращаться в суды, арбитражные (хозяйственные) суды, третейские суды и другие органы иных государств-участников, к компетенции которых относится разрешение дел, вытекающих из договорных и иных гражданско-правовых отношений между хозяйствующими субъектами, из их отношений с государственными и иными органами, однако отношения в области международного коммерческого арбитража специально не регулирует [138].

5) Нормы, касающиеся международного коммерческого арбитража, могут также включаться в двусторонние международные договоры, регулирующие торговые, инвестиционные, транспортные или иные экономические правоотношения (например, п. 2 ст. 8 Торгового соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Кипр от 14 апреля 1997 г.; ст. 93 Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Европейскими сообществами и их государствами-членами и Республикой Беларусь от 6 марта 1995 г. и т. д.).

6) Принятый Комиссией ООН по праву международной торговли 21 июня 1985 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном коммерческом арбитраже (далее – «Типовой закон») не является ни международным договором, ни каким-либо иным источником права. Значение Типового закона определено в резолюции Генеральной Ассамблеи ООН от 11 декабря 1985 года № 40/72, в которой всем государствам рекомендовано «должным образом принимать во внимание» Типовой закон с целью обеспечения «желательности единообразия закона о процедурах арбитража и конкретные потребности практики международного торгового арбитража». Таким образом, Типовой закон является модельным документом, на основании которого национальные законодательные органы вправе принимать национальные законы об арбитраже вплоть до прямого заимствования полного текста Типового закона [134].

7) По аналогичным правилам, как и Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ, применяются также Арбитражный Регламент Европейской Экономической Комиссии

ООН 1966 г. и Правила международного коммерческого арбитража Экономической Комиссии ООН для Азии и Дальнего Востока 1976 г [134].

Для оказания практической помощи арбитрам и сторонам арбитражного разбирательства ЮНСИТРАЛ в 1982 г. были приняты носящие рекомендательно-вспомогательный характер Рекомендации арбитражным учреждениям и другим заинтересованным организациям по проведению арбитражей в соответствии с Арбитражным регламентом ЮНСИТРАЛ, а в 1996 г. – Комментарии ЮНСИТРАЛ по организации арбитражного разбирательства, которые содержат примерный перечень и характеристику обстоятельств, которые следует учитывать при подготовке и проведении арбитражного разбирательства [55].

Б) *Национально-правовое регулирование* отношений в сфере международного коммерческого арбитража осуществляется различными способами.

В одних государствах данные отношения регулируются *в общих процессуальных законах*, обычно – в гражданских процессуальных кодексах (например, Книга IV ГПК Франции, Книга VII ГПК Греции, Книга IV ГПК Италии, Книга IV и иные нормы ГПК Румынии, ст. 695 – 715 ГК и ст. 1150 – 1153 ГПК Польши и т.д.).

В других государствах приняты *самостоятельные законы* о международном коммерческом арбитраже (Республика Беларусь, Болгария, Великобритания, Венгрия, Канада, Литва, Российская Федерация, Нидерланды, Египет, ЮАР, Финляндия, Израиль, Ирландия, США и отдельные штаты США, Украина, ФРГ, Швеция и т. д.) [134].

Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 года «О международном арбитражном (третейском) суде» разработан на основе Типового закона, состоит из 10 глав и 47 статей, регулирует принципы деятельности международного арбитражного суда, форму, содержание арбитражных соглашений и последствия их заключения, порядок арбитражного разбирательства и иные отношения в сфере международного коммерческого арбитража.

Отношения в области международного коммерческого арбитража регулируются и иными законодательными актами Республики Беларусь, в частности ХПК и ГПК, которые:

а) содержат нормы, регулирующие порядок признания и принудительного исполнения на территории Республики Беларусь иностранных арбитражных решений и устанавливающие основания для отказа в их признании и принудительном исполнении (Приложение 2 к ХПК, Приложение 4 к ГПК);

б) регулируют исполнительное производство, в том числе – исполнение решений международных арбитражных судов (раздел IV ХПК, раздел IX ГПК);

в) определяют, какие процессуальные действия должен совершить хозяйственный или общий суд, если в него поступает иск по спору, по которому имеется вынесенное решение арбитражного суда или в отношении которого сторонами заключено арбитражное соглашение;

г) содержат некоторые иные нормы, имеющие в определенных случаях значение для арбитражного разбирательства.

В соответствии со ст. 5 вышеуказанного Закона источниками правового регулирования деятельности международного арбитражного суда, кроме актов

национального законодательства и международных договоров Республики Беларусь, являются также арбитражные регламенты, представляющие собой своды правил, регулирующих организацию постоянно действующего арбитражного суда и процесс разрешения споров в нем [55].

Нормотворчество в сфере международного коммерческого арбитража обладает определенными содержательными особенностями. Многие нормы международного и национального права, регулирующие отношения в данной области, были сформулированы в современном виде и включены в международные договоры и национальные законы под влиянием подходов к разрешению тех или иных казуистических вопросов, первоначально выработанных в правоприменительной практике. Так, правила «компетенции» арбитража, «автономности» арбитражного соглашения от договора, к которому оно относится, и многие другие правила вначале, не будучи закрепленными в позитивном законодательстве, нашли свое выражение на уровне решений арбитражных учреждений и судов разных государств по конкретным делам. В дальнейшем правильность соответствующих подходов, выработанных в практике, была надлежащим образом теоретически обоснована в правовой доктрине, и лишь затем соответствующие правила в виде юридических норм были закреплены в международных договорах, международных модельных документах и национальных законах государств.

2 Методические материалы по курсу «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»

2.1 Примерная программа курса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь»

2.1.1 Цель курса. Целью настоящего курса является углубленное изучение основ правового регулирования внешнеэкономических отношений, а также внешнеэкономической деятельности (ВЭД), главным образом ее внешнеторговой составляющей, включая конкретное содержание различных внешнеторговых сделок и операций, основные способы государственно-правового регулирования ВЭД в современных условиях, правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторгового контракта; правовое регулирование финансов ВЭД и внешнеэкономических расчетов; правовое регулирование внешнеэкономических споров по национальному и международному законодательству.

Курс ориентирован на приобретение обучающимися комплекса теоретических знаний и практических навыков в сфере правового регулирования ВЭД, необходимых для того, чтобы стать квалифицированными специалистами, высокопрофессиональными юристами.

Изучение курса подчиняется практической задаче – дать студенту как будущему юристу возможность глубже изучить правовое регулирование внешнеэкономических отношений, свободно применять и использовать в повседневной практике такие правовые категории, как правовой статус резидентов и нерезидентов Республики Беларусь, таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, валютное регулирование внешнеэкономической деятельности, государственный контроль, государственная поддержка внешнеэкономической деятельности, а также процессуальные формы защиты нарушенных прав и законных интересов субъектов внешнеэкономических отношений в современных условиях.

2.1.2 Задачи курса. Задачами изучения спецкурса являются:

- усвоение и глубокое осмысление новейшего законодательства, регулирующего внешнеэкономические отношения по законодательству Республики Беларусь;
- правильное применение правовых норм в конкретных ситуациях государственно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности на территории Республики Беларусь;
- формирование навыков анализа правовых норм, определяющих правила осуществления внешнеэкономической деятельности;
- овладение методикой поиска норм права, устанавливающих порядок осуществления внешнеэкономической деятельности.

2.1.3 Требования к уровню освоения содержания курса. В результате изучения спецкурса студенты должны:

- знать содержание основных норм, регулирующих внешнеэкономические отношения, правовой статус, компетенцию, ответственность участников внешнеэкономического оборота;

- уметь практически применять соответствующие нормы права, регулирующие внешнеэкономическую деятельность участников рынка товаров, работ, услуг.

Перечень дисциплин, усвоение которых студентам необходимо для изучения спецкурса: теория государства и права; административное право; гражданское право; финансовое право; земельное право; хозяйственное право, международное публичное право, международное частное право.

Изучение курса предлагается завершить итоговой предметной студенческой конференцией «Тенденции развития правового регулирования ВЭД в Республике Беларусь», в рамках которой предстоит обсудить актуальные проблемы национального законодательства и практики его применения.

2.1.4 Программа курса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности»

Тема 1. Теоретические основы правового регулирования внешнеэкономических отношений

Понятие и виды внешнеэкономических отношений. Субъекты внешнеэкономических отношений. Методы правового регулирования внешнеэкономических отношений. Источники правового регулирования внешнеэкономических отношений.

Тема 2. Содержание, формы и виды внешнеэкономической деятельности

Общая характеристика и соотношение понятий: внешнеэкономические связи, внешнеэкономические отношения, ВЭД. Содержание, формы и виды ВЭД.

Тема 3. Субъекты внешнеэкономической деятельности

Национальные субъекты внешнеэкономической деятельности. Иностраные субъекты внешнеэкономической деятельности. Свободные экономические и оффшорные зоны как субъекты ВЭД.

Тема 4. Правовые основы государственного регулирования и поддержки ВЭД

Понятие и система мер государственного регулирования и поддержки ВЭД. Порядок применения таможенно-тарифных мер. Нетарифные инструменты регулирования ВЭД экономического, неэкономического и таможенного характера.

Тема 5. Методы таможенно-тарифного регулирования ВЭД

Общие положения таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Таможенный тариф в системе мер государственного регулирования ВЭД. Таможенные платежи:

правовые основы их исчисления и взимания. Таможенные режимы. Таможенная стоимость товаров и методы ее определения. Правовые основы определения страны происхождения товара как инструмент таможенно-тарифного регулирования. Система таможенно-тарифных преференций в Республике Беларусь.

Тема 6. Нетарифные меры государственного регулирования ВЭД. Меры экономической политики

Нетарифные меры экономического характера. Правовые основы лицензирования ввоза-вывоза товаров сфере ВЭД. Государственная регистрация контрактов экспорта-импорта товаров. Квотирование ввоза-вывоза товаров. Валютные ограничения и валютный контроль. Налоговое регулирование в сфере ВЭД.

Тема 7. Нетарифные меры государственного таможенного и иного неэкономического регулирования ВЭД

Элементы таможенного оформления и таможенного контроля. Объекты таможенного контроля и формы таможенного контроля. Задачи и порядок таможенного оформления. Сертификация ввозимых товаров как нетарифный метод государственного регулирования ВЭД. Правовые основы применения технических мер нетарифного регулирования ВЭД.

Тема 8. Понятие и виды внешнеэкономических операций и сделок

Понятие и виды внешнеэкономических операций. Понятие и виды внешнеэкономических сделок. Государственная регистрация внешнеэкономических сделок.

Тема 9. Понятие и виды внешнеэкономических контрактов

Основы правового регулирования внешнеэкономических контрактов. Виды внешнеэкономических контрактов: по времени исполнения, по форме оплаты, по характеру и особенностям оформления, по предмету сделки.

Тема 10. Правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторговых договоров по законодательству Республики Беларусь

Порядок заключения внешнеторговых договоров. Обязательные условия внешнеторгового договора. Исполнение внешнеторгового договора. Ответственность сторон по внешнеторговому договору.

Тема 11. Правовое регулирование финансов ВЭД и внешнеэкономических расчетов

Понятие и структура финансов ВЭД государства и предприятий. Понятие внешнеэкономических расчетов. Валютно-финансовые условия внешнеэкономических расчетов. Основные формы внешнеэкономических расчетов.

Тема 12. Правовое регулирование разрешения споров, возникающих при осуществлении ВЭД

Общие принципы хозяйственного процесса в сфере ВЭД по законодательству Республики Беларусь. Правовой статус и регламент деятельности международного арбитражного суда при торгово-промышленной палате Республики Беларусь. Правовое положение Экономического Суда Содружества Независимых Государств. Правовое регулирование международного коммерческого арбитража.

2.1.5 Распределение часов курса по темам и видам работ

№ п/п	Наименование тем	Всего (часов)		Аудиторные занятия (часов) в том числе			
		ОДО	ОЗО	Лекции		Практические занятия	
				ОДО	ОЗО	ОДО	ОЗО
1	Теоретические основы правового регулирования внешнеэкономических отношений	4	2	2	2	2	-
2	Содержание, формы и виды внешнеэкономической деятельности	2	-	2	-	-	-
3	Субъекты внешнеэкономической деятельности	4	4	2	2	2	2
4	Правовые основы государственного регулирования и поддержки ВЭД	2	-	2		-	-
5	Методы таможенно-тарифного регулирования ВЭД	4	2	2	2	2	-
6	Нетарифные меры государственного регулирования ВЭД. Меры экономической политики	2	-	2		-	-
7	Нетарифные меры государственного таможенного и иного неэкономического регулирования ВЭД	2	-	2	-	-	-
8	Понятие и виды внешнеэкономических операций и сделок	4	2	2	2	2	-
9	Понятие и виды внешнеэкономических контрактов	2	-	2	-	-	-
10	Правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторговых договоров по законодательству Республики Беларусь	4	4	2	2	2	2
11	Правовое регулирование финансов ВЭД и внешнеэкономических расчетов	2	-	2	-	-	-
12	Правовое регулирование разрешения споров, возникающих при осуществлении ВЭД	2	-	2	-	-	-
13	Тест-контроль	2	-	2	-	-	-
	Итого	36	14	26	10	10	4

2.1.6 Планы семинарских занятий

Тема 1. Теоретические основы правового регулирования внешнеэкономических отношений

План

1. Понятие и виды внешнеэкономических отношений.
2. Методы правового регулирования внешнеэкономических отношений.
3. Субъекты и объекты внешнеэкономических отношений.
4. Источники правового регулирования внешнеэкономических отношений.
5. Общая характеристика и соотношение понятий «внешнеэкономические связи», «внешнеэкономические отношения», «внешнеэкономическая деятельность».
6. Содержание, формы и виды ВЭД.

Нормативные правовые акты

1 Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., с посл. доп. и изм.

2 Декрет Президента Республики Беларусь от 5 августа 1998 г. № 13 «О правовом режиме иностранных инвестиций из государств-участников Содружества Независимых государств», с посл. доп. и изм.

3 Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1998 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь», с послед. изм. и доп.

4 Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. «О международном арбитражном (третейском) суде».

5 Закон Республики Беларусь от 2 декабря 1999 г. «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами», с посл. доп. и изм.

6 Закон Республики Беларусь от 3 февраля 1993 «О Таможенном тарифе» г., с посл. доп. и изм.

7 Конституция Республики Беларусь. 1994 г., с посл. доп. и изм.

8 Национальная программа развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы.

9 Положение о порядке лицензирования экспорта и импорта товаров в Республике Беларусь, утв. приказом Министерства иностранных дел Республики Беларусь от 30 июля 1999 г. № 86, приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5 августа 1999 г. № 354-ОД., с посл. доп. и изм.

10 Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 1992 г. № 324 «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей», с посл. доп. и изм.

11 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации от 21 апреля 1995 г. «Об избежании

двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество».

12 Таможенный кодекс Республики Беларусь от 6 января 1998 г., с посл. доп. и изм.

13 Указ Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций», с посл. доп. и изм.

Литература

1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. – 6-е изд. перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.

2 Бровкова Е.Г. Внешнеэкономическая деятельность. – М., 2002.

3 Буглай В.Б. Международные экономические отношения. – М., 2001.

4 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы.: Монография – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.

5 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА – ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

6 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

7 Гофман Н.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности. – Мн., 2001.

8 Давыденко Е.Л., Матюшевский В.С. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь. – Мн., 1998.

9 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.

10 Куценко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности: Право и практика: Учеб.-практич. пособие / Под ред. проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.

11 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические договоры: Правовой гид – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.

12 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: Научно-практич. пособие – Мн.: НОООО «БИП-С». – 2002. – 162 с.

13 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

14 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учеб. курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.

15 Основные положения Национальной программы развития экспорта РБ на 2000 – 2005 годы / Под ред. У.Р. Латыпова, В.Ф. Медведова, П.Г. Никитенко. –

Мн., 2000.

16 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М., 2005. – 424 с.

17 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.

18 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.

19 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: Монография. – Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

20 Филькевич И.А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности. – Мн., 1999.

21 Хвалец В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств-участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

Тема 2. Субъекты внешнеэкономической деятельности

План

1. Национальные субъекты внешнеэкономической деятельности.
2. Свободные экономические и оффшорные зоны как субъекты ВЭД.
3. Республика Беларусь и административно-территориальные образования как субъекты ВЭД.
4. Иностраные субъекты внешнеэкономической деятельности.

Нормативные правовые акты

1 Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., с посл. доп. и изм.

2 Декрет Президента Республики Беларусь от 16 марта 1999 г. № 11 «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования», с посл. доп. и изм.

3 Декрет Президента Республики Беларусь от 5 августа 1998 г. № 13 «О правовом режиме иностранных инвестиций из государств-участников Содружества Независимых государств», с посл. доп. и изм.

4 Закон Республики Беларусь в ред. 1 ноября 2004 г «О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь», с посл. доп. и изм.

5 Закон Республики Беларусь в ред. 26 июня 2003 г. «О Совете Министров Республики Беларусь и подчиненных ему государственных органов», с посл. доп. и изм.

6 Закон Республики Беларусь в ред. 7 августа 2002 г. «О свободных экономических зонах», с посл. доп. и изм.

7 Закон Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. «О валютном регулировании и контроле», с посл. доп. и изм.

8 Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1998 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь», с послед. изм. и доп.

9 Закон Республики Беларусь от 23 октября 1991 г. «О международных договорах Республики Беларусь», с посл. доп. и изм.

10 Закон Республики Беларусь от 5 декабря 1997 г. «О Таможенном тарифе», с посл. доп. и изм.

11 Закон Республики Беларусь от 6 января 1998 г. «Об экспортном контроле», с посл. доп. и изм.

12 Конституция Республики Беларусь 1994 года с изм. и доп.

13 Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 1992 г. № 324 «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей», с посл. доп. и изм.

14 Указ Президента Республики Беларусь от 12 марта 2003 г. № 104 «Об оффшорном сборе» с посл. доп. и изм.

15 Указ Президента Республики Беларусь от 16 января 2002 г., № 40 «О дополнительных мерах по регулированию экономических отношений», с посл. доп. и изм.

Литература

1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. – 6-е изд. перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.

2 Бровкова Е.Г. Внешнеэкономическая деятельность. – М., 2002.

3 Буглай В.Б. Международные экономические отношения. – М., 2001.

4 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы.: Монография – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.

5 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА – ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

6 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

7 Гофман Н.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности. – Мн., 2001.

8 Давыденко Е.Л., Матюшевский В.С. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь. – Мн., 1998.

9 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.

10 Кущенко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности: Право и практика: Учеб.-практич. пособие / Под ред. проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.

11 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические договоры: Правовой гид. – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.

12 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: Научно-практич. пособие – Мн.: НОООО «БИП-С», 2002. – 162 с.

13 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

14 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учеб. курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.

15 Основные положения Национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы / Под ред. У.Р. Латыпова, В.Ф. Медведова, П.Г. Никитенко. – Мн. – 2000.

16 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М. – 2005. – 424 с.

17 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практич. пособие. – М.: ИВЦ Маркетинг, 1999. – 278 с.

18 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.

19 Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью. – М.: Дело, 1998. – 234 с.

20 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.

21 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: Монография. – Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

22 Толочко О.Н. Принципы международного частного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – № 2. – С. 24 – 29.

23 Филькевич И.А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности. – Мн., 1999.

24 Хвалец В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств-участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

Тема 3. Методы таможенно-тарифного регулирования ВЭД

План

1. Общие положения таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
2. Таможенный тариф в системе мер государственного регулирования ВЭД. Таможенные платежи: правовые основы их исчисления и взимания.
3. Таможенные режимы и иные элементы таможенно-тарифного регулирования.
4. Таможенная стоимость товаров и методы ее определения.

5. Правовые основы определения страны происхождения товара как инструмент таможенно-тарифного регулирования.
6. Система таможенно-тарифных преференций в Республике Беларусь.

Нормативные правовые акты

- 1 Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., с посл. доп. и изм.
- 2 Декрет Президента Республики Беларусь от 5 августа 1998 г. № 13 «О правовом режиме иностранных инвестиций из государств-участников Содружества Независимых государств», с посл. доп. и изм.
- 3 Закон Республики Беларусь от 10 мая 1999 г. «О ценообразовании», с послед. изм. и доп.
- 4 Закон Республики Беларусь от 2 декабря 1999 г. «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами», с посл. доп. и изм.
- 5 Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1998 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь», с послед. изм. и доп.
- 6 Закон Республики Беларусь от 3 февраля 1993 «О Таможенном тарифе» г., с посл. доп. и изм.
- 7 Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. «О международном арбитражном (третейском) суде».
- 8 Инвестиционный кодекс Республики Беларусь от 22 июня 2001 г., с послед. изм. и доп.
- 9 Кодекс Республики Беларусь от 6 декабря 1984 «Об административных правонарушениях», с послед. изм. и доп..
- 10 Конституция Республики Беларусь. 1994 г., с посл. доп. и изм.
- 11 Национальная программа развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы.
- 12 Положение о порядке лицензирования экспорта и импорта товаров в Республике Беларусь, утв. приказом Министерства иностранных дел Республики Беларусь от 30 июля 1999 г. № 86, приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5 августа 1999 г. № 354-ОД., с посл. доп. и изм.
- 13 Постановление Министерства экономики Республики Беларусь от 14 сентября 2000 г.. № 184 «О вопросах доведения предельных индексов изменений отпускных цен (тарифов) и регистрации цен (тарифов)», с послед. изм. и доп.
- 14 Постановление Министерства экономики Республики Беларусь от 22 апреля 1999 г. № 43 «О порядке формирования и применения цен и тарифов», с послед. изм. и доп.
- 15 Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 1992 г. № 324 «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей», с посл. доп. и изм.

16 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации от 21 апреля 1995 г. «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество».

17 Таможенный кодекс Республики Беларусь от 6 января 1998 г., с посл. доп. и изм.

18 Указ Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций», с посл. доп. и изм.

Литература

1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. – 6-е изд. перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.

2 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы.: Монография – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.

3 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА – ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

4 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

5 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.

6 Кущенко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности: Право и практика: Учеб.-практич. пособие / Под ред. проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.

7 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические договоры: Правовой гид. – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.

8 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: Научно-практич. пособие. – Мн.: НООООО «БИП-С», 2002. – 162 с.

9 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

10 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учеб. курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.

11 Основные положения Национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы / Под ред. У.Р. Латыпова, В.Ф. Медведова, П.Г. Никитенко. – Мн. – 2000.

12 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.,

2005. – 424 с.

13 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практич. пособие. – М.: ИВЦ Маркетинг, 1999. – 278 с.

14 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.

15 Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью. – М.: Дело, 1998. – 234 с.

16 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.

17 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: Монография. – Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

18 Толочко О.Н. Принципы международного частного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – № 2. – С. 24 – 29.

19 Филькевич И.А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности. – Мн., 1999.

20 Хвалей В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств-участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

Тема 4. Понятие и виды внешнеэкономических операций, сделок и контрактов

План

1. Понятие и виды внешнеэкономических операций.
2. Понятие и виды внешнеэкономических сделок.
3. Государственная регистрация внешнеэкономических сделок.
4. Основы правового регулирования внешнеэкономических контрактов.
5. Виды внешнеэкономических контрактов: по времени исполнения, по форме оплаты, по характеру и особенностям оформления.
6. Классификация внешнеэкономических контрактов по предмету сделки.

Нормативные правовые акты

1 Банковский кодекс Республики Беларусь от 25 октября 2000 г., с посл. доп. и изм.

2 Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или международными организациями от 21 мая 1986 г.

3 Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., с посл. доп. и изм.

4 Декларация об установлении нового международного экономического порядка от 1 мая 1974 г. // Резолюции, принятые Генеральной Ассамблеей ООН на шестой специальной сессии от 9 апреля 1974 г.

5 Декрет Президента Республики Беларусь от 5 августа 1998 г. № 13 «О правовом режиме иностранных инвестиций из государств-участников Содружества Независимых государств», с посл. доп. и изм.

6 Закон Республики Беларусь от 2 декабря 1999 г. «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами», с посл. доп. и изм.

7 Закон Республики Беларусь от 25 января 2002 г. «О защите прав потребителей», с посл. доп. и изм.

8 Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1998 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь», с послед. изм. и доп.

9 Закон Республики Беларусь от 3 февраля 1993 г. «О Таможенном тарифе» г., с посл. доп. и изм.

10 Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. «О международном арбитражном (третейском) суде».

11 Закон Республики Беларусь, 24 ноября 1993 г. «О поставках товаров для государственных нужд, с посл. доп. и изм.

12 Инвестиционный кодекс Республики Беларусь от 22 июня 2001 г., с послед. изм. и доп.

13 ИНКОТЕРМС-2000. Официальный перевод.

14 Кодекс Республики Беларусь от 6 декабря 1984 «Об административных правонарушениях», с послед. изм. и доп..

15 Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Гаага, 1986 г.).

16 Конституция Республики Беларусь. 1994 г., с посл. доп. и изм.

17 Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации от 15 апреля 1994 г.

18 Национальная программа развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы.

19 Положение о порядке лицензирования экспорта и импорта товаров в Республике Беларусь, утв. приказом Министерства иностранных дел Республики Беларусь от 30 июля 1999 г. № 86, приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5 августа 1999 г., № 354-ОД., с посл. доп. и изм.

20 Постановление Министерства экономики Республики Беларусь от 14 сентября 2000 г.. № 184 «О вопросах доведения предельных индексов изменений отпускных цен (тарифов) и регистрации цен (тарифов)», с послед. изм. и доп.

21 Постановление Министерства экономики Республики Беларусь от 22 апреля 1999 г. № 43 «О порядке формирования и применения цен и тарифов», с послед. изм. и доп.

22 Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 1992 г. № 324 «Об инвестиционной деятельности белорусских субъектов хозяйствования за границей», с посл. доп. и изм.

23 Правила заключения и исполнения договоров (контрактов) строительного подряда, утв. Министерством экономики Республики Беларусь от 15 сентября 1998 г.

24 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам, утв. на двадцать пятой сессии ЮНСИТРАЛ от 4 мая 1992 г. (Нью-Йорк, 4 – 22 мая 1992 г.)

25 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по составлению международных контрактов на строительство промышленных объектов от 5 мая 1988 г. (Нью-Йорк: ООН, 1988 г.).

26 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации от 21 апреля 1995 г. «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество».

27 Таможенный кодекс Республики Беларусь от 6 января 1998 г., с посл. доп. и изм.

28 Указ Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций», с посл. доп. и изм.

29 Устав Организации Объединенных Наций от 26 июня 1945 г.

30 Хартия экономических прав и обязанностей государств от 12 декабря 1974 г. // Резолюции, принятые Генеральной Ассамблеей на двадцать девятой сессии, 17 сент. – 18 дек. 1974 г.

Литература

1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. – 6-е изд. перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.

2 Бровкова Е.Г. Внешнеэкономическая деятельность. – М., 2002.

3 Буглай В.Б. Международные экономические отношения. – М., 2001.

4 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы.: Монография. – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.

5 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА – ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

6 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

7 Гофман Н.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности. – Мн., 2001.

8 Давыденко Е.Л., Матюшевский В.С. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь. – Мн., 1998.

9 Европейский суд правосудия // Право Европейского Союза. Правовое регулирование торгового оборота: Учеб. пособие / Под ред. проф. В.В. Безбаха, доц.

А.Я. Капустина, проф. В.К. Пучинского. – М.: Издательство ЗЕРЦАЛО, 1999. – С. 205 – 221.

10 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.

11 Кущенко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности. Право и практика: Учеб.-практич. пособие / Под ред. проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.

12 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические договоры: Правовой гид. – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.

13 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: Научно-практич. пособие. – Мн.: НООООО «БИП-С», 2002. – 162 с.

14 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

15 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учеб. курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.

16 Основные положения Национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы / Под ред. У.Р. Латыпова, В.Ф. Медведева, П.Г. Никитенко. – Мн. – 2000.

17 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М. – 2005. – 424 с.

18 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практич. пособие. – М.: ИВЦ Маркетинг, 1999. – 278 с.

19 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.

20 Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью. – М.: Дело, 1998. – 234 с.

21 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.

22 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: Монография. – Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

23 Толочко О.Н. Принципы международного частного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – № 2. – С. 24 – 29.

24 Филькевич И.А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности. – Мн., 1999.

25 Хвалей В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств-участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

Тема 5. Правовое регулирование порядка заключения и исполнения внешнеторговых договоров по законодательству Республики Беларусь

План

1. Порядок заключения внешнеторговых договоров.
2. Обязательные условия внешнеторгового договора.
3. Исполнение внешнеторгового договора.
4. Ответственность сторон по внешнеторговому договору.

Нормативные правовые акты

- 1 Банковский кодекс Республики Беларусь от 25 октября 2000 г., с посл. доп. и изм.
- 2 Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или международными организациями от 21 мая 1986 г.
- 3 Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., с посл. доп. и изм.
- 4 Декрет Президента Республики Беларусь от 5 августа 1998 г. № 13 «О правовом режиме иностранных инвестиций из государств-участников Содружества Независимых государств», с посл. доп. и изм.
- 5 Закон Республики Беларусь от 2 декабря 1999 г. «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами», с посл. доп. и изм.
- 6 Закон Республики Беларусь от 25 января 2002 г. «О защите прав потребителей», с посл. доп. и изм.
- 7 Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1998 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь», с послед. изм. и доп.
- 8 Закон Республики Беларусь от 3 февраля 1993 г. «О Таможенном тарифе» г., с посл. доп. и изм.
- 9 Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. «О международном арбитражном (третейском) суде».
- 10 Закон Республики Беларусь, 24 ноября 1993 г. «О поставках товаров для государственных нужд, с посл. доп. и изм.
- 11 Инвестиционный кодекс Республики Беларусь от 22 июня 2001 г., с послед. изм. и доп.
- 12 ИНКОТЕРМС-2000. Официальный перевод.
- 13 Кодекс Республики Беларусь от 6 декабря 1984 «Об административных правонарушениях», с послед. изм. и доп.
- 14 Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Гаага, 1986 г.).
- 15 Конституция Республики Беларусь. 1994 г., с посл. доп. и изм.

16 Положение о порядке лицензирования экспорта и импорта товаров в Республике Беларусь, утв. приказом Министерства иностранных дел Республики Беларусь от 30 июля 1999 г., № 86, приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5 августа 1999 г., № 354-ОД., с посл. доп. и изм.

17 Правила заключения и исполнения договоров (контрактов) строительного подряда, утв. Министерством экономики Республики Беларусь от 15 сентября 1998 г.

18 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам, утв. на двадцать пятой сессии ЮНСИТРАЛ от 4 мая 1992 г. (Нью-Йорк, 4 – 22 мая 1992 г.)

19 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по составлению международных контрактов на строительство промышленных объектов от 5 мая 1988 г. (Нью-Йорк: ООН, 1988 г.).

20 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации от 21 апреля 1995 г. «Об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество».

21 Таможенный кодекс Республики Беларусь от 6 января 1998 г., с посл. доп. и изм.

22 Указ Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 «О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций», с посл. доп. и изм.

Литература

1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.

2 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы.: Монография – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.

3 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА – ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

4 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

5 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.

6 Кущенко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности: Право и практика: Учеб.-практич. пособие / Под ред. проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.

7 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические

договоры: Правовой гид. – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.

8 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: Научно-практич. пособие. – Мн.: НООООО «БИП-С», 2002. – 162 с.

9 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

10 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учеб. курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.

11 Основные положения Национальной программы развития экспорта Республики Беларусь на 2000 – 2005 годы / Под ред. У.Р. Латыпова, В.Ф. Медведова, П.Г. Никитенко. – Мн., 2000.

12 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М., 2005. – 424 с.

13 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практич. пособие. – М.: ИВЦ Маркетинг. – 1999. – 278 с.

14 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.

15 Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью. – М.: Дело, 1998. – 234 с.

16 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.

17 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: Монография. – Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

18 Толочко О.Н. Принципы международного частного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – № 2. – С. 24 – 29.

19 Филькевич И.А. Формирование государственных приоритетов Республики Беларусь во внешнеэкономической деятельности. – Мн., 1999.

20 Хвалец В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств-участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

2.1.7 Методические рекомендации по подготовке к занятиям по курсу «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности». Прежде чем приступить к подготовке к занятиям по данному курсу, студентам рекомендуется ознакомиться с рекомендованной литературой по соответствующей теме или разделу.

В ходе изучения спецкурса необходимо овладевать фактическими данными, содержащимися в официальных источниках, издаваемых в Республике Беларусь и за рубежом. Целесообразно иметь в постоянном пользовании основные нормативные правовые акты Республики Беларусь, а также международные нормативные источники, которые необходимы для изучения данного спецкурса и последующего применения полученных знаний на практике. Такую информацию необходимо постоянно обновлять, накапливать и систематизировать. Кроме того, важно следить

за новыми публикациями, которые появляются в периодической печати и на сайтах Интернета. Изучение и обобщение фактических данных, содержащихся в источниках, может послужить основой для формулирования конкретных выводов, обобщающих положений и собственных предложений по соответствующим проблемам курса.

В процессе изучения нормативных источников, специальной литературы, а также лекционных материалов студентам следует учитывать, что суждения по тем или иным вопросам могут быть совершенно различны. В этой связи целесообразно их обстоятельно обдумывать, сопоставлять и критически анализировать, что будет способствовать формированию у студента собственных взглядов.

На семинарских занятиях целесообразно обсуждать наиболее сложные и актуальные вопросы по тематике изучаемого спецкурса, а один из таких вопросов вынесен на итоговую предметную студенческую конференцию «Тенденции развития правового регулирования ВЭД в Республике Беларусь».

Для подготовки к выполнению письменного тест-контроля необходимо использовать, в основном, лекционный материал. При подготовке же к зачету по курсу целесообразно также использовать рекомендуемую специальную литературу и нормативные источники в соответствии с конкретным вопросом или темой.

В содержании контрольной работы или реферата автору следует делать ссылки на соответствующие нормативные правовые акты, иные источники и обязательно изложить собственные взгляды, выводы и предложения по анализируемой проблеме. Рекомендуемый объем контрольной работы или реферата – до 15-20 страниц текста в компьютерном наборе.

2.2 Тематика самостоятельных письменных работ. Рефераты, контрольные работы

1. Субъекты и объекты внешнеэкономических отношений.
2. Источники правового регулирования внешнеэкономических отношений.
3. Органы государственного управления, осуществляющие государственное регулирование ВЭД.
4. Понятие и виды внешнеэкономических операций, сделок и договоров (контрактов).
5. Правовое регулирование договора (контракта) международной купли-продажи.
6. Юридическая ответственность за нарушение внешнеэкономического договора (контракта). Санкции.
7. Правовые основы внешнеэкономических расчетов.
8. Основные формы внешнеэкономических расчетов.
9. Правовое регулирование электронных расчетов в сфере ВЭД.
10. Общие положения таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
11. Правовые основы государственного контроля в сфере ВЭД.
12. Правовые основы деятельности международных арбитражных судов.
13. Перспективы использования новейших Интернет-технологий в сфере ВЭД.

2.3 Вопросы к зачету по курсу

1. Понятие и виды внешнеэкономических отношений.
2. Субъекты внешнеэкономических отношений.
3. Объекты внешнеэкономических отношений.
4. Методы правового регулирования внешнеэкономических отношений.
5. Источники правового регулирования внешнеэкономических отношений.
6. Общая характеристика и соотношение понятий «внешнеэкономические связи», «внешнеэкономические отношения», «внешнеэкономическая деятельность».
7. Содержание, формы и виды ВЭД.
8. Национальные субъекты внешнеэкономической деятельности.
9. Иностраннные субъекты внешнеэкономической деятельности.
10. Республика Беларусь и административно-территориальные образования как субъекты ВЭД.
11. Свободные экономические и оффшорные зоны как субъекты ВЭД.
12. Правовые основы государственного регулирования и поддержки ВЭД.
13. Понятие и система мер государственного регулирования и поддержки ВЭД.
14. Порядок применения таможенно-тарифных мер.
15. Нетарифные меры государственного регулирования ВЭД экономического, неэкономического и таможенного характера. Общая характеристика.
16. Общие положения таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
17. Таможенный тариф в системе мер государственного регулирования ВЭД.
18. Таможенные платежи: правовые основы исчисления и взимания.
19. Таможенные режимы и иные элементы таможенно-тарифного регулирования.
20. Таможенная стоимость товаров и методы ее определения.
21. Правовые основы определения страны происхождения товара.
22. Система таможенно-тарифных преференций в Республике Беларусь.
23. Нетарифные меры государственного регулирования. Меры экономической политики.
24. Правовые основы лицензирования ввоза-вывоза товаров сфере ВЭД.
25. Государственная регистрация контрактов экспорта-импорта товаров.
26. Квотирование ввоза-вывоза товаров как нетарифный метод государственного регулирования ВЭД.
27. Валютные ограничения и валютный контроль.
28. Налоговое регулирование в сфере ВЭД.
29. Объекты таможенного контроля и формы таможенного контроля.
30. Задачи и порядок таможенного оформления.
31. Сертификация ввозимых товаров как нетарифный метод государственного регулирования ВЭД.
32. Правовые основы применения технических мер нетарифного регулирования ВЭД.
33. Понятие и виды внешнеэкономических операций.
34. Понятие и виды внешнеэкономических сделок.
35. Государственная регистрация внешнеэкономических сделок.

36. Основы правового регулирования внешнеэкономических контрактов.
37. Виды внешнеэкономических контрактов.
38. Порядок заключения внешнеторговых договоров.
39. Обязательные условия внешнеторгового договора.
40. Исполнение внешнеторгового договора.
41. Ответственность сторон по внешнеторговому договору.
42. Понятие и структура финансов ВЭД.
43. Правовые основы финансов ВЭД государства и финансов ВЭД субъектов хозяйствования.
44. Правовые основы внешнеэкономических расчетов.
45. Валютно-финансовые условия платежей по внешнеэкономическим договорам.
46. Основные формы внешнеэкономических расчетов.
47. Общие принципы хозяйственного процесса в сфере ВЭД по законодательству Республики Беларусь.
48. Правовой статус и регламент деятельности международного арбитражного суда при торгово-промышленной палате Республики Беларусь.
49. Правовое положение Экономического Суда Содружества Независимых Государств.
50. Правовое регулирование международного коммерческого арбитража.

2.4 Форма итогового контроля

Письменный тест-контроль и устный зачет согласно перечню вопросов к зачету.

Список использованной и рекомендуемой литературы

- 1 Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебн. пособие. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 340 с.
- 2 Алякин А.А. Организация учетной работы банка. – М.: Инфра-М, 1994.
- 3 Андрианов В.Д. Внешнеторговое регулирование и внешнеэкономическая стратегия России. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – № 5.
- 4 Ануфриева Л.П. Международное частное право: В 3-х т. Т. 3. Трансграничные банкротства. Международный коммерческий арбитраж. – М. – 2002. – 323 с.
- 5 Ануфриева Л.П. Международное частное право: Учебник в 3 т., Т.1. Общая часть. – М. – 2000. – 375 с.
- 6 Арбитражный процесс: Учебник / Под ред. В.В. Яркова. – М., 2002. – С. 418.
- 7 Афолина С.В. Электронные деньги. – СПб.: Питер, 2001.
- 8 Бабушкин М., Иваненко С., Коростелев В. Web-сервер в действии. – СПб.: Питер, 1997.
- 9 Банковский кодекс Республики Беларусь, 25 октября 2000 г. // НРПА. – 2000. – № 106.
- 10 Бокарев Т. Энциклопедия Интернет-рекламы. – М.: ПРОМО-РУ, 2000.
- 11 Вабищевич С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь. Правовые перспективы.: Монография. – Мн.: Молодежное науч. общество, 2005. – 232 с.
- 12 Васкевич Д. Е. Стратегия. Клиент. Сервер. Руководство для выживания для специалистов по реорганизации бизнеса. – Киев: Диалектика, 1996.
- 13 Венская конвенция о дипломатических сношениях: Конвенция (Международный акт) от 18 апреля 1961 г. / М.М. Богуславский, Н.Г. Вилкова, А.М. Городисский и др. – М.: Юридическая литература, 1994. – 316 с.
- 14 Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: Конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» от 11 апреля 1980 г. / М.М. Богуславский, Н.Г. Вилкова, А.М. Городисский и др. – М.: Юридическая литература, 1994. – 316 с.

15 Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или международными организациями, 21 марта 1986 г. // Действующее международное право в 3 т. Сост.: Ю.М. Колосков и Э.С.Кривчкова. Т. 1. – М.: Изд-во Московского независимого института международного права, 1999. – С. 372 – 409.

16 Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. - М.: Изд-во НОРМА (Издательская группа НОРМА - ИНФРА-М), 2001. – 256 с. – (Краткие учебные курсы юридических наук).

17 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебн. пособие для вузов / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.

18 Внешнеэкономический бизнес в России: Справочник / Под ред. проф. И.П.Фаминского. – М.: Республика, 1997.

19 Герчикова И.Н. Международное коммерческое дело. – М.: Юнити, 2001.

20 Гражданский кодекс Республики Беларусь, 7 декабря 1998 г. // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1999. – № 7 – 9.

21 Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций. – М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез»», 2001.

22 Дегтярева О.И., Полянова Т.Н., Саркисов С.В. Внешнеэкономическая деятельность. – 3-е изд. – М.: Дело, 2002.

23 Декларация об установлении нового международного экономического порядка от 1 мая 1974 г // Резолюции, принятые Генеральной Ассамблеей на шестой специальной сессии, 9 апр. – 2 мая 1974 г. / ООН. – Нью-Йорк. – 1974. – С. 3 – 5.

24 Дик В.В. Информационные системы в экономике. – М.: Финансы и статистика, 1996 г.

25 Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже от 21 апреля 1961 г. // ВВС СССР. – 1964. – № 44. – Ст. 485.

26 Европейская конвенция об информации о зарубежном праве от 7 июня 1968 г. // БНПИ. – 1997. – № 5. – С. 36 – 41.

27 Европейский суд правосудия // Право Европейского Союза: правовое регулирование торгового оборота: Учебн. пособие / Под ред. проф. В.В. Безбаха, доц. А.Я.Капустина, проф. В.К. Пучинского. – М.: Издательство ЗЕРЦАЛО, 1999. – С. 205 – 221.

- 28 Елисеев Н.Г. Гражданское процессуальное право зарубежных стран: Источники, судоустройство, подсудность: Учеб. пособие. – М. – 2000. – С. 24 – 62.
- 29 Женевская конвенция 1930 года № 359, имеющая целью разрешение некоторых коллизий законов о переводных и простых векселях // Банковский вестник. – 1998. – № 8.
- 30 Женевская конвенция 1930 года № 360 о гербовом сборе в отношении переводного и простого векселей // Банковский вестник. – 1998. – № 8.
- 31 Женевская конвенция от 7 июня 1930 года № 358, устанавливающая Единообразный закон о переводных и простых векселях // Банковский вестник. – 1998. – № 8.
- 32 Зайцев А.И. Классификация третейских судов // Третейский суд. 2001. № 5/6.
- 33 Закарян И., Филатов И. Интернет как инструмент для финансовых инвестиций. – М.: CN&A, 1998.
- 34 Заключительный акт Конференции ООН по торговле и развитию // Бюллетень иностранной коммерческой информации, 1964. – Приложение № 10. – С.10 – 17.
- 35 Зыкин И.С. Взаимодействие институционального арбитража и арбитража коммерческого / Международное частное право: современная практика. Сб. статей / Под ред. М.М. Богуславского и А.Г. Светланова. – М. – 2000. – С. 280 – 289.
- 36 Иванова М.Б. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие. – М.: Издательство РИОР, 2004. – 105 с.
- 37 Имери В. Как сделать бизнес в Интернет. 3-е изд. – М.: Диалектика, 1998.
- 38 Инвестиционный кодекс Республики Беларусь, 22 июня 2001 г. –Мн.: Амалфея, 2001.
- 39 ИНКОТЕРМС-2000. Официальный перевод. – СПб.: Закон и бизнес, 2000. – 80 с.
- 40 Инструкция о порядке совершения банковских документарных операций: утв. постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 29 марта 2001 г. № 67 // НРПА. 2001. 18 апреля. № 8/5544 с посл. доп. и изм..
- 41 Килидишев С.Г. Стандарты SWIFT и EDIFACT и подходы к их использованию в банковской сфере России. Информационный сборник ЦБР. Вып. 3. – М. – 1993.

- 42 Козье Д. Электронная коммерция. – М.: Microsoft Press. Русская редакция, 1999.
- 43 Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам от 28 марта 1997 г. // Ведомости Национального Собрания Республики Беларусь, 1997. – № 32. – Ст. 651.
- 44 Конвенция ООН о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Международный акт) от 22 декабря 1986 г. // БНПИ. – 1997. – № 3. – С.46 – 52.
- 45 Конвенция по вопросам гражданского процесса от 1 марта 1954 г. // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь, 1997. – № 5. – С.15 – 21.
- 46 Кони́на Н.Ю. Источники информации о фирмах: Учебн. пособие. – М.: МГИМО, 1995.
- 47 Конституция Республики Беларусь 1994 года (с изм. и доп.). – Мн. – 1997.
- 48 Крупник А. как продать товар и получить деньги в Internet (введение в электронную коммерцию). – М.: МикроАРТ, 2000.
- 49 Крылова Г. Д. Основы стандартизации, сертификации, метрологии. – М.: ЮНТИ-ДАТА, 1999.
- 50 Курбатов М.А. Электронная передача информации на базе международного стандарта ЭДИФАКТ. – М.: В/О Мортехинформреклама, 1991.
- 51 Кущенко В.В. Особые режимы внешнеэкономической деятельности право и практика: Учебно-практич. пособие / Под ред проф. Н.К. Нарозникова. – М.: Книжный мир, 2004. – 127 с.
- 52 Леанович Е.Б. Международные коммерческие и внешнеэкономические договоры: Правовой гид. – Мн.: Беларусь, 2003. – 120 с.
- 53 Лисневский И.В. Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь: научно-практическое пособие / Мн.: НООООО «БИП-С», 2002. – 162 с.
- 54 Марракешское соглашение о создании Всемирной Торговой Организации от 15 апреля 1994 г. // Действующее международное право. В 3 т. Составители: Ю.М. Колосков и Э.С. Кривчкова. Т.1. – М.: Изд-во Московского независимого института международного права, 1999. – С.162 – 173.
- 55 Международные договоры Республики Беларусь, применяемые в хозяйственной (предпринимательской) деятельности / Сост. В.С. Каменков и др. – Мн.: Амалфея, 2002. – 768 с.

- 56 Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Проф. В.Е.Рыбалкина. – М.: Юнити, 1999.
- 57 Международный гражданский процесс: Учебник. – М., 2001. С. 85-107.
- 58 Михайлов Д. М. Международные расчеты и гарантии. – М.: ФБК-ПРЕСС, 1998.
- 59 Нешатаева Т.Н. Международное частное право и международный гражданский процесс: Учебный курс в трех частях. – М.: ОАО «Издательский дом «Городец»», 2004. – 624 с.
- 60 Ноздрева Р.Б., Крылова Г.Д., Соколова М.И., Гречков В.Ю. Маркетинг: Учебник, практикум и учебно-методический комплекс по маркетингу. – М.: Экономистъ, 2003.
- 61 Ноздрева Р.Б., Синецкий Б.И., Кормышев В.В., Мясоедов С.П., Полянова Т.Н. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью. Модульная программа для менеджеров. Модуль 10. – М.: Инфра-М, 1999.
- 62 Нью-Йоркская конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений от 10 июня 1958 г. // ВВС СССР, 1960. – № 46. – Ст. 421.
- 63 О бухгалтерском учете и отчетности / Закон Республики Беларусь, 18 октября 1994 г. // ВВС. – 1994. – № 35, с послед. изм. и доп.
- 64 О валютном регулировании и контроле / Закон Республики Беларусь, 22 июля 2003 г. // НРПА. – 2003. – № 85.
- 65 О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «Об аудиторской деятельности в Республике Беларусь», 18 декабря 2002 г. / Закон Республики Беларусь // НРПА. – 2003. – № 2.
- 66 О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «Об объектах, находящихся только в собственности государства» / Закон Республики Беларусь, 5 декабря 2002 г. // НРПА. – 2002. – № 141.
- 67 О вопросах ценообразования при проведении товарообменных операций / Постановление Совета Министров Республики Беларусь 24 марта 1999 г. № 405 // НРПА. – 1999. – № 26, с послед. изм. и доп.
- 68 О вопросах доведения предельных индексов изменений отпускных цен (тарифов) и регистрации цен (тарифов) / Постановление Министерства экономики Республики Беларусь, 14 сентября 2000 г. № 184 // НРПА. – 2001. – № 11, с послед. изм. и доп.

69 О выпуске векселей Национального банка Республики Беларусь, номинированных в иностранной валюте: Постановление Правления Национального банка Республики Беларусь от 24 мая 2001 г. № 127 // НРПА. – 2001. – № 61. – 8/6227.

70 О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования / Положение, утв. Декретом Президента 16 марта 1999 г., №11, в редакции Декрета Президента Республики Беларусь, 22 декабря 2002 г., № 29. // НРПА. – 2003. – № 4.

71 О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним / Закон Республики Беларусь от 22 июля 2002 г. № 133-3, с изм. и доп. от 4 января 2003 г. № 177-3 // НРПА . 2002. № 87. 2/882; 2003. № 8. 2/926.

72 О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Республике Беларусь / Закон Республики Беларусь, 25 ноября 2004 г. // НРПА. – 2004. – № 193. – 2/ 1096.

73 О дополнительных мерах по регулированию экономических отношений / Указ Президента Республики Беларусь от 16 января 2002 г., № 40 // НРПА. – 2002. – № 9.

74 О защите прав потребителей / Закон Республики Беларусь, 25 января 2002 г. // НРПА. – 2002. – № 10.

75 О международных договорах Республики Беларусь в ред. от 15 ноября 2004 г. / Закон Республики Беларусь // НРПА. – 2004. – № 180. – 2/1080.

76 О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами / Закон Республики Беларусь, 25 ноября 2004 г. // НРПА. – 2004. – № 193. – 2/1095.

77 О мерах по совершенствованию экспорта и импорта товаров. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 апреля 2002 г. № 440 // НРПА.– 2002. – № 44. 5/10257, с послед. доп. и изм.

78 О некоторых вопросах выпуска векселей в Республике Беларусь: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 21 июня 2000 г. № 923 // НРПА. – 2000. – № 61. – 5/3467.

79 О некоторых мерах по упорядочению посреднической деятельности при продаже товаров / Указ Президента Республики Беларусь 7 марта 2000 г. № 117 // НРПА. – 2000. – № 26, с послед. изм. и доп.

80 О некоторых мерах по усилению контроля за соблюдением дисциплины цен / Постановление Совета Министров Республики Беларусь 10 февраля 1999 г. № 209 // НРПА. – 1999. – № 14, с послед. изм. и доп.

81 О порядке государственной регистрации и лицензирования деятельности банков и небанковских кредитно-финансовых организаций. Инструкция, утв. Постановлением Национального банка Республики Беларусь, 28 июня 2001 г. № 175. // НРПА. – 2004. – № 77, с послед. изм. и доп.

82 О поставках товаров для государственных нужд / Закон Республики Беларусь, 24 ноября 1993 г. // ВВС. – 1993. – № 33.

83 О применении норм Гражданского кодекса Республики Беларусь, регулирующих заключение, изменение и расторжение договоров/ Постановление Пленума Высшего Хозяйственного Суда от 16 декабря 1999 г. № 16 // НРПА. – 2000. – № 10. – 6/210, с послед. изм. и доп.

84 О противодействии монополистической деятельности и развитию конкуренции в ред. 2 декабря 2002 г. / Закон Республики Беларусь // НРПА. – 2000. – № 8. – 2/ 139.

85 О ратификации Протокола к Договору между Республикой Беларусь и Экономическим Судом Содружества Независимых Государств об условиях пребывания Экономического Суда Содружества Независимых Государств на территории Республики Беларусь / Закон Республики Беларусь, 5 декабря 1997 г. // ВНС. – 1998. – № 17.

86 О регулировании вексельного обращения в Республике Беларусь / Указ Президента Республики Беларусь от 19 ноября 1998 г., № 553 // Собрание декретов, указов Президента и постановлений Правительства Республики Беларусь. – 1998. – № 33.

87 О свободных экономических зонах / Закон Республики Беларусь в ред. 7 августа 2002 г. // НРПА. – 2002. – №87. – 2/ 883.

88 О совершенствовании порядка проведения и контроля внешнеторговых операций / Указ Президента Республики Беларусь, 4 января 2000 г., № 7 // НРПА. – 2000. – № 5, с послед. изм. и доп.

89 О совершенствовании системы государственного регулирования рынка ценных бумаг/ Указ Президента Республики Беларусь, 20 июля 1998 г., № 366. // СДКП. – 1998. – № 20, с послед. изм. и доп.

90 О Таможенном тарифе / Закон Республики Беларусь, 5 декабря 1997 г. // ВНС. – 1998. – № 3, с послед. изм. и доп.

91 О товарных знаках и знаках обслуживания / Закон Республики Беларусь // ВВС. – 1993. – № 13, с послед. изм. и доп.

92 О ценных бумагах и фондовых биржах / Закон Республики Беларусь, 12 марта 1992 г. // ВВС. – 1992. – № 11, с послед. изм. и доп.

93 О ценообразовании / Закон Республики Беларусь, 10 мая 1999 г. // НРПА. – 1999. – № 37. – 2/30.

94 Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью / Закон Республики Беларусь, 9 декабря 1992 г. // ВВС. – 1992. – № 35, с послед. изм. и доп.

95 Об обращении переводных и простых векселей / Закон Республики Беларусь, 13 декабря 1999 г. // НРПА. – 2000. – № 2.

96 Об осуществлении мер государственного регулирования ввоза (вывоза) специфических товаров (работ, услуг) / Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4 февраля 2003 г. № 133 // НРПА – 2003. – № 17. – 5/11913.

97 Об оценке соответствия требованиям технических нормативных правовых актов в области технического нормирования и стандартизации / Закон Республики Беларусь, 5 янв. 2004г. // НРПА. – 2004. – № 5.

98 Об утверждении Инструкции о порядке регистрации векселей выпускаемых юридическими лицами, являющимися коммерческими организациями (кроме банков) и индивидуальными предпринимателями: Постановление Госкомитета по ценным бумагам Республики Беларусь от 19 июля 2000 г. № 14/П // НРПА. – 2000. – № 76. – 8/3766.

99 Об утверждении правил использования наличной иностранной валюты юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями на территории Республики Беларусь. Положение, утв. Постановлением Национального банка Республики Беларусь от 26 декабря 2002 г. № 251 // НРПА. – 2003. – № 15. – 8/ 9014, с послед. изм. и доп.

100 Об утверждении правил осуществления розничной торговли отдельными видами товаров и общественного питания, утв. Постановлением Совета Министров Республики Беларусь, 7 апреля 2004 г., № 384. // НРПА. – 2004. – № 58. – 5 / 14061, с послед. изм. и доп.

101 Об утверждении Рекомендаций по условиям выпуска векселей юридических лиц, являющихся коммерческими организациями (кроме банков), и индивидуальных предпринимателей / Приказ Министерства экономики Республики Беларусь от 13 октября 1999 г. № 101 // НРПА. – 1999. – № 94. – 8/1422, с послед. изм. и доп.

102 Об экономической несостоятельности (банкротстве) / Закон Республики Беларусь, 18 июля 2000 г. // Вестник Высшего Хозяйственного суда. – 2000. – № 5, с послед. изм. и доп.

103 Об экспортном контроле / Закон Республики Беларусь, 6 января 1998 г. // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1998. – № 7. – Ст.87, с послед. изм. и доп.

104 Образцы договоров с комментариями. Международный коммерческий арбитраж (конвенции и регламенты). – Мн., 1997. С. 480-497.

105 Особенности применения Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь при рассмотрении дел в суде первой инстанции / Постановление Пленума Высшего Хозяйственного Суда от 22 июня 2000 г. № 6. // НРПА. – 2000. – № 67. – 6/250.

106 Покровская В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности. – М.: Юристь, 1999.

107 Положение о порядке выдачи лицензий на экспорт и импорт товаров в Республике Беларусь и о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь, утв. постановлением Министерства торговли и Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 18 мая 2002 г. № 25/29 // НРПА . – 2002. – № 63. – 8/8136.

108 Положение о порядке лицензирования в Республике Беларусь ввоза (вывоза) специфических товаров (работ, услуг), утв. постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4 февраля 2003 г. № 133 // НРПА . – 2003. № 17. 5/11913.

109 Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов, утв. Министерством экономики Республики Беларусь, 22 апреля 1999 г. № 43 // НРПА. – 1999. – № 39. – 8/316, с послед. изм. и доп.

110 Положение о приемке товаров по количеству и качеству, 24 апреля 1996 г. № 285. // Вестник Высшего Хозяйственного Суда. – 1996. – № 5.

111 Положение о формировании и размещении заказов на поставку товаров для республиканских государственных нужд, утв. Постановлением Совета Министров Республики Беларусь 13 июня 1994 г., № 437 // СП Правительства Республики Беларусь. – 1994. – № 18 . – Ст.334, с послед. изм. и доп.

112 Правила заключения и исполнения договоров (контрактов) строительного подряда / Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15 сентября 1998 г., № 1450 // СДУП и Правительства Республики Беларусь. – 1998. – № 26. – ст. 683.

113 Правила о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь // Постановление Правления Национального банка Республики Беларусь 30 апреля 2004 г., № 72 // НРПА. – 2004. – № 76. – 8/10973, с послед. изм. и доп.

114 Правила работы мелкорозничной торговой сети на территории Республики Беларусь / Приказ Министерства торговли Республики Беларусь 24 марта 1993 г. № 19. – Национальная экономическая газета. – 1993. – № 3, с послед. изм. и доп.

115 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам. Утверждено на двадцать пятой сессии ЮНСИТРАЛ (Нью-Йорк, 4-22 мая 1992 г.). – Нью-Йорк: ООН, 1992. – 354 с.

116 Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по составлению международных контрактов на строительство промышленных объектов // Нью-Йорк: ООН, 1988. – 314 с.

117 Предприятие на внешних рынках: Внешнеторговое дело: Учебник / Под ред. С.И.Долгова. И.И. Кретьова. – М.: БЕК, 1997.

118 Приказчиков А.А. Механизм разрешения споров во Всемирной торговой организации и его влияние на внутреннее право государств // Государство и право. – 2001. – № 5. – С.83 – 88.

119 Принцип электронного бизнеса. – М.: Издательство «Открытые системы» IBM Consulting Group, 2001.

120 Принципы международных коммерческих договоров / Международный институт унификации частного права (УНИДРУА): (Пер. с англ. А.С.Комарова). – М: Международный центр фин.– экон. развития, 1996. – 307 с.

121 Проблемы обучения менеджменту в России. Сборник статей. – М.: МГИМО, 1996.

122 Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. – М. – 2005. – 424с.

123 Пэйтел К., Мак-Картин М.П. Секреты успеха в электронном бизнесе. Спб: Питер, 2001.

124 Регламенты международных арбитражных судов: Сборник / Сост. Л.Н. Орлов, И.П. Павлов. – М., 2001. С. 378.

125 Рекомендации Объединенной комиссии по координации законодательной деятельности по вопросу «О реализации международных правовых актов в российской правовой системе» // Журнал российского права. – 1999. – № 3/4. – С. 93 – 97.

126 Рогов С.М. и др. Экономическое развитие России и мировые тенденции на рубеже веков. – М.: Институт США и Канады, 1996.

- 127 Романец Ю.Б., Тимофеев П.А., Шаньгин В.Ф. Защита информации в компьютерных системах и сетях. – М.: Радио и связь, 1999.
- 128 Ростовский Ю.М. Документационное обеспечение внешнеторговых операций // Международный бизнес России. 1995. № 4, 6, 7.
- 129 Ростовский Ю.М. Учебно-методический комплекс по дисциплине «Организация управления внешнеэкономической деятельностью в России». – М.: МГИМО, 1995.
- 130 Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. – М.: Экономистъ, 2004. – 574 с.
- 131 Рубинская Э.Т. Управление внешнеэкономической деятельностью. – М.: Дело, 1998. – 234 с.
- 132 Рудакова О.С. Банковские электронные услуги. – М.: Банки и биржи: Юнити, 1997.
- 133 Рудый К.В. Финансы внешнеэкономической деятельности: Учебн. пособие для вузов. – Мн.: Вышэйшая школа, 2004. – 352 с.
- 134 Сборник международных договоров. Международная торговля. Международный гражданский процесс / Сост. В.Н. Фисенко. – Мн., 1999. С. 510-527.
- 135 Сигел Д. Шагни в будущее. Стратегия в эпоху электронного бизнеса. – М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2001.
- 136 Синецкий Б.И. Основы коммерческой деятельности. – М.: Юристъ, 2000.
- 137 Смит П., Бэрри К., Пулфорд А. Коммуникации стратегического маркетинга. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001.
- 138 Соглашение государств-участников СНГ «О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности» от 20 марта 1992 г., ратифицировано ВС Республики Беларусь 24 ноября 1992 г. // ВВС. – 1993. – № 1
- 139 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации об утверждении перечней товаров, в отношении которых применяются количественные ограничения, запреты или ограничения, от 12 февраля 1999 г. // НРПА. – 1999. – № 34. – 3/8.
- 140 Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о завершении унификации и создании единой системы тарифного и нетарифного регулирования в союзном государстве от 29 января 2001 г. // НРПА . – 2002. – № 41. – 3/335.

141 Соколова А.Н., Геращенко Н.И. Электронная коммерция: мировой и российский опыт. – М.: Открытые системы, 2000.

142 Справочник элементов внешнеторговых данных (СЭВД ООН). – М.: Объединение «ИнформВЭС», 1991.

143 Таможенный кодекс Республики Беларусь, 6 января 1998 г. // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 1998. – № 10-12, с послед. изм. и доп.

144 Тихомиров В.П., Хорошилов А.В. Введение в информационный бизнес. – М.: Финансы и статистика, 1996.

145 Толочко О.Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений: монография / Гродно: ГрГУ, 2003. – 184 с.

146 Толочко О.Н. Международный коммерческий арбитраж. – Гродно: Изд-во Гродненского филиала Негосударственного Института современных знаний», 1997. – 76 с.

147 Толочко О.Н. Принципы международного частного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. – № 2. – С. 24-29.

148 Тынель А. Международный коммерческий арбитраж в странах Центральной и Восточной Европы // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь. 1998. № 3. С. 212-225; № 4. С. 250-263.

149 Уголовный кодекс Республики Беларусь, 9 июля 1999 г. // Ведомости Национального собрания Республики Беларусь. – 2000. – № 28, с послед. изм. и доп.

150 Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов в редакции 1999 г / Публикация Международной Торговой Палаты № 500 // Международное частное право: Действующие нормативные акты: Учеб. пособие / Ин-т международного права и экономики им. Грибоедова [Сост. Т.К Дмитриева, М.В.Филимонова]; М.:ИМПЭ: ТриадаЛТД,1997. – С. 409 – 437.

151 Унифицированные правила по инкассо в редакции 1995 г. – / Публикация Международной Торговой Палаты № 522 // Международное частное право: Действующие нормативные акты: Учеб. пособие / Ин-т международного права и экономики им. Грибоедова (Сост. Т.К.Дмитриева, М.В.Филимонова); М.: ИМПЭ: Триада, ЛТД, 1997. – С. 437-447.

152 Успенский И. Интернет как инструмент маркетинга. Спб.: БХВ, 1999.

153 Успенский И. Энциклопедия Интернет-бизнеса. СПб.: Питер, 2001.

154 Устав Организации Объединенных Наций от 26 июня 1945 г.: // Устав Организации Объединенных наций и Статут Международного Суда. – Нью-Йорк, 1982. – С. 3-44.

155 Устав Содружества Независимых государств 22 января 1993 г. // Действующее международное право. В 3 т. Составители Ю.М.Колосков и Э.С.Кривчикова. Т. 1. – М.: Изд-во Московского независимого института международного права, 1999. – С. 719-730.

156 Фаминский И.П., Завьялов П.С. и др. Основы внешнеэкономических знаний. – М.: Международные отношения, 1994.

157 Феонова Л.А. Внешнеторговые контракты. Практика подготовки, заключения, исполнения сделок. – М.: ПРИОР, 1998.

158 Функ Я., Перерва И. Новое в регламентации деятельности Международного арбитражного суда при БелТПП // Юрист. 2002. № 5. С. 27-29.

159 Хабаров В.С., Барвинок А.В., Рамазаев В.М. Маркетинг в Интернет. – М.: ООО «ПаритетГраф», 2001.

160 Хартия экономических прав и обязанностей государств от 12 декабря 1974 г. // Резолюции, принятые Генеральной Ассамблеей на двадцать девятой сессии, 17 сент. – 18 дек. 1974 г / ООН. Нью-Йорк, 1975. Т.1 - С. 64-71.

161 Хартман А., Сифонис Дж. Стратегии успеха в Интернет-экономике. – М.: ЛОРИ, 2001.

162 Хвалей В.В., Функ Я.И. Курс правовых основ внешнеэкономической деятельности государств - участников СНГ (Россия, Беларусь, Украина). – Мн.: Амалфея, 2000. – 256 с.

163 Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь, 6 августа 2004 г. // НРПА. – 2004. – № 138-139.

164 Холмогоров В. Интернет-маркетинг. Краткий курс. Спб.: Питер, 2001.

165 Хэнсон Уорд. Internet-маркетинг. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001.